

LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS EN LOS PAISES EMERGENTES

Ing. SANTOS JAIMES SERKOVIC

Cual es el verdadero significado de la pequeña empresa



Contribuye con cerca al 50% del empleo.

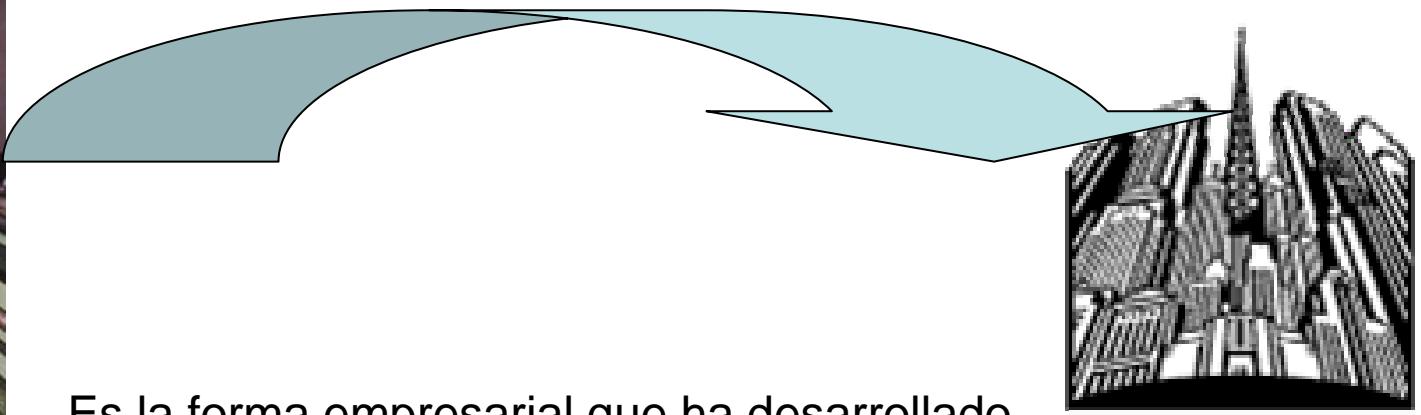
La pequeña y microempresa representa:
98% de las unidades productivas de bienes y servicios

78% de la población económicamente activa

42% del producto interno bruto nacional.

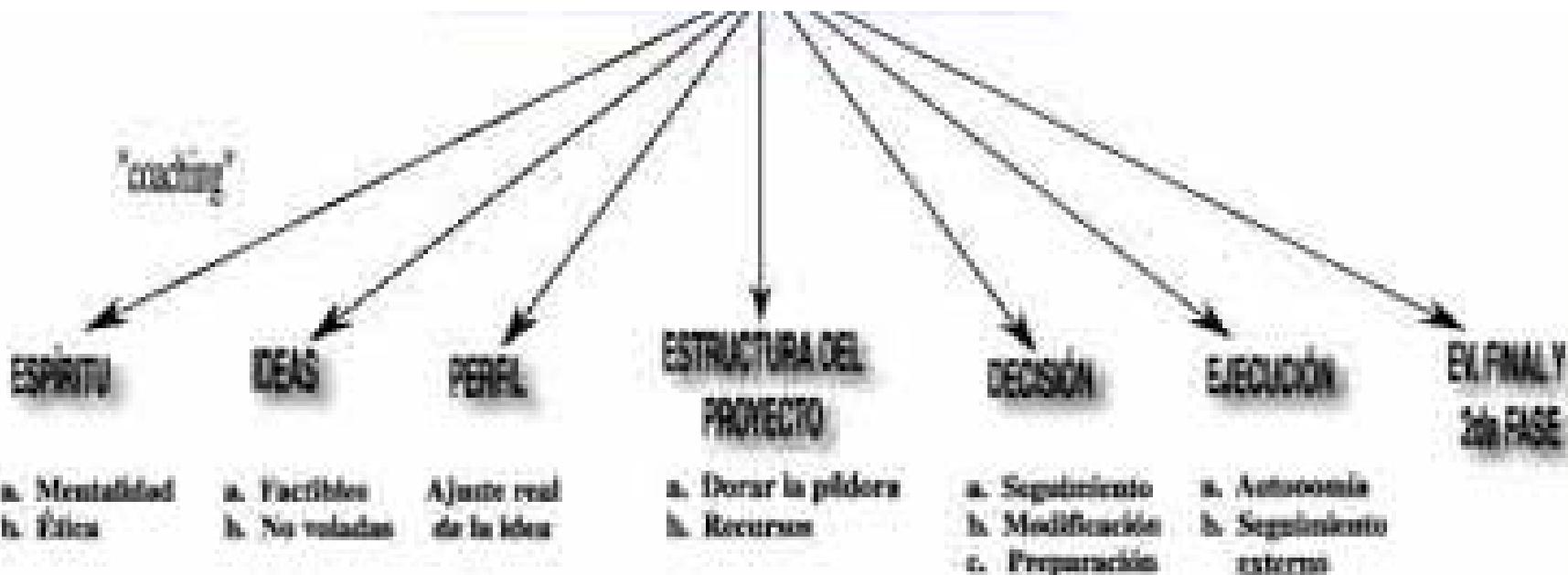
En el último decenio, una serie de uniones empresariales con negocios a distintas escalas están liderando los procesos de desarrollo a nivel local y regional.

Cual es el verdadero significado de la pequeña empresa



Es la forma empresarial que ha desarrollado
toda la gran industria del mundo

PYMES



Ideas

Ejecutabilidad

Hechos

POLITICAS



ESTRATEGIA EMPRESARIAL

PRODUCTIVIDAD

SERVICIO

CALIDAD

MICRO, PEQUEÑAS,
MEDIANAS Y
GRANDES
EMPRESAS

EFFECTIVIDAD

CREATIVIDAD

EXPERIENCIA

Comunicación empresarial



DISEÑO PLAN ESTRATEGICO

COMUNICACION EMPRESARIAL

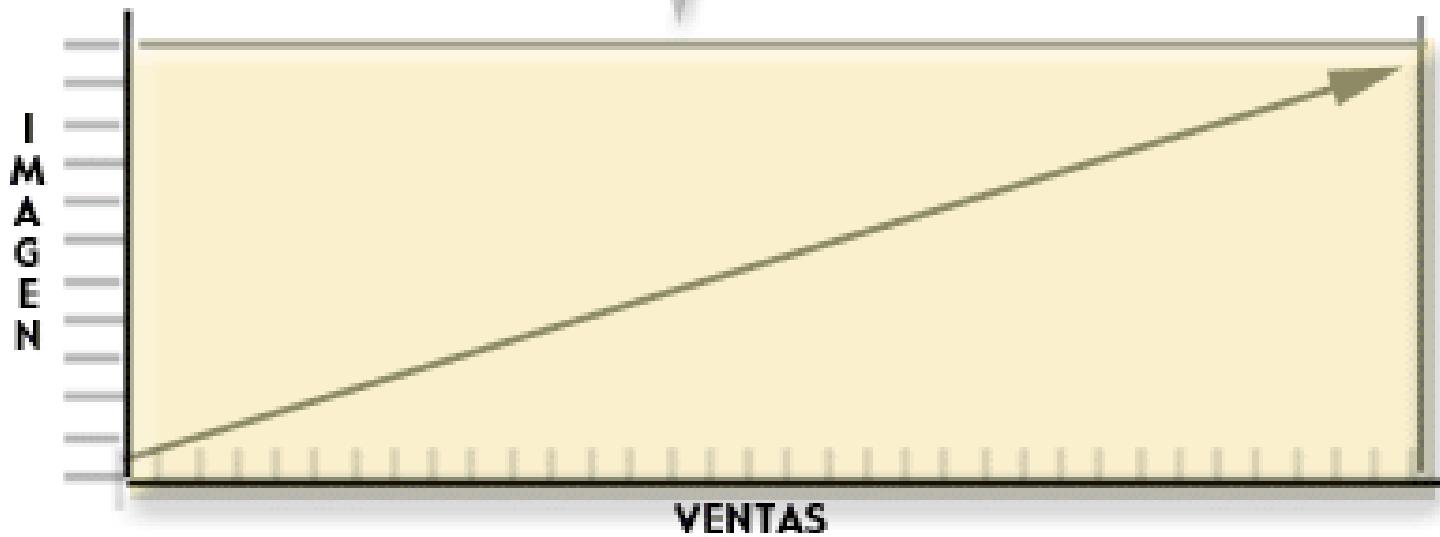
COMUNICACION MERCADOLÓGICA:
Publicidad Comercial, Promoción de ventas,
Ferias y Exposiciones, Merchandising.

COMUNICACION INTERNA
Procesos comunicacionales,
Flujos:
funcionarios,
ejecutivos, accionistas

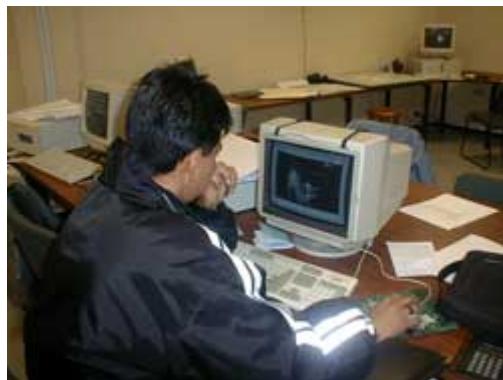
COMUNICACION INSTITUCIONAL:
Identidad Corporativa, Publicidad Institucional,
Relaciones Públicas, Asesoría de Prensa, Marketing Social

EJECUCION DEL PLAN ESTRATEGICO DE COMUNICACION

RESULTADO: INCREMENTO
EN IMAGEN Y VENTAS



RECURSOS HUMANOS



Prediga las posibilidades que tiene una persona de triunfar en una actividad determinada.

Acierte en la selección y promoción de personal.

Obtenga los requisitos de comportamiento del puesto de trabajo.

Identifique los "gaps" entre la persona y el puesto.

Utilice este entendimiento para mejorar el desempeño a todos los niveles.

Sepa a quién delegar y por qué.

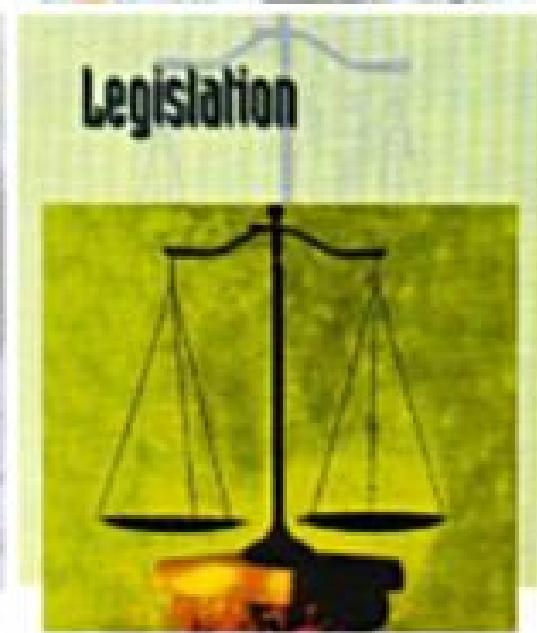
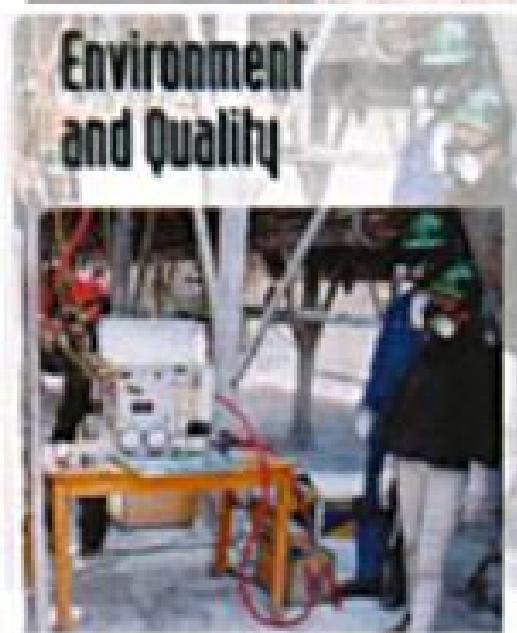
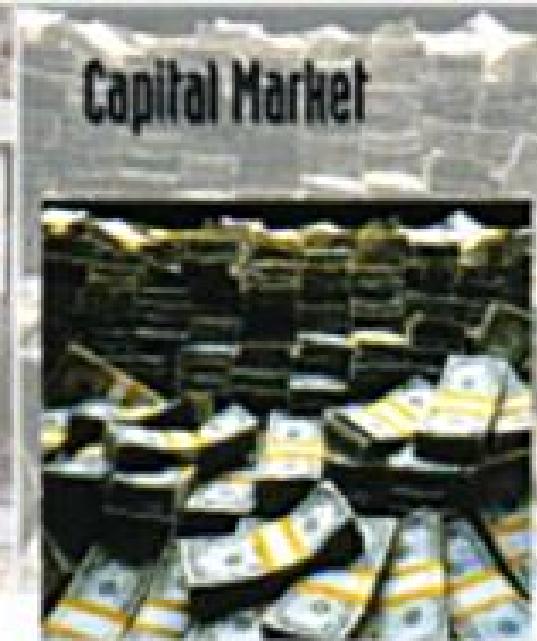
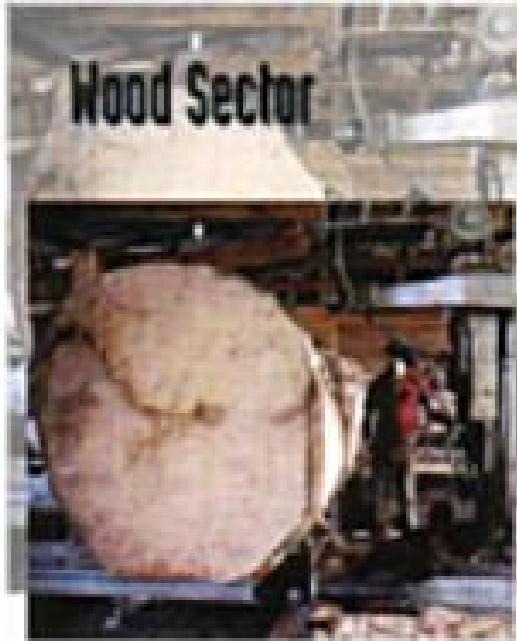
Trate el conflicto de forma creativa.

Determine que directivos necesita para el futuro.

Conozca lo que motiva a cada persona y cómo dirigirlas eficazmente.

Aumente la satisfacción del personal y la productividad.

CONDICIONES PROCESO EMPRESARIAL



CASO:

GENERAL MOTORS COMPANY
G.M.C.



GMC
TRUCKS

GMC
TRUCKS



1902

Max Grabowsky founds Rapid Motor Vehicle Company to build one-cylinder trucks.



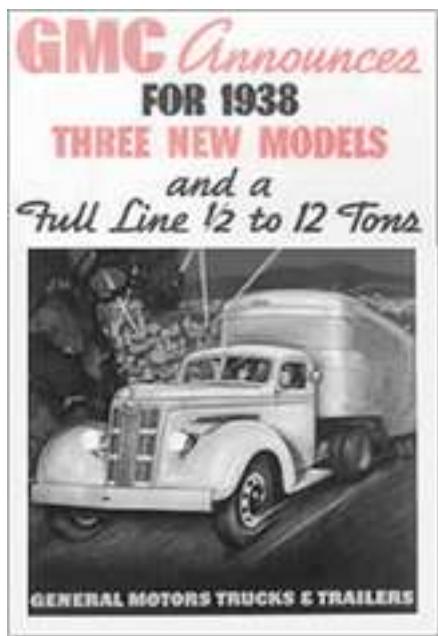
1908

General Motors is organized, acquiring Rapid Motor Vehicle Company, among other Michigan-based automotive companies.



1926

A 2-ton GMC truck is driven from New York to San Francisco in 5 days and 30 minutes—a record time.



1940

GMC Trucks are now available in different colors and there are over thirty six-wheel models



1935

GMC Truck introduces the GMC Suburban Carryall, and switches its light duty brake system from mechanical to hydraulic.



1952

GMC Suburban Carryall gets a facelift.

1955

GMC introduces a new front fascia styling on the Series 100 pickup.



1967

The third door is introduced on the Suburban.

1969

The Astro 95 is introduced—a heavy duty, aluminum tilt-cab, highway tractor-trailer, with outstanding driver comfort and ease of maintenance.



1977

GMC designs transit buses.

1978

GMC introduces an electrical van.

1979

GMC designs prototype for delivery trucks



1990

All-Wheel Drive helps improve traction and handling in most weather conditions.
The Top Kick, C-Series' predecessor, is introduced



2002

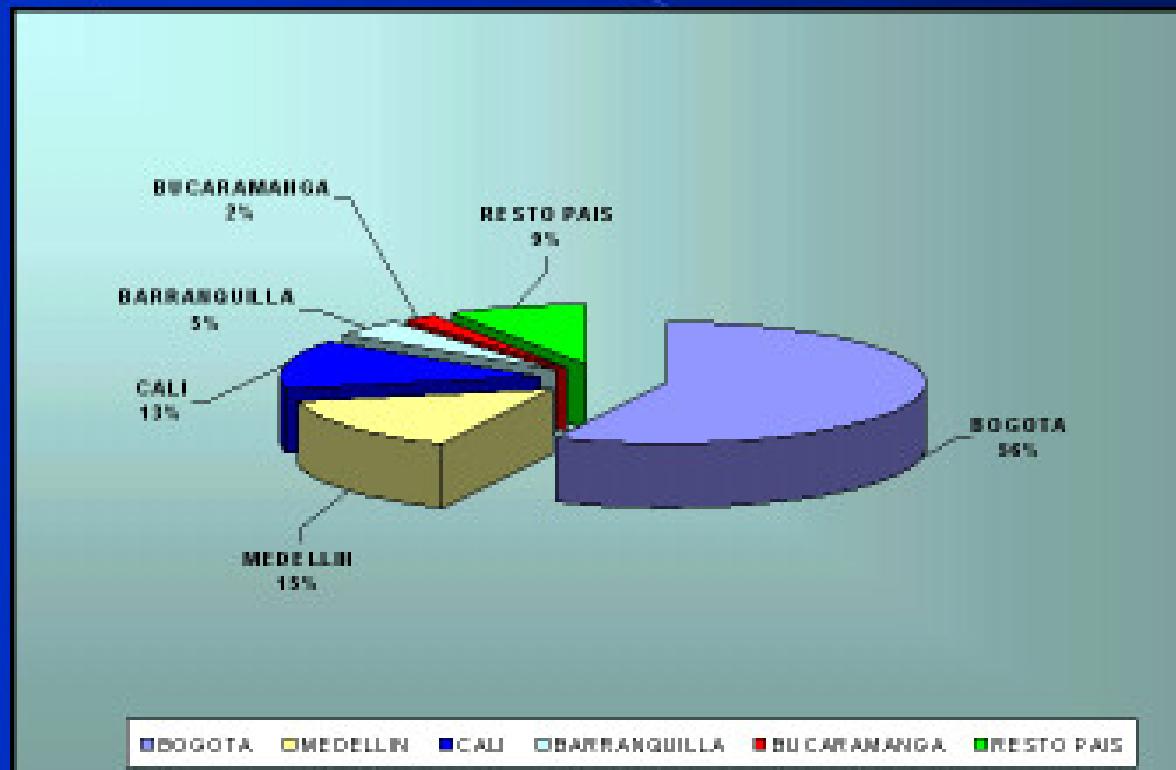
The Sierra Professional and Sierra Denali are introduced to the GMC lineup.

PROBLEMÁTICA:

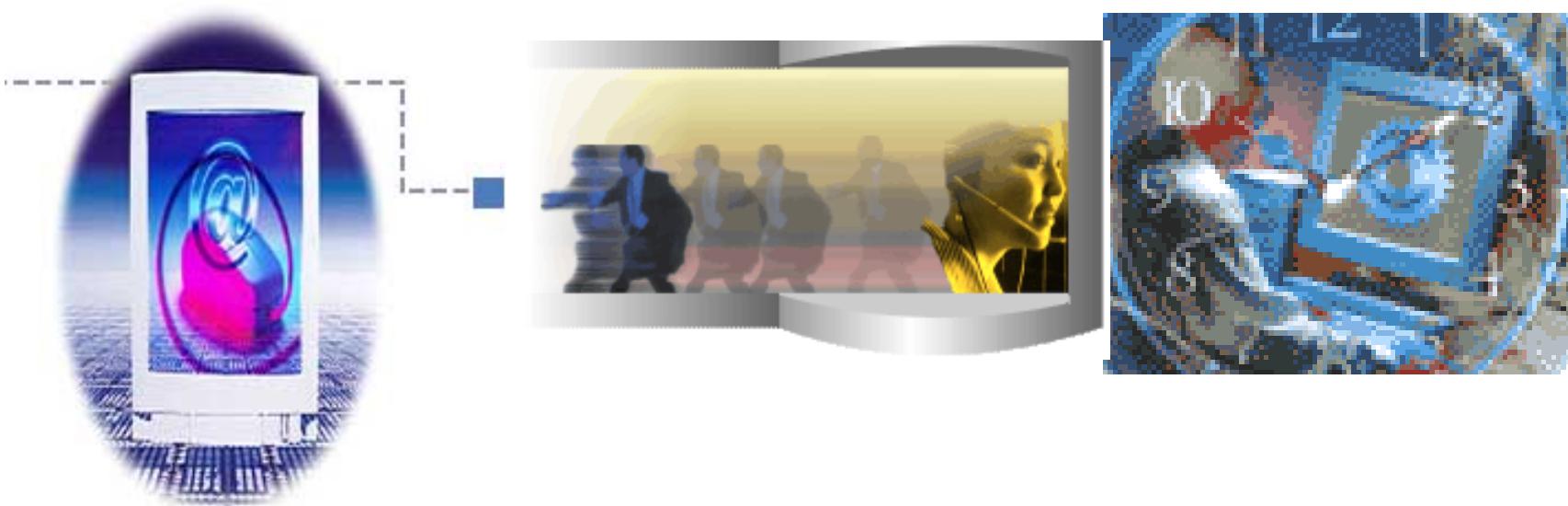
ESTADISTICA CUANTITATIVA Y CUALITATIVA



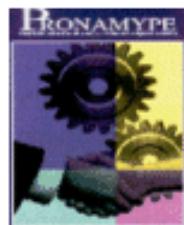
LAS MIL EMPRESAS POR CIUDADES



TECNOLOGIA: INFORMACION Y COMUNICACION



PROMOCION



PRONAMYPE
Programa Nacional de Apoyo a la
Micro y Pequeña Empresa

 **SIAMYPE**

sistema integral para
el apoyo de la micro
y pequeña empresa

CONEXIÓN PYME
el modelo italiano para la pequeña y mediana empresa del Mercosur

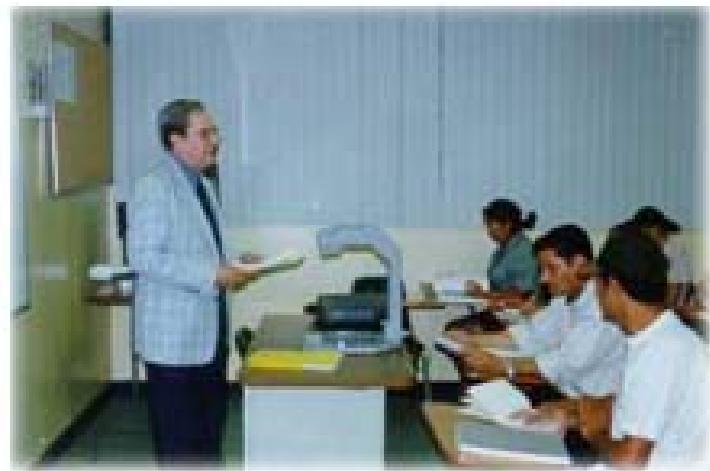
FINANCIAMIENTO



INVESTIGACION Y DESARROLLO



INSTITUTO AMERICANO DE DESARROLLO EMPRESARIAL

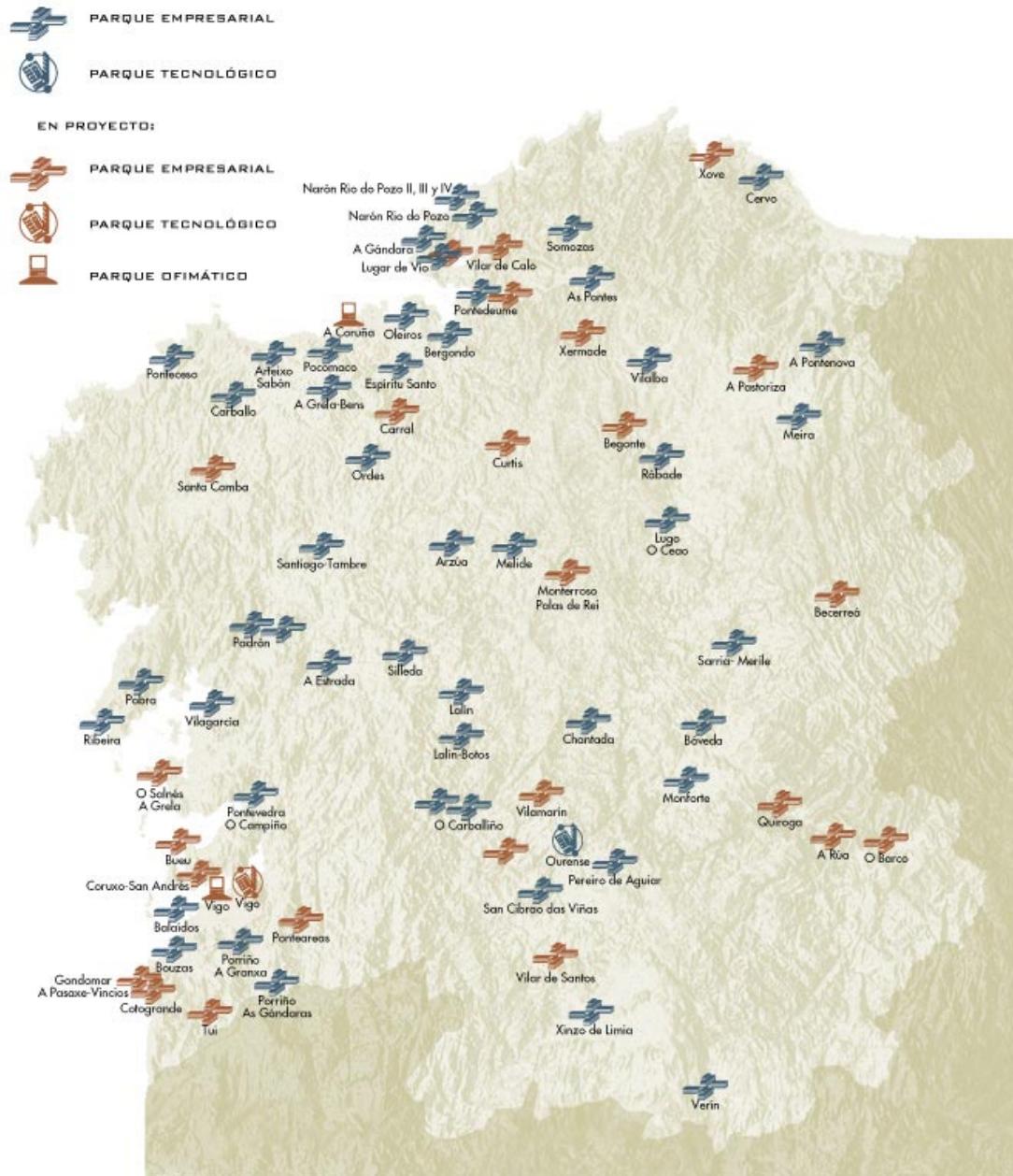


UAM

Adscrito a la Universidad Americana



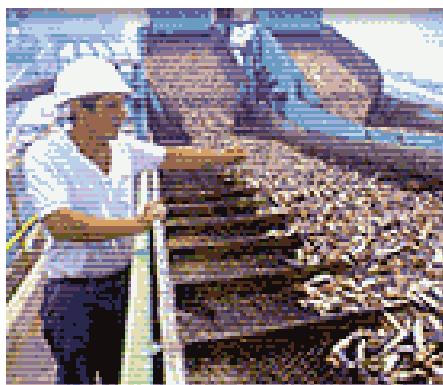
ESPAÑA: REDES DE PRODUCCION



ORGANIGRAMA



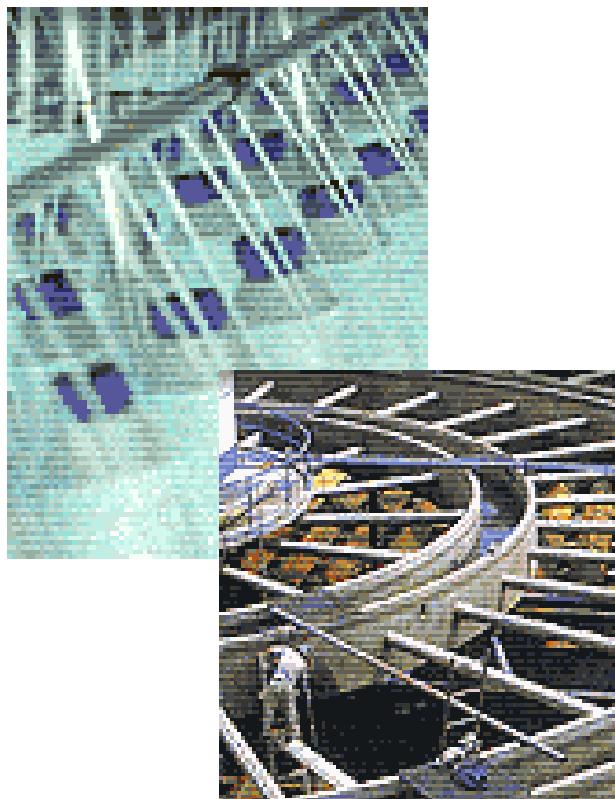
PRODUCCION Y COMERCIO



CONSTRUCCION Y MANTENIMIENTO



TEXTIL Y CONFECCIONES



ORIENTACION A LA EXPORTACION





NEGOCIACION

**“ UN NEGOCIADOR EXITOSO NO
ACEPTA NI RECHAZA LA POSICION
DE LA OTRA PARTE, SIMPLEMENTE
LA CONTEMPLA COMO UNA
POSIBLE OPCION. “**