



EL TLC EN EL FUTURO DE INTEGRACIÓN HEMISFÉRICA

Lima
Mayo 2004

Terry L. McCoy, Director
Latin American Business Environment Program
University of Florida





Presentación

Tesis principal

- ◆ La agenda ambiciosa de la década de los 90 de negociar acuerdos comerciales multilaterales es cada día más problemático
- ◆ Las negociaciones del ALCA y OMC están paradas
- ◆ Dentro de este panorama los TLCs bilaterales aparecen como alternativos. ¿Son o no lo son?

Organización de la presentación

- ◆ Comercio y integración en la década de los 90
- ◆ Trayectoria del ALCA
- ◆ El nuevo contexto de las negociaciones comerciales
- ◆ El futuro del TLC





El comercio y la integración en la década de los 90: Un Clima Positiva

Factores globales

- ◆ El fin de la guerra fría
- ◆ El proceso de globalización
- ◆ La ronda de Uruguay del GATT
- ◆ Europa 92

Factores regionales

- ◆ La transición a la democracia
- ◆ El consenso de Washington
- ◆ La iniciativa Bush de 1989
- ◆ El cumbre de las Américas de Miami de 1994





El comercio y la integración en la década de los 90: Resultados

El nuevo modelo económico/neoliberalismo

TLCs sub-regionales

- ◆ NAFTA
- ◆ MERCOSUR
- ◆ CAN
- ◆ MCCA
- ◆ CARICOM
- ◆ Etc

ALCA





ALCA: El Compromiso del Cumbre

- ◆ El Mercado más grande del mundo
- ◆ 34 países miembros
- ◆ 800 millones de personas
- ◆ PBD de \$14 trillones

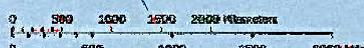


Países miembros del ALCA



Scale 1:67,000,000

Amimutual Equal-Area Projection



Falshered Subscript
Administered by S.K.



La arquitectura del ALCA

Un TLC hemisférico

- ◆ Eliminación progresiva de barreras internas al comercio
- ◆ Sin un arancel externa común

Un acuerdo OMC+

Tratamiento especial para economías más pequeñas

ALCA co-existe con TLCs sub-regionales

Los componentes para una unión económica americana

- ◆ Más allá del comercio
- ◆ Armonización de reglamentos económicos





Los grupos de negociación

Los 9 Grupos de negociación

- ◆ Acceso a Mercados
- ◆ Agricultura
- ◆ Compras del Sector Público
- ◆ La Inversión
- ◆ Política de Competencia
- ◆ Derechos de Propiedad Intelectual
- ◆ Servicios
- ◆ Solución de Controversias
- ◆ Subsidios, Antidumping y Compensatorias

Comités Especiales

- ◆ Economías más Pequeñas
- ◆ Sociedad Civil
- ◆ Asuntos Institucionales
- ◆ Comercio Electrónico





Las negociaciones

Los Principios de las negociaciones

- ◆ 1-nación, 1-voto
- ◆ Decisiones por consenso
- ◆ “Single undertaking” compromiso único

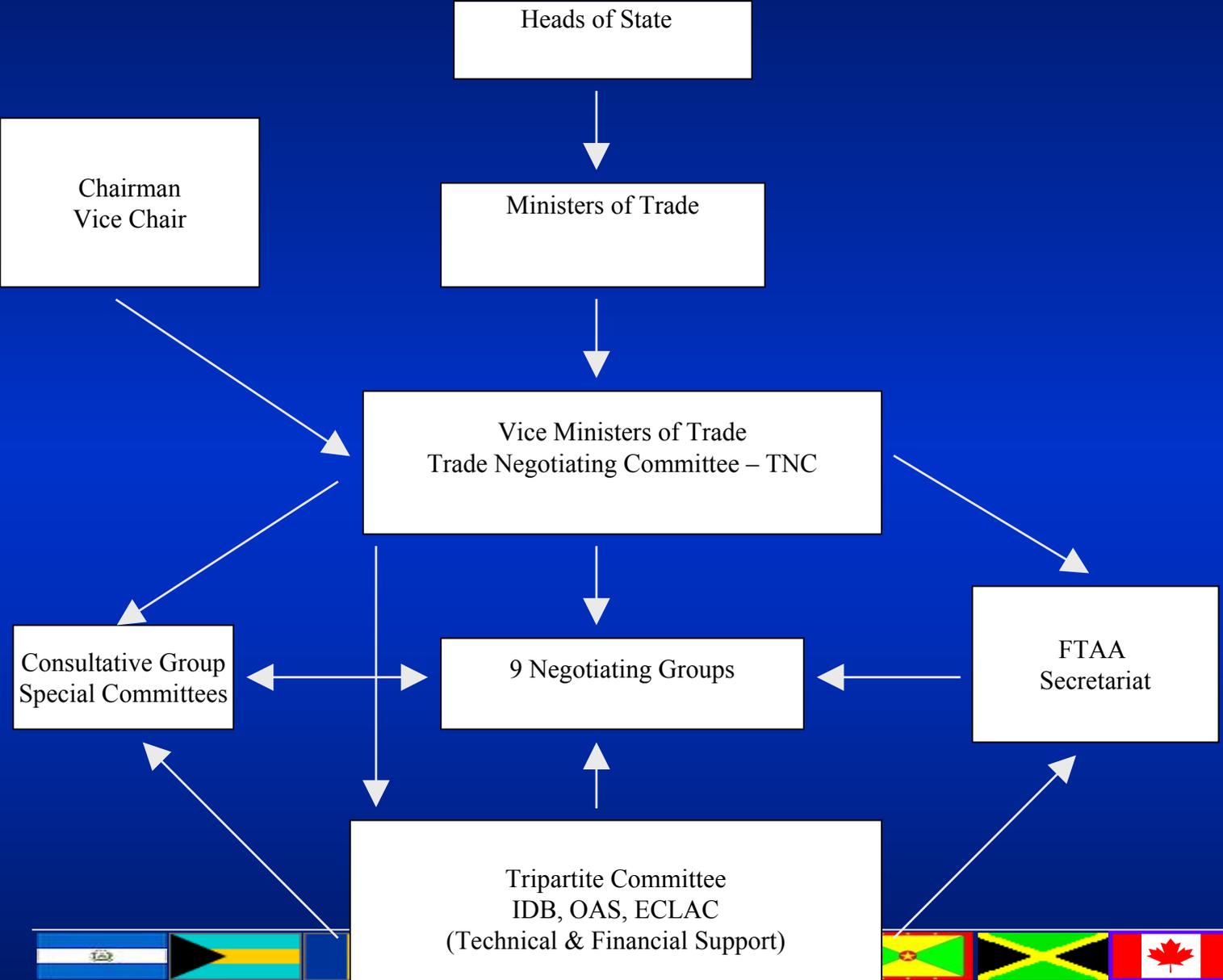
La Organización de las negociaciones

- ◆ 9 grupos y 4 comités especiales
- ◆ Comité de Negociaciones Comerciales (CNC): Reuniones
- ◆ Ministros de Comercio: Reuniones Ministeriales
- ◆ Jefes del Estado: Cumbres de las Américas

Apoyo

- ◆ Secretaría
- ◆ Comité Tripartita (OEA, BID, CEPALC)







Calendario de Negociaciones

Year	Presidential Summit	Trade Ministerial / Business Forum	Vice Ministerial / TNC
1994	Miami (December)		
1995		Denver (June)	
1996		Cartagena (March)	Florianapolis (September)
1997		Belo Horizonte (May)	Recife (February) Rio (April) San Jose (July and Oct.)
1998	Santiago (April)	San Jose (March) FTAA Negotiations Began (August)	San Jose (February) TNC Buenos Aires (June) TNC Paramaribo (Dec.)
1999		Toronto (November)	TNC Miami (April) TNC Cochabamba (July) TNC Miami (October)
2000			TNC Guatemala (April) TNC Barbados (Sept.)
2001	Quebec (April)	Buenos Aires (April)	TNC Lima (January) TNC Buenos Aires (April) TNC Managua (Sept.)
2002		Quito (October)	TNC Isla Margarita (April) TNC St Domingo (August)
2003		Miami	TNC Port of Spain TNC San Salvador TNC Puebla
2004		Brazil	?





La trayectoria de las negociaciones

Calendario Oficial

- ◆ 1998: Comienzo de las negociaciones
- ◆ 2004: Conclusión de las negociaciones
- ◆ 2005: Implementación del acuerdo

Evolución de las Negociaciones

- ◆ 9 grupos negociando los detalles
- ◆ CNC consolidando los avances cada seis meses
- ◆ Reuniones ministeriales cada 12-15 meses
- ◆ 3 cumbres
- ◆ Nov de 2002 Quito Ministerial → Segundo borrador del acuerdo
- ◆ Nov de 2003 Miami Ministerial → Problemas





Los antecedentes a Miami: Un clima negativo

Creciendo represalia popular y político

- ◆ Contra la globalización, el neoliberalismo y el libre comercio

Tensión entre Brasil y EUA

- ◆ Divergentes agendas de comercio

Cancún: Colapso de las Negociaciones de OMC

- ◆ Grupo de 21 vs. Grupo de 8
- ◆ Subsidios para el agro vs. Propuestas “Singapore”

Fracaso de la Reunión del CNC en Trinidad

Pre-Miami Cumbre Brasil-EUA

- ◆ Se acordaron de no tratar lo difícil del ALCA
- ◆ Se pusieron de acuerdo a favor de un ALCA “lite”





Los resultados del ministerial de Miami

Declaración Ministerial de Miami

- ◆ “Los Ministros reafirman su compromiso con un ALCA comprehensivo y equilibrado” listo para 2005
- ◆ Pero “reconocen que los países pueden asumir diferentes niveles de compromisos”
- ◆ Un ALCA de 2 niveles: 1) “un conjunto común y equilibrado de derechos y obligaciones que sean aplicables a todos los países,” 2) “países que así lo decidan, dentro del ALCA, puedan acordar beneficios y obligaciones adicionales.”

El balance de Miami → ALCA Lite

- ◆ Se pone en duda el futuro de integración hemisférica
- ◆ Washington declara una política de negociar TLCs bilaterales





La trayectoria del ALCA en 2004

Las negociaciones quedan paradas

- ◆ Todavía no se reúne el CNC para dar paso para adelante
- ◆ La reunión se aplazó 3 veces por falta de acuerdo entre el Brasil y los EEUU
- ◆ Las negociaciones del OMC también queda paralizadas
- ◆ La visión original del ALCA parece cada vez mas lejos de realizarse

Mientras tanto, Washington está implementando su política de negociar TLCs bilaterales (13)

- ◆ Con Chile – aprobado y ya en marcha
- ◆ Con Centroamérica y la Republica Dominicana – firmado y esperando aprobación
- ◆ Con Panamá – comenzando
- ◆ Con Colombia, el Perú y Ecuador – listo para empezar





El nuevo contexto de las negociaciones comerciales: Aun más Problemático

Las negociaciones de acuerdos son más difíciles

- ◆ Hay menos apoyo popular y político para libre comercio en todas partes
- ◆ La participación en el proceso ya es mucha más amplia y complicada que era, con países en vías de desarrollo y ONGs transnacionales
- ◆ Las negociaciones en sí provocan protestas y problemas políticos
- ◆ Las elecciones complican aun mas las negociaciones de acuerdos comerciales (como en los EEUU en 2004).

Los acuerdos mismos van a ser diferentes → Comercio justo en vez de comercio libre

- ◆ Más pequeños, menos ambiciosos
- ◆ Con excepciones y protección para productos
- ◆ Se puede tratar como asistencia a miembros pobres





El TLC dentro del nuevo contexto

La nueva arquitectura de la integración hemisférica

- ◆ Una serie de TLCs con los EEUU
- ◆ Más los TLCs sub-regionales que ya existen

¿El Futuro?

- ◆ Los dos systems se integran en un ALCA.
- ◆ Los dos funcionan en paralelo.
- ◆ Los dos dividen las Américas en dos bloques (Oeste = Nafta + Centroamérica + Colombia, Ecuador, el Perú y Chile; Este = Venezuela, Brasil, Argentina; Bolivia = Berlín)

