



PROYECTO DE LEY:

“LEY QUE PROMUEVE EL DESARROLLO INDUSTRIAL, LAS EXPORTACIONES DE SERVICIOS Y LA GENERACIÓN DE PUESTOS DE TRABAJO A TRAVÉS DEL RÉGIMEN DE ELABORACIÓN, MANUFACTURA O MAQUILA Y DE ALMACENAMIENTO (REMA)”

Congresista Carlos Antonio Anderson Ramírez



01

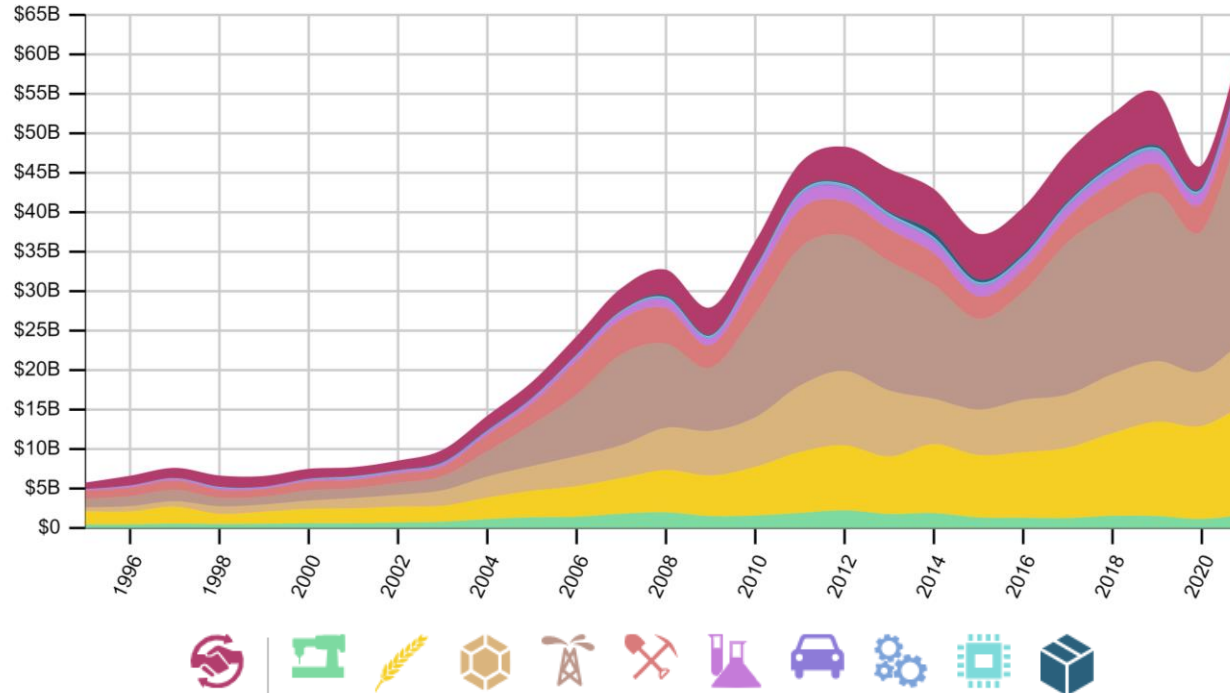
Problemática



Problemática

La economía peruana muestra una marcada dependencia de la exportación de productos primarios.

Exportaciones del Perú por sector económico (Miles de Millones de dólares)



Fuente: Harvard Atlas of Economic Complexity.

Problemática



Esto ha revelado una realidad ineludible para el país:

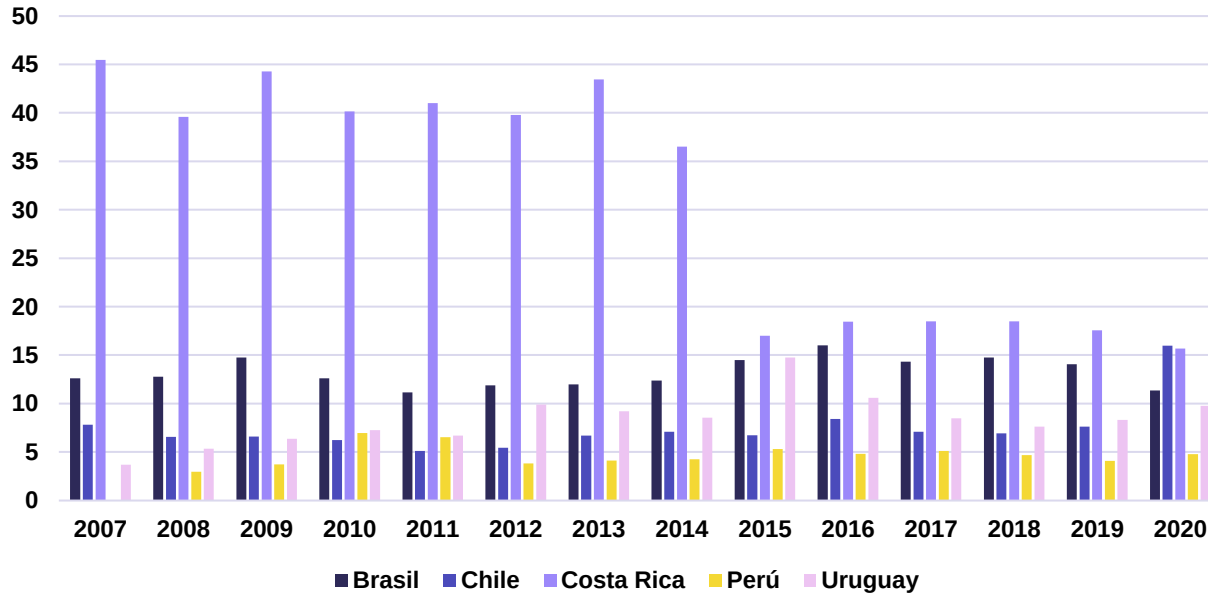
“La minería, aunque históricamente ha sido el pilar de la economía, ya no es suficiente para garantizar un crecimiento sostenible y equilibrado”



Problemática

- Menos del 5% de las exportaciones manufactureras del Perú consisten de productos de alta tecnología. Porcentaje muy bajo comparado con países de la región.

Exportaciones de productos de alta tecnología (% de las exportaciones de productos manufacturados)



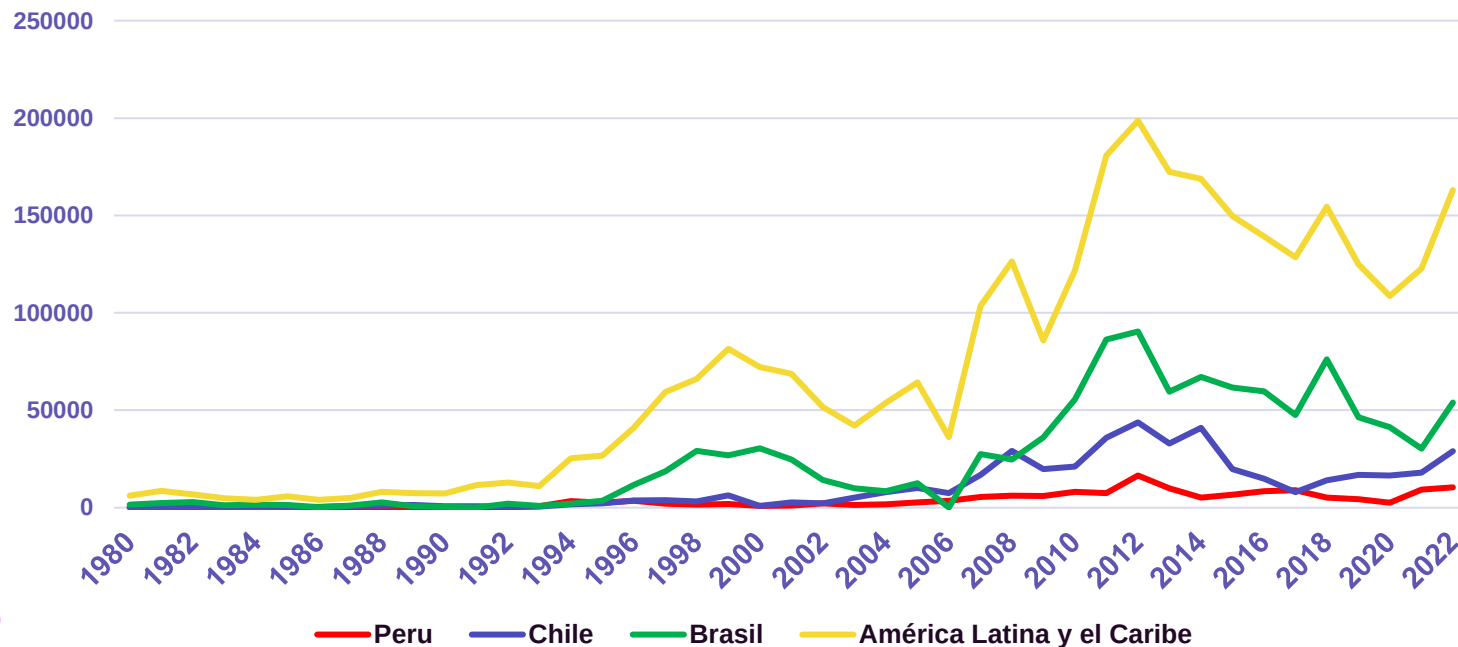
Fuente: Banco Mundial. Elaboración propia.



Problemática

- Esta deficiencia se ve agravada por la baja inversión extranjera directa que tiene el Perú comparada con sus pares regionales, lo cual refleja una falta de dinamismo y diversificación en su economía.

Inversión extranjera directa neta (Millones de dólares)



Fuente: CEPAL. Elaboración propia.

02

Oportunidad





Oportunidad

“Ante este panorama desafiante, surge una oportunidad única para el Perú, debido que la mayoría de los países de la región buscan reestructurar las cadenas de suministro y explorar alternativas distintas a Asia y desarrollar un mercado integrado para América Latina”



“La estrategia del *nearshoring*”



Oportunidad

Oportunidades potenciales de nearshoring

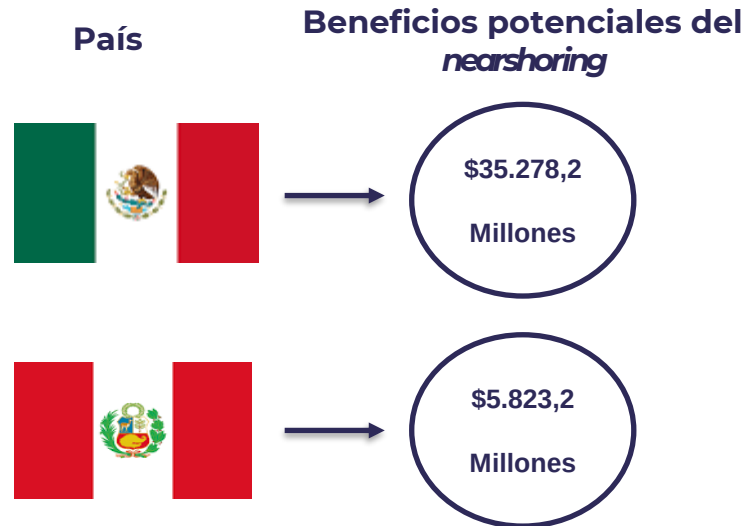
COUNTRY	Quick Wins – United States	Intra-LAC Quick Wins	Medium-Term Opportunities	Total
Argentina	890.7	1518.0	1497.8	3906.5
Bolivia	50.5	60.8	14.1	125.3
Brazil	4153.0	3144.3	546.8	7844.1
Barbados	9.7	42.8	8.1	60.6
Chile	665.8	516.0	641.1	1822.9
Colombia	1498.5	886.9	188.4	2573.8
Costa Rica	918.1	539.3	87.4	1544.8
Dominican Republic	1362.9	150.2	67.6	1580.7
Ecuador	482.0	285.8	72.8	840.7
Guatemala	436.4	293.8	55.5	785.7
Mexico	29679.4	2628.2	2970.6	35278.2
Nicaragua	473.3	78.2	17.0	568.5
Panama	81.3	549.2	171.5	802.0
Peru	792.0	498.0	128.4	1418.5
Paraguay	43.9	181.1	26.3	251.3
El Salvador	686.4	343.6	19.9	1049.9
Uruguay	69.3	369.5	89.4	528.2
Venezuela	218.4	48.7	53.8	320.9

- De acuerdo con estimaciones del BID, **el nearshoring puede incrementar en 78.000 millones de dólares anuales a las exportaciones de América Latina y el Caribe a corto y mediano plazo.**

Fuente: Banco Interamericano de Desarrollo.

Oportunidad

- De acuerdo con el BID, el potencial aporte del *nearshoring* para el Perú en un escenario "*business as usual*", es de aproximadamente \$1.418 millones.
- Si aprovechamos el *nearshoring* mediante este proyecto de Ley, estimamos un beneficio proporcional al que puede percibir México. Es decir, el Perú podría incrementar sus exportaciones de alto valor tecnológico en un 2,4% del PBI (\$5.823 millones) aproximadamente.

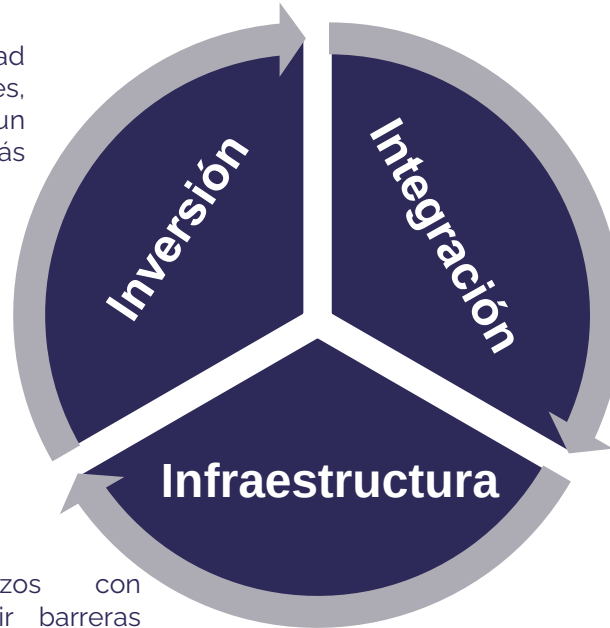


Fuente: IBD, Banco Mundial. Elaboración propia mediante el método de extrapolación lineal.

Oportunidad

- Según el BID, **la estrategia "3i", es fundamental para maximizar el potencial del *nearshoring* en Perú,** y su implementación efectiva puede acelerar el crecimiento sostenible económico de los países de la región .

Inversión: Mejorar la estabilidad económica, simplificar trámites, incentivos económicos y asegurar un entorno legal estable para atraer más inversiones extranjeras y nacionales.



Infraestructura: Desarrollar y modernizar infraestructuras clave (puertos, carreteras, aeropuertos, redes digitales) para reducir costos logísticos y aumentar la competitividad de las exportaciones..

Integración: Fortalecer lazos con economías regionales, reducir barreras comerciales, modernizar acuerdos para incrementar el comercio intrarregional.

Oportunidad

Bloomberg Línea Acceso

43.047,98 ▼ -0,27% Ethereum 2.367,48 ▼ -0,55% Nasdaq 1

Estos son los sectores que lideran la nearshoring en América Latina

■ América Latina ofrece una proximidad geográfica y social con los mercados desarrollados, junto con la capacidad de brindar servicios de calidad



Estos son los sectores que lideran la nearshoring en América Latina (Bloomberg/Quilapayán)

Por [Lorena Guarino](#)

28 de agosto de 2023 | 10:08

Politics, Business & Culture in the Americas | Volume 16 | Issue 3 | 2022

Americas QUARTERLY

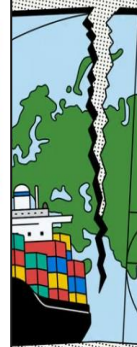


Global supply chains are shifting.
How can Latin America seize the opportunity?

A SPECIAL REPORT

Weekly edition

of the world
ing
have speeded up



TOTAL NEARSHORING OPPORTUNITIES BY COUNTRY ADDITIONAL EXPORTS OF GOODS (M: US\$ MILLIONS, B: US\$ BILLIONS)



The world in brief Search

ld become an
a
region's politicians don't get in the way



Save Share Give



03

Formula legal



Objeto de la ley

Crear el Régimen de Elaboración, Manufactura o Maquila y de Almacenamiento (REMA) en nuestro país.



¿Qué permitirá el citado régimen?



Que empresas domiciliadas en nuestro país (**Empresas REMA**) puedan ingresar temporalmente mercancías que le pertenecen a empresas del exterior (**Usuarios REMA**), para poder utilizarlas para prestar el servicio de elaborar, manufacturar o maquilar bienes, así como almacenar el producto final, que posteriormente se exportará.



Finalidad de la ley

01 Crecimiento y desarrollo industrial



02 Desarrollo de empresas locales



03 Nuevos puestos de trabajo



04 Reactivación económica



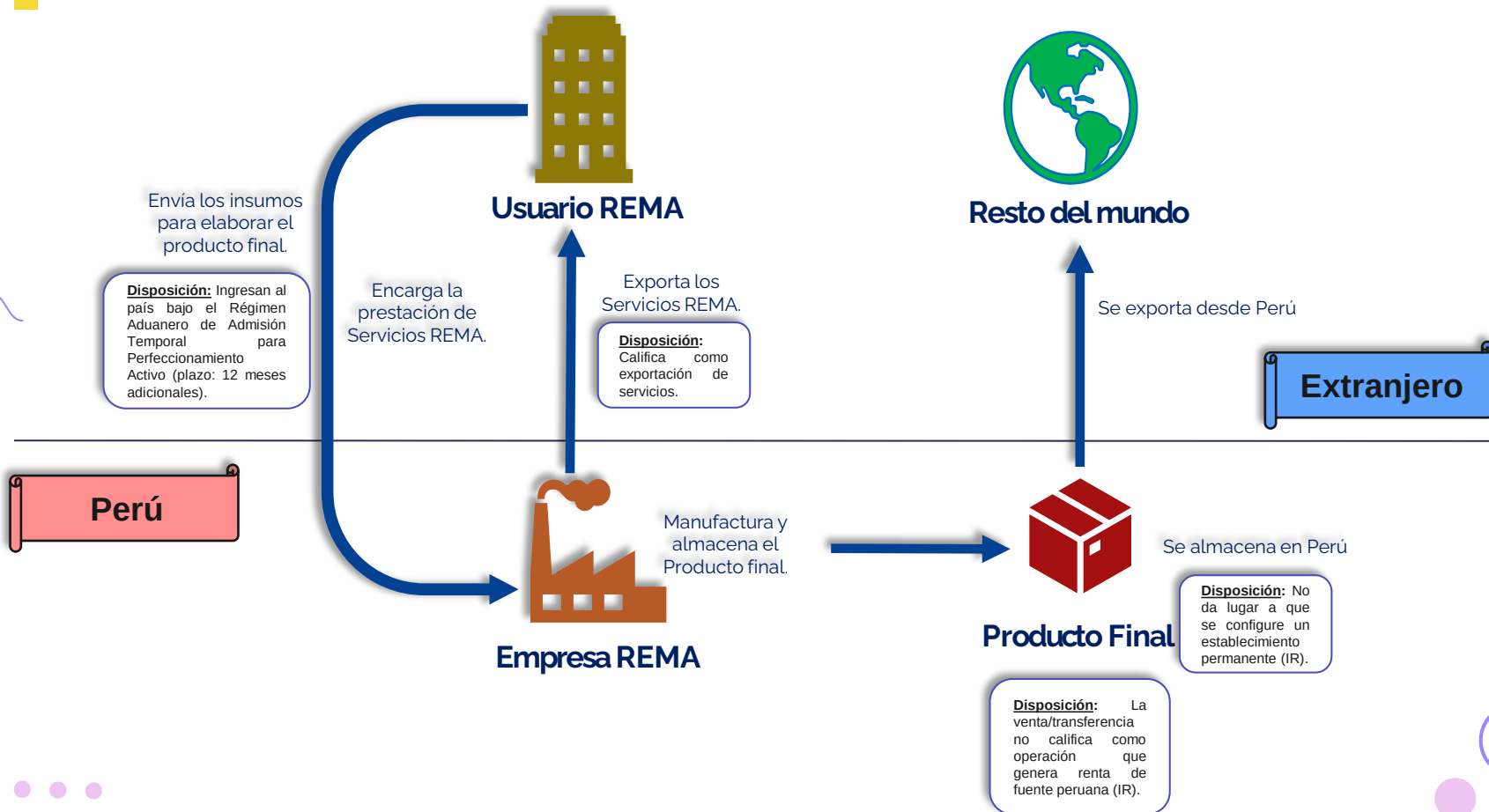


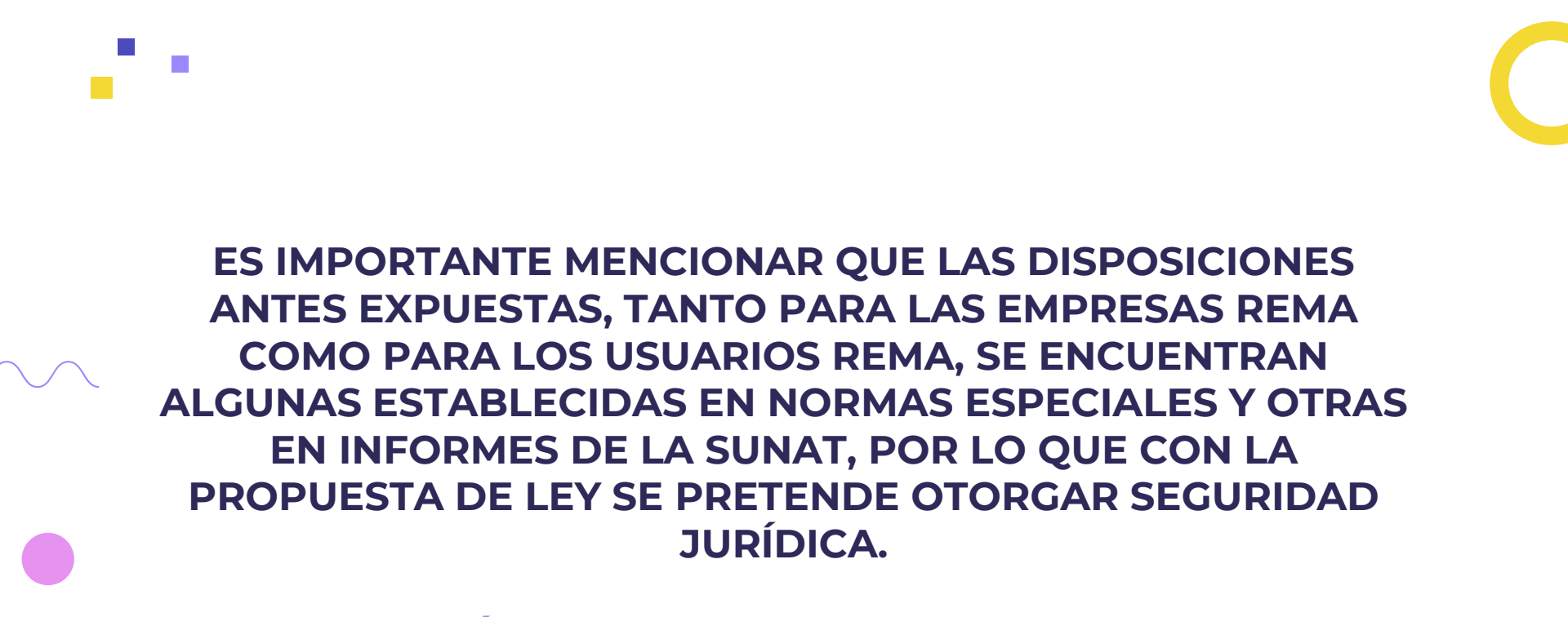
¿Qué se entiende por Servicios REMA?

Es aquel servicio que va a prestar la empresa domiciliada en nuestro país (**Empresa REMA**), a la empresa del exterior (**Usuario REMA**), con el propósito de disponer en el exterior el producto final que se elabore.



Régimen de Elaboración, Manufactura o Maquila y de Almacenamiento - REMA





ES IMPORTANTE MENCIONAR QUE LAS DISPOSICIONES ANTES EXPUESTAS, TANTO PARA LAS EMPRESAS REMA COMO PARA LOS USUARIOS REMA, SE ENCUENTRAN ALGUNAS ESTABLECIDAS EN NORMAS ESPECIALES Y OTRAS EN INFORMES DE LA SUNAT, POR LO QUE CON LA PROPUESTA DE LEY SE PRETENDE OTORGAR SEGURIDAD JURÍDICA.

(EXPOSICIÓN DE MOTIVOS DEL PROYECTO DE LEY)



¿Cuál es el procedimiento a seguir para ser Empresa REMA?



Solicitud a la autoridad competente

Persona natural, jurídica o consorcios con contabilidad independiente.

Cumplir con los requisitos establecidos en la ley.



Procedimiento administrativo

La autoridad competente tendrá 45 días calendario para evaluar la solicitud.



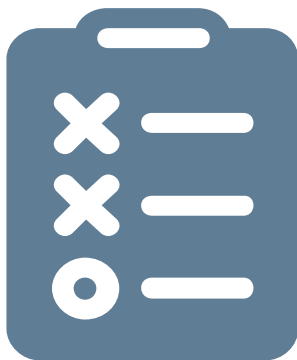
Autorización

Resolución de la autoridad competente.

Publicación: Plataforma virtual.

Obligaciones y sanciones del REMA

Algunas de las obligaciones y sanciones que establece el proyecto de ley son las siguientes:



Obligaciones de las Empresas REMA	Sanciones
Realizar anualmente exportaciones de Servicios REMA por un valor superior a los \$500,000.00 dólares americanos.	Suspensión de la autorización por el plazo de 1 año. Si transcurre el plazo de 5 años y no se levanta la observación, se cancela la autorización.
Presentar anualmente una DJ a la autoridad competente indicando que se cumplen con los requisitos.	Suspensión de la autorización por el plazo de 1 mes. En ese plazo debe subsanar.
Evitar que las mercancías adquiridas de los Asociados REMA sean destinadas a fines distintos al REMA.	Cancelación de la autorización.

Beneficios del proyecto de ley

01

Reactivar la
economía



02

Trabajo



03

Incentivar a la
inversión privada



04

Fabricación y
exportación de
bienes de alto
valor agregado



05

Potenciar la
recaudación
tributaria





Gracias