CONGRESO DE LA REPÚBLICA PRIMERA LEGISLATURA ORDINARIA DE 2022

COMISIÓN ESPECIAL DE SEGUIMIENTO PARLAMENTARIO DE LA ALIANZA DEL PACÍFICO (Matinal) (DOCUMENTO DE TRABAJO)

MIÉRCOLES, 25 DE ENERO DE 2023 PRESIDENCIA DEL SEÑOR ALFREDO PARIONA SINCHE

-A las 11:02 h, se inicia la sesión.

El señor PRESIDENTE. - Muy buenos días, colegas congresistas.

Desde ya la bienvenida al señor Javier Dávila Quevedo, viceministro de MYPE e industrias del Ministerio de Producción.

Colegas, para poder dar inicio a la cuarta Sesión Ordinaria de la Comisión Especial de Seguimiento Parlamentario del Acuerdo de la Alianza del Pacífico.

Verificaremos la asistencia para el quorum reglamentario.

Señor secretario Técnico, sírvase a poder concertar la asistencia.

El SECRETARIO TÉCNICO.— Señor presidente, señores congresistas, muy buenos días.

Se va a proceder con el registro de asistencia.

Congresista Pariona Sinche.

- El señor PARIONA SINCHE (PL). Presente.
- El SECRETARIO TÉCNICO. Congresista Pariona Sinche, presente.

Congresista Saavedra Casternoque.

- El señor SAAVEDRA CASTERNOQUE (SP).— (Fallas en la conexión)
- El SECRETARIO TÉCNICO. Congresista Saavedra Casternoque, presente.

Congresista Vergara Mendoza (); congresista Cordero Jon Tay (); congresista Zeballos Aponte.

- El señor ZEBALLOS APONTE (RP). Presente.
- El SECRETARIO TÉCNICO. Congresista Zeballos Aponte, presente.

Congresista Jiménez Heredia.

- El señor JIMÉNEZ HEREDIA (FP). Presente.
- El SECRETARIO TÉCNICO. Congresista Jiménez Heredia, presente.
- El congresista Reymundo Mercado, acaba de ingresar el Oficio 767 de su despacho, solicitando la licencia correspondiente a la comisión, debido a problemas de salud, se da cuenta de la licencia solicitada, señor presidente.
- El señor PRESIDENTE. Conforme.
- El SECRETARIO TÉCNICO. Congresista Wong Pujada ()

Segundo llamado de asistencia.

Congresista Vergara Mendoza (); Congresista Cordero Jon Tay ();
congresista Wong Pujada ()

Al parecer la congresista Cordero tiene problemas técnicos, para registrar la asistencia. Si me permite un minuto, por favor, para la coordinación interna.

- El señor PRESIDENTE. Correcto.
- **El SECRETARIO TÉCNICO.—** Señor presidente, sí, me permite, la congresista María Cordero Jon Tay, acaba de registrar su asistencia a través de la plataforma de Microsoft Teams del Congreso.
- El señor PRESIDENTE. Considere.
- **El SECRETARIO TÉCNICO.—** Presente, entonces congresista María Cordero Jon Tay.

Señor presidente, con la asistencia de 5 señores congresistas, contando con el quorum reglamentario, puede usted dar inicio a la Sesión Ordinaria.

El señor PRESIDENTE. - Gracias, señor secretario técnico.

Colegas congresistas, en la sala de sesiones número 3 Luis Bedoya Reyes, del edificio Víctor Raúl Haya de la Torre y a través de la plataforma de sesiones Microsoft Temas del Congreso de la República.

Siendo las once horas con diez minutos, del día miércoles 25 de enero de 2023, verificado el *quorum* reglamentario, damos inicio al cuarta Sesión Ordinaria de esta Comisión Especial de Seguimiento Parlamentario al acuerdo de la Alianza del Pacífico.

En primera instancia, colegas vamos a consultar, dado que hemos remitido a cada despacho el Acta de la segunda Sesión Ordinaria, de fecha del 9 de noviembre del 2022, Acta de la tercera Sesión Ordinaria, de fecha 4 enero de 2023.

En consecuencia pongo a disposición, para alguna observación que pudiera haber departe de ustedes.

No habiendo observaciones de los señores congresistas, se da por aprobada las actas señaladas.

Entonces, continuando con nuestra sesión, vamos a pasar a la estación Despacho.

DESPACHO

El señor PRESIDENTE.— La presidencia hace de conocimiento, informa que mediante Oficio 029-2022-2023, de fecha 13 de enero de 2023, se ha convocado al señor Luis Fernando Helguero Gonzáles, ministro de Comercio y Turismo, para participar a la segunda Sesión Extraordinaria de nuestra comisión, programada para el día viernes 3 de febrero de 2023, a las once horas, en la sala de sesión Número seis, del Edificio Víctor Raúl Haya de la Torre.

Asimismo, señalar que a través de la coordinadora parlamentaria del sector, se ha confirmado la participación del señor ministro de Comercio Exterior y Turismo.

Pasamos a la estación de Informes.

Informes

El señor PRESIDENTE.— Colegas congresistas vamos a dar accesos a que podrían hacer su información por corresponder.

Algún informe que podrían formular, estimados colegas No teniendo el informe respectivo.

Vamos a pasar a la estación de Pedidos.

Pedidos

El señor PRESIDENTE. - Si algún congresista desea formular un pedido.

Colegas congresistas, al no existir el informe respectivo, vamos a pasar al Orden del Día.

ORDEN DEL DÍA

El señor PRESIDENTE.— El Orden del Día, está considerado la presentación del señor Javier Enrique Dávila Quevedo, viceministro de las MYPE, e Industria del Ministerio de la Producción, para que nos informe sobre diversos temas, tal es así, como de repente de manera general podemos manifestar las acciones que viene desarrollando en el sector, para impulsar la inserción y un mayor crecimiento de las PYME en la Alianza del Pacífico; así, también cómo vienen trabajando el Ministerio de la Producción, en el sector privado para aprovechar los beneficios de la Alianza del Pacífico y fomentar el comercio entre los países que la integran la referida organización económica.

Como por decir, también el sector cómo viene brindando asistencia y soporte técnico a las MYPE, para su inclusión en el mercado digital en el marco de la Alianza Pacífico, igualmente cómo viene realizando el sector con los diversos gremios, entre ellos los comerciantes de Gamarra entre otros, como también alguna normativa, herramienta para mejorar la gestión y crecimiento de las PYME entre otros, que nos podría manifestar y expresar en esta sesión, al señor Javier Enrique Dávila Quevedo viceministro de MYPE e Industria, desde ya el agradecimiento por su asistencia y bienvenido.

Le concedemos la palabra respectiva, estimado viceministro.

EL VICEMINISTRO DE MYPE E INDUSTRÍA DEL MINISTERIO DE LA PRODUCCIÓN, señor Javier Enrique Dávila Quevedo.— Buenos días.

Agradecerle, señor presidente, por la invitación hecha para conversar de un tema interesante, importante para el país, que es un poco, el acompañar a las MYPE del Ministerio de la Producción a su internalización, que es un elemento importante, la Alianza del Pacífico es un espacio de promoción, de inversión y desarrollo e intercambio comercial, sumamente importante entre las cuatro economías, que mejor performance han tenido en las últimas décadas en el país.

Entonces, en ese sentido, es un espacio muy potente, entonces ya en noviembre 2022, ha habido una declaración importante sobre la Alianza Pacífico, las MYPE, las Mipymes y el emprendimiento, en la cual se señala de manera explícita, que las Mipymes es el sector clave, estratégico para impulsar el desarrollo equitativo de las economías de los estados miembros.

Entonces, la importancia que tiene estas pequeñas unidades empresariales, unidades productivas en el desarrollo del país, es suavemente importante y es una de las preocupaciones claves, que tiene la Alianza del Pacífico y esta declaración contienen un conjunto de

principios importantes, que tiene algunas claves que hay que resaltar, no lo voy a resaltar uno por uno, pero sí creo que merece estos 12 puntos, que se promueven, merecen algunos aspectos claros, que es parte del trabajo que venimos haciendo desde el Ministerio de la Producción, crecimiento inclusivo, desarrollo sostenible, todo lo que significa transformación digital, más acceso a mercados e inclusión (2) financiera.

Esas cinco aspectos que son claves y que son importantes, que van a permitir justamente un desarrollo de las Mipymes en nuestro país; pero fundamentalmente, un desarrollo productivo para el país en su conjunto, y eso es sumamente importante, por qué es importante, porque un crecimiento inclusivo significa que hay un crecimiento transversal entre todos los sectores y entre todos los [...?] de empresas una vez productivas, inclusive, dándole un matiz importante a los emprendimientos que tienen las mujeres, que eso es un elemento que hay que tomar en cuenta de manera importante.

Sostenibilidad, porque hay todo un movimiento importante de repensar el funcionamiento de las empresas, no estamos pasando de un modelo de economía lineal, que es el tradicional a un modelo de economía circular, que va pensando, no solamente en la producción de sí misma sino también en cómo reutilizar, reciclar, reparar algunas cosas, de tal manera que haya mayor eficiencia, mejoras de la productividad y nuevos negocios.

El tercer elemento, que es la transformación digital, es lo que te va a dar mayor productividad, hay elementos importantes en el mundo, que se están comenzando a trabajar y deberíamos asentar fuertemente, en el ministerio estamos trabajando, vamos a ver más adelante.

El cuarto punto, es el tema de acceso a mercados, los mercado son importantes para que las empresas puedan crecer y de ahí estamos trabajando temas de homologación, temas de reducción de requisitos para que la Mipymes, puedan acceder a estos otros tres mercados importantes como es el chileno, el colombiano y el mexicano.

Y el último punto, referido a los temas de inclusión financiera, que son elementos importantes, porque es el otro factor que permite que a las empresas poder crecer, si no tienen acceso a crédito en buenas condiciones, difícilmente van a poder crecer.

Este es el síntesis, la Agenda que se tiene para el 2023, en el cual el Perú, preside La Alianza del Pacífico, realizar una macrorueda de PYME, eso está pensando hacerlas a septiembre, octubre, o sea, el último trimestre del año, el LAB4, que es un gran encuentro para acelerar procesos de innovación, de emprendimiento, hacer un estudio para articular programas de [..?] públicas, articuladas entre la Mipymes de la Alianza, en sacar un programa de [...?] para mujeres, mirar el tema de industrias 4,0, que es la tendencia a la digitalización, haciendo encadenamiento a ruedas, encadenamiento tecnológicos, o sea, acercar las PYME a la región para que puedan articularse y puedan producir de manera conjunta a partir de las ventajas competitivas, que tienen cada una.

Tema de ciberseguridad para PYME, que es un tema sumamente importante, que les permita justamente garantizar que hagan negocios de manera seguro, innovación abierta, que no es otra cosa que un proceso en el cual a partir de desarrollo innovadores, todas las MYPE puedan acceder y escoger y poder aplicar proceso de innovación, que como todos

sabemos genera mayores crecimiento de la productividad e impulsar un programa de economía circular de las MYPE, y de las PYME, que eso es un elemento sumamente importante, porque si es un proceso transformacional, que le va a dar sostenibilidad, le va a generar mayor productividad y le va a generar, inclusive, nuevos negocios a partir de la reutilización o reciclaje de algunas actividades.

Cuál es la agenda que tiene el ministerio, de impulso a las MYPE dentro de la Alianza del Pacífico, hay cinco temas, que estamos viendo, que son no solamente vinculados a Alianza del Pacífico sino la agenda del Ministerio de la Producción, desde el despacho viceministerial, MYPE industria, para el desarrollo de las empresas.

Entonces, primero, las acciones a impulsar; dos, la articulación con el sector privado; tres, inclusión de las MYPE en el mercado digital; cuatro, acciones con Gamarra y algunas ideas de iniciativas legislativas que estamos mirando.

Qué acciones hemos realizado para impulsar la inserción y un mayor crecimiento en ese proceso de internacionalización. Ahí estamos realizando un trabajo conjunto con el Ministerio de Comercio Exterior y Turismo, o sea, todo el proceso de internacionalización y de llevar al exterior a las Mipymes, le corresponde al Ministerio de Comercio Exterior, el Mincetur; sin embargo, nosotros lo que estamos haciendo, es trabajar desde la base para fortalecer a las Mipymes, darles mayores herramientas de que puedan ser más competitivas y ahí las mejores son las que van a ir al proceso de internacionalización, o sea, nos acompañamos en su [...?] capacidades iniciales, de tal manera, que puedan madurar y llegar al mercado.

En ese sentido, una de las cosas que hemos hecho a través de Instituto Tecnológico de la Producción, participar en un diplomado para lo que es gestión y transferencia tecnológica, porque la tecnología y transferencia de conocimientos, es sumamente importante para que se pueda generar mejoras de la productividad, mejoras en la empresa.

Entonces, ahí hemos participado, de tal manera de que podamos dentro de las actividades e intervenciones que hace el ITP a través de la red CITE, pueda mejorar el apoyo y acelerar justamente la transferencia tecnológica y el desarrollo de nuevos productos de las Mipymes.

Se ha trabajado también un programa a través de la Dirección de Desarrollo Empresarial y la Dirección de Articulación de Mercado, una articulación con empresas de Chile y esa articulación nos permitió llevar más veinticinco mil frascos de papayita andina en almíbar a Chile, y ese es un proceso de encadenamiento, se trabajó con comunidades de Puno, agricultores que tenían papaya andina, se les enseñó a estandarizar la producción, que el producto sea estandarizado, homologado y luego se entró al proceso productivo, a generar el almíbar, lo mismo que los duraznos al jugo, pero son nuestra papaya andina, que tiene unas características sumamente interesantes, importantes y se trabajó con una empresa privada, con eso damos una articulación, y luego se les apoyó a través de la oficina de comercio exterior de Perú en Chile, ha conseguido compradores.

Y eso es un proceso que se logró y en el último trimestre del año pasado, se logró generar esa exportación de veinticinco mil frascos, con lo cual estas pequeñas comunidades descendía en Puno, pudieron

generar su primera exportación y es un modelo, que estamos viendo de replicar en los diferentes productos que podemos tener en el país.

En lo que es trabajo en el sector privado, para aprovechar los beneficios de Alianza del Pacífico, estamos teniendo algunas intervenciones importantes, una de ellas, la más notoria, es mirar el estado del comercio electrónico entre los países y sobre todo en el Perú.

Yo creo que una lección importante, que nos dejó la pandemia, es que se puede seguir trabajando a través de la virtualidad, permitió que a través del comercio electrónico, se pudiera comenzar a establecer procesos de compra y venta en el mercado, acceso de los productores hacia compradores y eso es algo que es sumamente importante, incluso, con un factor subyacente de inclusión financiera, porque todas estas pasarelas de comercio electrónico, llevan consigo algún mecanismo de pago en línea y eso significa un impulso importante. Los monederos digitales inclusive, crecieron fuertemente.

Entonces se ha avanzado, estamos trabajando en el desarrollo del estudio, que esperamos tenerlo durante este año.

En segundo lugar, estamos viendo transferencias tecnológicas, entonces hay qué estamos haciendo, primero, crear espacios de diálogo y discusión para compartir buenas prácticas.

Yo creo que es sumamente importante, que todo lo que tenga que ver con innovación y transferencia tecnológica y de desarrollo de buena gestión en las Mipymes, debe comenzar a partir del intercambio de experiencias, porque todos tienen problemas similares, algunos lo han sabido resolver antes que otros y para que comenzar a cada uno a intentar resolver las cosas de manera independiente, cuando a partir del intercambio de experiencias podemos acelerar y podemos generar mejoras de la productividad de manera importante.

Un segundo elemento, es la pasantías tecnológicas, que permite justamente a conjuntos de pequeñas empresas a ir a diferentes países, que tienen mejor experiencia, mejor desarrollo en algunos aspectos como agroindustria, el sector acuícola pesquero, textil, cuero y forestal, en madera, fortalecer sus capacidades; van, asisten un periodo de tiempo a un conjunto de empresas y conocen las buenas prácticas y luego ven de manera de replicarlas y desarrollar programa de aprendizaje [...?] para la transferencia tecnológica, tenía un enfoque importante en capital humano, pues si la Mipymes, no fortalecen su capital humano, no van a poder desarrollarse de manera adecuada.

El tercer punto, es asistencia y soporte técnico en lo que es la inclusión en el mercado digital, y ahí tenemos varias plataformas, que hemos desarrollado, desde el Produce, articuladas todas desde el programa nacional "Tú Empresa", que es uno de los programas más antiguos que tenemos en el ministerio y lo que busca es ayudar a fortalecer las capacidades de las empresas; pero paralelamente a eso, se han ido desarrollando pasarelas en portales, en plataformas web, que permitan comprar, y quiero detenerme en dos de estas plataformas que estamos lanzando aproximadamente:

La primera, es "Casero Digital", que es una plataforma web, que establece precios en diferentes mercados de Lima y que puede permitir justamente a las personas acceder donde están los mejores precios,

ustedes ingresan a caserosdigital.com y van a poder encontrar un sinnúmero de ofertas en ese sentido.

Y el otro producto, que estamos pensando lanzarlo durante el mes de febrero, es el "Productor Digital", esta es una plataforma, que lo que va a buscar es acercar a los productores del agro y de la pesca hacia los compradores finales, no solamente a los consumidores como nosotros, sino a las empresas que requieren mayores cantidades, como los restaurantes o empresas de supermercado.

De tal manera, que el intermediario, que muchas veces es el que alarga la cadena de trasmisión, salga y vaya del productor hacia el comprador final, y con eso podríamos generarle y esperamos hacerlo mejores ingresos a los productores agrícolas, que son muchas veces golpeados, porque tienen que vender su producción a intermediarios, que son los que por el tema logístico, por el tema de intermediación misma, encarecen los productos en perjuicio fundamentalmente de los productores.

Desde el inicio de nuestra gestión, a mediados de diciembre, hemos comenzado a articular con diferentes gremios de la Mipymes del país, hemos tenido reuniones con diferentes gremios de Lima, de La Libertad, de Lambayeque, de Junín, de Huancavelica, del sur del país también, para ver cómo podemos ir atendiendo las necesidades.

Los que más han demandado, es la verdad, espacio, han sido los gremios de Gamarra, por qué, porque es uno de los sectores más golpeados por múltiples factores: primero, la pandemia; luego, la competencia desleal, que es importante; en tercer lugar, las movilizaciones penosas que tenemos, ha impedido que puedan comercializar sus productos en los últimos meses, de tal manera, que haya ahí una pérdida, o sea, tiene mucho stock de ropa, en Gamarra, que no lo han podido colocar y las campañas las han ido perdiendo.

Entonces, ahí hicimos el 20 de diciembre, un recorrido por Gamarra y miramos su problemática y ahí estamos trabajando y ya hemos logrado algunos resultados, de la última reunión general con los gremios de MYPE, [...?] nacional, en Lima (3) y también escuchamos su problemática y comenzamos a mirar una hoja de ruta para hacer trabajar, y en ese sentido, lanzamos de hace un par de semanas atrás, tres semanas atrás, el programa "Con Punche Productivo", que es un programa complementario al "Con Punche Perú" que lo lidera el Ministerio de Economía y Finanzas y hemos lanzado un primer paquete, de doscientos cincuenta millones de soles, para las MYPE manufactureras, las MYPE acuícolas y los pescadores artesanales de todo el Perú.

Y en concreto tenemos el relanzamiento del programa [...?] con ciento setenta y seis millones, en su conjunto, hacer un trabajo de homologación para impulso a las MYPE a los nuevos mercados, lo que queremos es hacer que las MYPE cumplan con determinados estándares de calidad, de precio, de competencia y puedan acceder a supermercados, a retel, a las empresas por departamentos, que puedan colocar sus productos. Yo creo que eso es un espacio, que es importante, transversal a muchos sectores y que podíamos ayudar a que las MYPE puedan llegar a estos espacios, que normalmente son tendidos, o los proveedores son empresas mediano o grandes.

Entonces, ese es un trabajo que tenemos que hacer, estamos elaborando ese proceso de homologación, vamos a trabajar también la homologación,

para el programa "Compras a mi Perú" a través de los CITE, para que ayuden a las empresas a hacer sus expedientes técnicos.

Muchas veces las MYPE, no califican a determinados programas, sobre todo compras públicas y luego, incluso en el sector privado, porque no saben preparar sus propuestas. Entonces, se les va a dar la asistencia, el acompañamiento de tal manera, que puedan tener éxito en esta presentación, ese es un trabajo sumamente importante de apoyo, para que puedan acceder como corresponde, o sea, pueden tener a veces un buen producto, pero no saben cómo presentarlo, no saben cómo presentar la propuesta técnica y económica y entonces sale del mercado; se va a trabajar en eso.

Ya en el lado de pesca, tres acciones importantes: ampliación de créditos a través de Fondepes, el Fondepes es el Fondo de Desarrollo Pesquero, que tiene entre sus funciones, poder apoyar a los pequeños acuicultores y pescadores con créditos muy pequeños, pero que les permita dar capital y trabajo, se está otorgando diecisiete millones adicionales, casi [...?] adicionales para ampliar el programa nacional "A comer pescado", que es un programa sumamente importante, porque cumple dos objetivos importantes:

El Primero, el de avanzar en calidad nutricional, para todos nosotros, dada las características y bondades que tiene el pescado.

En segundo lugar, acercar a los pescadores artesanales a los ciudadanos, a la gente que compre el día día en su canasta.

Entonces, es un modelo tipo feria, en la cual vamos por diferentes zonas del país, casi todas las zonas del país les atendemos y se promueve el consumo de pescado, vendiéndolos a precios justo y la entrega de un bono al pescador, que está calculado en bono de quinientos soles, para acceder, para que los pescadores por única vez accedan a este bono, que mitiguen en cierta forma los problemas que tienen y se espera alcanzar cuarenta mil pescadores, en este proceso.

Adicionalmente, hemos ido impulsando algunas medidas transversales, para la industria en general, pero que tiene un especial enfoque en Gamarra, y estamos trabajando un conjunto de ferias comerciales como es Gamarra imparable, donde específicamente se realiza un trabajo con las empresas de Gamarra, que producen textiles y confecciones y que ya están durante el año pasado, se han desarrollado 10 ferias realizadas, han atendido a 400 MYPE, de Gamarra y han logrado un millón y medio de soles, en ventas.

Entonces, ese es un espacio importante, no soluciona el tema, porque tenemos que hacer muchas intervenciones; pero son los mecanismos que estamos encontrando de ayuda rápida, para que las Mipymes puedan ir creciendo.

Hemos también trabajado una feria financiera, donde han habido tres mil asistentes, ha habido ya un desembolso un millón de soles de crédito, eso han trabajado con las microfinancieras, para que puedan acceder, entonces esa es otra manera de acercar, por qué, porque desde el Ministerio de la Producción, queremos firmemente que la mejor manera de permitir el desarrollo de las MYPE, es por un lado, dándoles acceso a mercados, que es importante, porque si no tienen dónde vender, no van a funcionar, señor presidente, o sea, no tendrían razón de ser, sino tienen cómo colocar sus productos; pero además ayudarlos financieramente con crédito adecuado, que les permita capital de

trabajo, primer lugar y conforme vayan creciendo, mejorar su capacidad técnica y tecnológica con mejor equipamiento.

Adicionalmente, hemos trabajado el [...?], incluso ha habido el apoyo del Congreso de la República, para acelerar estos procesos y a la fecha, se han otorgado créditos a alrededor de seiscientos MYPE, por la suma de 12,2 millones, con eso hemos logrado tener tasa de interés que oscilan entre el 13,5% y 7%; son tasa de interés más bajo de las que da el mercado, estamos trabajando en ver la forma cómo reducir estos niveles a bajar a un digito, que eso es lo ideal, lo estamos evaluando diferentes alternativas, que esperemos definirlas prontamente.

Entonces, es un programa que tenía vigencia hasta fines de año, se renovaba hasta junio, estamos evaluando si lo podemos alargar un poco más, de tal manera que se le pueda dar el uso intensivo a estos recursos. Un elemento importante es la Ley 31578 que se elaboró desde el Congreso de la República a través de la Comisión Especial Capital Perú, y que busca tres elementos, que son sumamente importantes en esta visión de acceso a mercados, que deben tener las empresas y donde el sector público, es sumamente importante, se garantiza por un lado, de que hayan recursos permanentes al programa de "Compras a mi Perú", que es un programa especial de cuatro sectores: el sector de textil y confecciones, calzado, madera y muebles de metal mecánica, que puedan abastecer las necesidades que tienen las diferentes instancias del sector público, por ejemplo el sector interior y defensa, demanda muchos uniformes; el sector educación, demanda mobiliario escolar; el sector salud, demanda también ropa médica, incluso, sábanas y demás cosas, así como mobiliario.

Entonces, con eso vamos dinamizando el sector, ese es un elemento que tiene esa norma, de la cual el Ministerio de la Producción, ha podido decididamente, para que se promulgue, uno de esos elementos es recuperar un elemento que era importante, que se fue perdiendo en el tiempo, que es el destinar el 40% de las compras públicas generales, que tiene el Estado en sus diferentes instancias, sean destinadas a MYPE manufactureras. Qué es lo que pasaba, cuando se hizo la norma, ya hace unos 20 años atrás, se hablaba de MYPE en general y así funcionó y funciona al principio; pero en los últimos años, se pervirtió ese modela y lo que se comenzó a hacer, es comprar a la MYPE en general y qué sucedía, venía muchas empresas que se habrían por oportunidad, traían productos del exterior y colocaban productos.

Entonces, al final eran empresas que generaban buenos ingresos, pero no generaban empleos, no producían nada, entonces, se ha restituido el espíritu de esa norma a que sean las empresas manufactureras, por qué, porque son las que se quedan estables en el país, tienen permanencia, generan empleo, que es lo más importante. Todos esos elementos, son criterios de formalización, en todo ese proceso se está estableciendo que deben ser empresas que cuenten con planilla electrónica, que eso es un pie en lo que es generación de empleo de calidad, empleo decente, que es una de las prioridades que debemos tener como país en su conjunto.

Y el tercer elemento, se ha creado un registro de bienes manufactureros nacionales, que justamente va a permitir saber con precisión qué cosas estamos produciendo, qué cosas se puede decir, que es un bien manufacturado nacional, de tal manera, que como Estado, como país sepamos nuestra matriz productiva a ciencia cierta.

Se ha creado para el tema de innovación, una unidad técnica textil de confecciones en Lima, para atender las necesidades del sector textil confecciones, eso lo estamos trabajando en el mismo Gamarra, en uno de los centros comerciales, que está en la cuadra 10, y de tal manera, ahí se está dando una asistencia para mejorar la calidad, las fichas técnicas, la elaboración de productos, que completan el circuito de producción.

Qué iniciativas estamos teniendo, en términos generales, en noviembre del año pasado, se aprobó la política de desarrollo industrial, después de muchísimos años, nuestro país cuenta con una política de desarrollo industrial, es importante, porque el 94%, de las empresas industriales son microempresas, el 4%, casi 5% son pequeñas y solamente el 1%, son medianas y grandes.

Entonces, está política industrial tiene claramente ese enfoque, atender al sector importante, para qué, para que las microempresas y las pequeñas empresas crezcan, la idea es ser microempresario o ser pequeño empresario, sea un escalón del crecimiento, o sea, no es posible que podamos tener empresas que son 40, 50 años de existencia y sigan siendo pequeñas; nuestro trabajo y nuestro esfuerzo como país y ahí sí podríamos trabajar de manera coordinadamente con el Congreso, es hacer que estas microempresas en poco tiempo pasen a ser pequeñas y las pequeñas pasen a ser medianas y muchas de esas medianas, irán convirtiéndose en grandes, de tal manera, que esta matriz, pase a ser... está pirámide, pase a ser una pirámide con un mayor número de empresas hacia arriba, por qué, porque son las que tienen mayor estabilidad, mayor respaldo, mayor crecimiento y genera mayor cantidad de empleo.

Qué es este plan, es un plan que tiene que tiene un conjunto de pilares alineados a nuestro Plan Estratégico Institucional, Plan Estratégico Multianual sectorial y que estamos comenzando a trabajar espacio formación pública y privada, que permitan el desarrollo industrial en las principales regiones o en las regiones que tienen mayor madurez que es La Libertad, Piura, Arequipa, Cusco e Ica, qué sucede, y eso es algo que tenemos que cambiar y trabajar fuertemente en ese esquema, Lima representa más o menos el 60% de la producción industrial del país; la segunda región, con mayor nivel de industrialización es Ica, que tiene 6%, y de ahí, viene Arequipa, La Libertad y Cusco con niveles por debajo del 5%.

Entonces, eso es algo que debemos revertir, debemos trabajar fuertemente y para eso, tenemos que ir generando nodos de desarrollo industrial en esas regiones, en primer lugar y luego ir trabajando en las demás, porque si comenzamos a analizar y hay graficas interesantes, que vemos cuáles son las zonas donde hay menor nivel de pobreza, son aquellas donde hay mayores niveles de industrialización.

Entonces, la industrialización, el desarrollo industrial y el desarrollo productivo que genera transformación, genera empleo, es lo que trae finalmente, bienestar a nuestro país y eso es algo que debemos trabajar, poner el acento y atender justamente esas necesidades e impulsar acciones concretas a partir de las fortalezas que tienen las empresas y no debemos caer en lo que normalmente hemos caído en el país, o sea, hacer diagnóstico a determinar, porque ya todos sabemos lo que se puede desarrollar en los países, en las regiones. Entonces comenzar a tomar esas fortalezas y ver cómo podemos impulsar rápidamente, de ahí probablemente vamos a tener un trabajo

muy coordinado con el Congreso de la República, para sacar propuestas, que nos ayuden a resolver estos problemas.

Entonces, eso es más o menos una síntesis de lo que nosotros estamos haciendo como Ministerio de la Producción, señor presidente, y quedo a la orden, para cualquier comentario o pregunta que me quieran hacer.

El señor PRESIDENTE.— Muchas gracias, al señor Javier Enrique Dávila Quevedo, viceministro de los MYPE e Industria del Ministrito de la Producción.

A continuación, vamos a dar pase a los colegas congresistas, a fin de que puedan formular comentarios, preguntas, interrogante o alguna observación a la exposición del señor viceministro.

Entonces colegas, tienen la palabra para poder formular sus preguntas u otros, reiteramos a los colegas, que podrían hacer su participación (4) para poder formular sus comentarios, sus preguntas, sugerencias, a la exposición formulada por el señor viceministro Javier Enrique Dávila.

En todo caso, coy a permitirme a hacer algunas consultas, estimado, viceministro.

La primera, dado que en el momento nos encontramos pues en una crisis política, así de manifestaciones, que seguramente ha podido evaluar desde su instancia, de qué manera viene afectando a la economía de las pymes, como sector seguramente ha evaluado algún mecanismo adicional de apoyo a estas pymes en este contexto actual.

Por otro lado también, para que pueda informar, cuál es el mecanismos para que las pymes de las regiones del país, puedan acceder a los beneficios de la Alianza del Pacifico, o se requiere formar parte de grupo empresariales, como puede ser ADEX, Confiep, entre otros.

Asimismo también, para poder saber, ha manifestado que efectivamente tiene pues aliados, o de repente otras instancias como Fondepes, y otros también que ayudan a los productores, y también conozco de otros organismos, como Fondo empleo, que tranquilamente podría insertarse, y si tiene alguna coordinación con esta instancia.

Y qué organismos también están participando para poder fortalecer pues a los señores dedicados en la mypes.

Igualmente, manifestó de que ha otorgado pues, que dice unos créditos, hasta por 12.2 millones a 559 mypes.

Y para poder acceder a ellos, los requisitos, qué tiene que acreditar, qué tiene que cumplir, específicamente algún rubro en particular a ello.

Y, por otro lado, también quisiera manifestar frente a Perú compras, efectivamente está disposición de Perú compras, nos manifiesta en las regiones sobre todo, casi no le dan acceso a ellos, las mypes, toda vez que Perú compras está pues casi aprovechado por las grandes empresas, por las grandes representaciones, y desde su sector, alguna iniciativa, algún mecanismo para poder ayudar a nuestros hermanos dedicados, pues sobre todo en las regiones en las mypes.

Entonces, algunas que podría, de repente darnos mayores luces, nos podría hacer de conocimiento para que también nuestros hermanos de las mypes puedan tener la información correspondiente.

Estimado viceministro.

EL VICEMINISTRO DE MYPE E INDUSTRIA DEL MINISTERIO DE LA PRODUCCIÓN, señor Javier Enrique Dávila Quevedo. - Gracias, señor presidente.

Sí, el impacto de la crisis política está golpeando severamente a los más pequeños, a las poblaciones más vulnerables, no solamente a las unidades productivas empresariales, sino también a los ciudadanos.

Entonces, tenemos que apuntar, tenemos que hacer todos los esfuerzos, todos, para restablecer espacios de diálogo, que permitan resolver los problemas, no solamente políticos, que es otra instancia, a la cual no me corresponde a mi opinar ni trabajar, pero fundamentalmente desde el ministerio de la Producción, es establecer espacios de diálogo para mirar qué acciones puntuales y necesarias de desarrollo productivo tenemos que hacer.

No, porque no podemos seguir con este mapa, donde Lima ha tenido un gran desarrollo, es un problema estructural del país, no es una responsabilidad ni de este ni del anterior gobierno, es un problema estructural que tiene muchas décadas, pero es momento de mirar, es momento de no solamente mirar, sino tomar acciones concretas para resolver y poder avanzar.

Este ejemplo de la papaya andina de Sandia, Puno, es un ejemplo que debería ser replicado en muchos espacios.

Entonces, tenemos que ponernos a trabajar, tenemos que mirar cuáles son esas posibilidades productivas que hay en la región y generar encadenamientos.

Tenemos que mirar cómo desarrollar, por ejemplo, al margen de trabajo de compras públicas que es un elemento importante pero no es suficiente, es cómo enganchamos a las medianas y grandes empresas, a que compren efectivamente a empresas pequeñas de las regiones.

Entonces, ahí el trabajo es desde el Ministerio de la Producción, cómo fortalecer esas capacidades, y una de las cosas que estamos comenzando a trabajar en el Ministerio, tengo un mes en el viceministerio, pero estamos avanzando en muchos frentes, es por ejemplo, crear un voluntariado productivo.

Que no sea otra cosa que una movilización de estudiantes universitarios, o de institutos tecnológicos, que permitan a los chicos de los últimos años de diferentes carreras, poder acercarse a una empresa, una mi pyme, conocer, evaluarla, y conocer cuáles son sus deficiencias.

No saben hacer un estructura de costos para que puedan vender el producto a una calidad, tiene un problema de diseño de la marca, tienen problemas de, qué es gestión de recursos humanos. Todos los problemas que pudieran tener, se evalúa cuáles son esos problemas, y estos chicos entran y apoyan a la empresa.

De tal manera que, la empresa se fortalece, mejora sus capacidades, el chico que está estudiando, va poniendo en práctica lo que aprendió, y cumple un elemento importante que tienen las universidades, que es el de vinculación con su entorno.

Entonces, al final es un gana todos, y podemos *materializar e identificar elementos que desde el Ministerio de la Producción y los otro ministerios trabajar, porque eso es algo que tenemos que articular.

Y respecto a la privatización de las mypes de regiones, si hay que trabajar, no es que tengan que estar asociados o vinculadas a los gremios nacionales.

O sea, que miramos grandes, porque son los que agrupan a las empresas más grandes, pero su dimensión es nacional, no es necesario.

Tenemos que trabajar justamente con las asociaciones, nosotros tenemos mucha intervención en zonas VRAEM, en zonas del sur del país, vuelvo a insistir en el ejemplo de la papaya andina, y que podemos trabajar justamente en nuestros esfuerzos. Es un tema de ir evaluando.

Nosotros internamente tenemos ruedas de negocios, en las cuales acercamos a los productores de las regiones, a compradores locales grandes.

Y ese es un primer espacio para identificar cuáles son las mejores, cuáles están más cercanas para acceder al mercado internacional, para ver cómo las apoyamos, y coordinar con el Mincetur y con Promperú, para que puedan llegar a ese mercado.

Es un trabajo que estamos iniciando, es un encadenamiento que estamos haciendo, de una buena articulación inter institucional, que debemos tener también un esfuerzo conjunto de todos.

El tema de fortalecimiento, si mencione algunos, esta Fonde Empleo, el Ministerio de la Producción tiene asiento en este directorio, justamente estamos conversando para reactivar esa actividad, porque ese es un espacio que permite justamente a partir de proyectos, mejorar las capacidades productivas de muchas unidades pequeñas en el país.

Y es algo que debemos potenciar, y utilizarlo con mayor eficacia, que realmente hagan cambios importantes en su crecimiento.

Respecto a los mecanismos de instrumentos financieros, estamos trabajando con el *Faytesco, estamos mirando mype emprendedor, Impulsa Perú, como instrumentos. El Congreso nos ha apoyado con algunas acciones a finales de año, que es muy importante y estamos implementando.

La idea es generar instrumentos, mejorarlos permanentemente, para que las mypes pueda acceder en mejores condiciones de crédito, y generar, miramos, incentivos también a través de este mecanismo a la formalización, porque un problema que tiene las mypes es, que no son formales y eso es el problema que cuando quieren pedir un crédito por ejemplo, le sale muy costoso, porque el nivel de riesgo es mayor.

Entonces, es todo un paquete que estamos trabajando, que queremos implementar, y el tema de compras en general de compras a Mi Perú, Perú compras, creo que con la Ley 31578, va a poderse trabajar mejor, para que no se quede la mayor parte de las compras en Lima.

Ahí el problema de por qué es en Lima muchas veces, porque los costos logísticos de traslado son altísimos, y eso encarece absolutamente.

Por ejemplo, no se compra uniformes a través de compras a Mi Perú, se hacen los uniformes para los policías, pero la atención es fundamentalmente en Lima.

Entonces, si me dicen, hace alguien en Arequipa, el costo del transporte y de traslado, termina siendo costoso. Y eso al final quita eficiencia.

Pero con la 31578, en la cual sale también el gobierno regionales y de compras masivas, estamos trabajando para que las demandas también se regionalicen, de tal manera que las mypes de cada región puedan producir, trasladar a su propia región o a una región adyacente, en el mejor de los casos, esos productos, de tal manera que todos se beneficien.

Entonces, ese es un elemento que tenemos que trabajar, como ven, tenemos una agenda importante, que si no la trabajamos de manera conjunta, vamos a perder espacios importantes.

Entonces, desde el Ministerio de la Producción, toda la predisposición de trabajar con el Congreso, en sacar adelante el desarrollo productivo del país.

El señor PRESIDENE.- Muchas gracias, señor presidente, para dar la bienvenida también al congresista Wong.

Y de manera breve, de repente hacer de conocimiento, justamente el señor viceministro Javier Enrique Dávila Quevedo, ha podido plasmar, manifestar, los trabajos que viene realizando desde el sector, para poder brindar asistencia por termino a las mypes, dentro del marco de la ley del Pacifico.

De repente, colega Wong, algún comentario.

Tiene la palabra.

El señor WONG PUJADA (PP). - Gracias, presidente.

Con las disculpas del caso, es que los periodistas hacen una serie de preguntas sobre un cuadro que había prestado sobre las transferencias de los cánones mineros, a la región de más convulsionada, es una diferencia enorme, abismal, de miles de millones, que se transfieren a la zona sur de *tal nivel.

Y también viendo que todo lo de la zona sur, presidente, no gasta ni el 50% de su presupuesto, aparte de la corrupción, la gran incapacidad profesional.

Y también hemos preguntado sobre la denuncia de la ministra de la Producción, ojala ya este el señor Dávila preparado para que asuma pues el ministerio.

Porque, con todo, tendrá sus razones por la cual ella renuncia, pero en medio de la crisis, por lo menos es algo criticable.

Uno se enfrenta a la crisis, y a través de capacidad, de inteligencia puede salir adelante.

Pero lamentamos, ya esta baja, porque acá en Perú, sobre todo en regiones del Perú, consideramos que una renuncia de un ministro, es sensación de debilidad.

Entonces, lo que tenemos que establecer es, debemos continuar los proyectos, y que haga mejor los planteamientos que, el viceministro pues, porque conoce ya algo el sector, por lo menos conoce dónde están, dónde descansar.

Porque acá se refiere a un nuevo, no conoce nada.

Entonces, lo importante esto de la crisis de la Alianza del Pacifico que nos tocó conjuntamente acá con los congresistas, Alfredo Pariona, está en México, y es muy importante, usted tiene alguna informa de la

Data, del porcentaje de mypes que exportan en el marco de la Alianza del Pacifico.

EL VICEMINISTRO DE MYPE E INDUSTRIA DEL MINISTERIO DE LA PRODUCCIÓN, señor Javier Enrique Dávila Quevedo.— No lo Tengo acá, pero le podemos hacer llegar a la brevedad, la información de ese nivel de exportaciones, no hay problema.

El señor WONG PUJADA (PP).— Porque realmente la mype la que genera mayor fuente de empleos, de trabajo, tenemos que darle todo el apoyo.

Desgraciadamente, todo en la en la vida hace con dinero. O sea, si no damos apoyo a ellos, cómo se levanta, generalmente hace una labor titánica y generar empleos en una situación de crisis.

Y en la parte sur, lo que están sufriendo son los pequeños empresarios, las mypes, porque pues no tienen crédito, porque ya quemaron la caja de Trujillo, las entidades o también Mi Banco.

Entonces, se ha fomentado un problema muy grave, que afecta a las mypes, afecta a las poblaciones, porque eso de impedir pues que vayan ambulancias, que vayan trasladaos de pacientes, ya pues...

Los 47, presidente, a través suyo, congresista [...?] lamentable las 47 muertes que ha habido, todos lamentamos, los peruanos.

Pero cuántas muertes están falleciendo, están junto nosotros estamos viendo, que no se hacen los traslados, y sobre todo en el hospital de San Borja.

Para Casimiro, que necesitan alta cirugía, malformaciones cardiaca que nace muy seguido, y que en sus consecuencias son de inmediatas sino se operan, no pueden pasar, y ya se han muerto, inclusive, ministro, el [...?] murió, si recién tenía dos, tres días de nacido, precisamente por tener una cardiopatía congénita que no dura más que un día. (5) Y esas operaciones ya se hacen en San Borja.

Cuánta gente también que puede traslado con estado critica de enfermedades crónicas.

Entonces, eso también pues nos da lugar que tenemos que lamentar también todos esos fallecimientos.

Entonces, le pedimos, por favor, si nos da esa data, es importante para saber cuánto nosotros mandamos a los países de...

Igualmente, presidente, para que el doctor Dávila informe, cómo el sector difunde las oportunidades comerciales que brinda la Alianza del Pacifico a la mype, para fomentar el comercio internacional.

Cómo nosotros hacemos llegar a las mypes, la importancia de esta Alianza del Pacifico.

Nosotros estamos bien conscientes de lo que la importancia, tratemos una comerciante estábamos con el congresista Alfredo Pariona, la importancia de esta comisión, cuando nosotros hicimos diez evaluaciones de casos de que uno de los países que estaban pensado ingresar, es Corea del Sur.

Y Corea del Sur no quiere ingresar porque nos ver rubio, sino lo que dice: No, ustedes son, mire, el Perú es doce veces más grande Corea, doce veces más grande que Corea, y ellos son 52 millones, nosotros somos 33 millones.

Entonces, la diferencia es enorme, pero su capacidad económica es muy grande, porque a través de cinco empresas, que yo siempre lo repetí que están por las calles del Perú, Kia, Hyundai, Samsung, los teléfonos, LG aparato doméstico, y Daewoo, con esto potente económica mundial, y pobrecitos.

Por pobre en terreno, grande en población, ellos nos decían, nos interesa Perú.

Más que nadie nos interesa Perú, porque ellos pertenecen a APEC, pertenecen, pero ahí tienen competencia pues de Japón, China, Singapur, Malasia, todos tienen, y acá en el Perú pues dice, como ustedes ya Chile, Colombia, México, tienen la oportunidad de tener tanto extensión territorial, los cuatro países somos cinco millones kilómetros cuadrados.

La cantidad y los cinco, los cuatro, tenemos 240 millones de habitantes nada más, entonces, ellos dicen, vamos a hacer rico en 20 años, pero pobre porque no vamos a tener que comer, tenemos dinero, pero no tenemos que hay que comprar.

Entonces, ellos quieren asegurarse, es que acá en Perú invertir, entonces, queríamos ver si a través de la mype, nosotros podríamos hacer con la embajada de Corea, que tiene muy buenas intenciones, de poder hacer alguna forma de coordinación, que nosotros le podemos importar a Corea, de frente ya nuestro producto de las mypes

Entonces, es muy importante, porque ellos tienen mucho interés.

Yo he tenido hace como diez días, una reunión con el embajador de Corea del Sur, y lo ha expresado.

Yo estoy dispuesto a ayudar al Perú, incluso su región.

Alfredito, ellos dicen: usted, mire ha, como son prácticos, usted pues tiene ministerio de Investigación, Ciencia y Tecnología, sino lo tienen, mejor dice que acabamos de formar en el Callao, y no porque yo sea del Callao, ese instituto lo hacemos para todo el Perú, nosotros lo vemos como lo hacemos para que sea productivo.

Y yo creo que es muy importante tener un instituto así, ya quisiéramos tener un instituto tecnológico, bueno, como México, Monterrey, allí el Acuerdo del Pacifico, ahí teníamos que poner otra ventaja, porque el instituto de Monterrey, es segunda después de [...?] de Massachusetts.

Entonces, la importancia de tener con Corea es muy grande.

Sobre todo meternos con las mypes y con los institutos tecnológicos, donde podríamos nosotros ver y seria de buena utilidad.

Ellos pues hablan de maravilla que nosotros nos creemos, presidente, el último mundial de Qatar, todos los que vigilaban seguridad, eran los robots Coreanos, no le decían al humano, oye esta agarrarlo, busquen ya con los sensores te miraban si estabas alcohólicos, si llevabas metal, si llevabas cualquier cosa, todo lo detectaba.

Y luego decía, sabe que, hay que agarrarlo, es facilito pues.

Entonces, ya hasta ese tema han llegado.

Entonces, para nosotros es muy importante esto de que a las mypes les defendamos, las ventajas de los del Acuerdo del Pacifico nos interesa.

Porque al final nosotros, como Alfredo también hemos estado de acuerdo, que vamos a pedir que promocionar, buscar la forma que entre Corea, porque a nosotros nos interesa la tecnología.

Y como ellos quieran invertir en el área que sea, nos hemos salido del tema, sino porque es importante esto del Acuerdo del Pacifico.

Corea si es que nos puede dar los aviones, nos alquilan, pero también los proyectos, eso está en la oficina solamente los aviones.

Aviones de último modelo, para que le hagamos la competencia a LAN, claro, LAN tiene muchos intereses, pero dice: no te preocupes, toditas las oficinas de Europa, nosotros tenemos en todas las oficinas de Europa, y tenemos oficina en México me parece, en chile también, donde diría Corean Air*, todas estas oficinas se lo podemos dar para que lo administre como agencia peruana.

En fin, es tanta la capacidad económica que ellos tienen, que ellos buscan pues no, usted no tiene nada de bandera, avión de bandera, a ya pues, con ese nosotros podemos hacer sus pequeños.

Entonces, nos interesa ingresar por la mype, nos interesa bastante, doctor Dávila.

Iqualmente eso es lo importante.

Tengas herramientas, le brindan a la mype para mejorar su comercio, porque si la abandonamos, ellos hacen su producto, por ejemplo, hagan ropa, fabrique, pero si nosotros no le damos facilidades en la cadena de comercial, entonces, ellos no van a poder ayudarlo, porque si hemos visto, doctor Dávila, no sé si usted nos puede aclarar, poca la propaganda que existen sobre las mypes, sobre la ventaja de la mype, porque le digo, generan una cantidad enorme de fuente de empleo de trabajo, y esta comisión, no porque pertenezcamos a la Comisión de la Alianza del Pacifico, pero esto es una de las importantes del Congreso, que nosotros no sabemos marchar, es otro cosa, pero es la más importante que podemos tener en el Congreso.

Y yo creo que acá tenemos un buen presidente, no porque acá este Alfredo, sea amigo, pero saben que le pone voluntad, y todo su gente, yo no le pido disculpas, no diría porque estaba con los periodistas, por todo ni acordonaron.

Entonces, se ha dicho tal cosa, si bien, yo si le digo, no tengo porque postergar tanto, no tenemos por qué adelantar tanto las elecciones.

No porque nos atornillemos a nuestra curul, sino que se necesita gente con que tenga cierta experiencia, ¿por qué Alfredo ya es un buen presidente de comisión? Porque ya pasó año y medio ya aprendió todo.

Traer otro presidente que hay, que no conoce, y que queramos de que destino venga. Bien peligroso.

Yo le agradezco al doctor Dávila, gracias, disculpe nomas la tardanza, pero siempre con el mejor deseo de trabajar por nuestra comisión.

El señor PRESIDENTE. - Gracias, colega Wong.

Señor presidente, cierra el micro, finalmente de repente para poder complementar también, quisiera hacer esta consulta.

Durante su presentación hizo referencia a un grupo de comunidades de Puno, que vienen exportando papayitas hacia Chile, entonces, también

yo podría [...?] respecto, a lo mejor si podría explicar a las comunidades, a otras comunidades, a otros lugares, en particular allá en Huancavelica, allí igualmente hay un sector que viene a traer bastante palta, una palta natural, ecológica, de repente para poder exportar. Quisiera que lo tenga en consideración.

Eso seria y de repente algunas respuestas que nos pueda decir, y gracias por sus palabras finales estimado viceministro.

Muchas gracias.

EL VICEMINISTRO DE MYPE E INDUSTRIA DEL MINISTERIO DE LA PRODUCCIÓN, señor Javier Enrique Dávila Quevedo.— Gracias, señor presidente.

Si, o sea, hay que trabajar fuerte en el trabajo de impulsar más el acceso de las mypes hacia el mercado de la Alianza del Pacifico.

Entonces, ese es un trabajo que estamos iniciando en coordinación con Mincetur.

O sea, la Alianza del Pacifico al ser un acuerdo comercial exterior, tiene con responsabilidad en la parte de Comercio Exterior, al Ministerio de Relaciones Exteriores y tiene a Mincetur.

Sin embargo, nosotros tenemos a las mypes.

Entonces, tenemos que trabajar articuladamente, ya estamos teniendo las primeros acercamientos para hacer ese trabajo, y cumplir un conjunto de actividades que tenemos nosotros, para hacerlas potentes, y no solamente con las mypes de Lima, yo creo que el desafío y compromiso del Ministerio de la Producción, es trabajar para incorporar mypes de otras regiones del país.

Probablemente no están todavía todas preparadas para exportar, busquemos la mejores, las que podamos nosotros apoyar en fortalecer sus capacidades, que eso es sumamente importante, ese trabajo tendrá que hacer el Ministerio de la Producción en ese sentido para poder trabajar.

O sea, y ahí hay otro elemento respecto, por su intermedio, lo que pregunta el congresista Wong, del tema de las herramientas para el comercio.

Tenemos muchas herramientas, pero lo que yo he identificado cuando me he sentado en el ministerio, y me he sentado hace un mes, y más bien explicar esa herramienta, le digo, y dónde están, quién las conoce.

Entonces, ahí hay un problema, o ha habido un problema de comunicación importante, y que la vamos a comenzar a revertir.

Y le menciono a tres plataformas comerciales tipo de forma web, que son importantes.

El tema de Perú Imparable, que es un catálogo digital, al estilo Amazon, al estilo de Alibaba, AliExpress, esas cosas, donde las empresas van colocando sus productos, sus precios y en el camino de compra-venta.

Entonces esto es una plataforma que es sumamente importante, pero que es importante en cuanto funcione y haya tráfico.

O sea, hay empresas que forman productos, llegan compradores, entonces, ahí hay que trabajar comunicacionalmente en ese sentido.

Un segundo elemento, es cajero digital, que permite a las mypes de los mercados de abastos, publicar sus ofertas de productos, de tal manera cuando entra a la web, y mira y comienza a mirar a tal mercado que está cerca de mi casa, tiene hoy día de oferta esta pues la papaya, está la papa, o lo que fuera.

Entonces, eso es instrumento bien interesante, de fácil acceso, pero que se conoce muy poco.

Y el que vamos a lanzar ahora en los primeros días de febrero, antes de la quincena de febrero, en todo caso, es una nueva plataforma que es productor digital, que es acercar a los productores agrícolas y pesqueros, hacia los compradores medianos, no a nosotros necesariamente, porque nosotros vamos al mercado de abasto.

Pero si a los restaurantes, a los hoteles, a los supermercados, que pueden ser interesados que van a poder decir, ha, este productor es de Huaura, este productor de Cañete, este productor de Huancavelica, de todo el país, tiene estos productos y me pueden acceder a un mejor precio y ahí ganan todos

O sea, ganan los supermercados, o los restaurantes que van a poder comprar a mejor precio, y ganan los fundamentalmente los productores, que van a poder vender mejor sus productos.

Entonces, tenemos que trabajar en ese sentido, lo de Corea, me queda claro, conozco, he tenido la suerte de visitar Corea varias veces, en misiones de trabajo, y si, Corea tiene el tamaño de Ica, hace 50 años o 60 años, nosotros teníamos mejores estándares que Corea y ellos ahora nos han sobrepasado.

Y Corea, no sé si usted conoce, congresista, es un país no solamente que sea chiquito, sino muy agreste, sus montañas ni siquiera son como las nuestras, que tienen riqueza, nosotros nuestras montañas, la quinchas y hay algún tipo de material de mineral que tiene valor.

En cambio Corea no tiene nada, sin embargo, es una potencia, porque han sabido hacer bien las cosas.

Y eso si me queda claro, que tienen ganas de trabajar con el Perú, y miremos, o sea, yo dispuesto a avanzar en esos temas, porque no solamente conocer sus experiencias, sino generar tráfico comercial, generar negocios en favor sobre todo de las pequeñas empresas que pueden abastecer muy bien, los sectores que ellos tienen, si nosotros trabajamos bien con nuestras empresas, pueden terminar siendo proveedoras de una partecita de los autos.

Y para graficar esto, cuando se iba a dar inicios al TL de Perú con Estados Unidos, allá 20 años atrás, ya, asistí a un seminario en Colombia, el día de la primera ronda, y se presentó un productor de focos, de luminarias de México, que era un líder en México, y cuando gana el acuerdo del TL con México y Canadá, este empresario dijo, ya desaparezco, porque obviamente no voy a competir con las grandes empresas, y lo que hizo es transformar su negocio.

Entonces, qué termino haciendo, ya no hacia focos, México es un gran productor de cobre como nosotros, entonces, lo que hacía era, los filamentos, y se los vendía, ya no solamente vendía para luminarias grandes, sino los vendía para los automóviles, los vendía para otras cosas.

Entonces, ese es un trabajo que podemos hacer, o sea, nuestras pymes.

Un ejemplo peruano, claro, que poco se conoce, es el de Auto Glass Peruana, AGP, es una empresa de vidrios, que ahorita es un gran proveedor de vidrios además inteligentes, para los automóviles inteligentes, o automóviles como tecla.

Y es una empresa peruana, (6) que a través de un proceso de innovación, invirtió, generó, y termina vendiendo ahorita ese tipo de vidrios para los automóviles.

Esos ejemplos hay que rescatar, y hay que ubicar, que otros nuevos hay que hacer para impulsarlos y apoyarlos.

Yo creo que hay eso es algo que si se puede hacer y debemos hacer.

Dejemos de mirar las cosas con diagnósticos, y comencemos a resolver las cosas y ese es bueno insistir el compromiso desde el Ministerio para avanzar en ese sentido.

Y termino con su comentaría, señor congresista, si, toda la posibilidad, una vez que retomemos esta necesaria paz social que vamos a tener, y creo que todos debemos hacer esfuerzos de decir, ya.

Y comencemos a trabajar. Yo no he podido hasta ahora realizar un solo viaje, por qué, con quién voy a conversar, dónde voy a ir, si el país está lamentablemente tomado por las protestas.

Entonces, tratemos y debemos hacer un esfuerzo de voltear la página, para poder hacer este trabajo, me encantaría ir a Huancavelica, que es una de las pocas regiones que no he tenido la suerte de conocer, me gustaría ir, porque si hay muchas posibilidades, está el tema la palta, está el tema de alpaca, que también es importante, y otras posibilidades que podemos trabajar.

O sea, exploremos eso y todo el apoyo del Ministerio para poder trabajar.

Les agradezco la invitación, y como siempre el Ministerio puertas abiertas poder trabajar con ustedes.

El señor PRESIEENTE. - Algún comentario congresista Wong.

Efectivamente, nosotros en Huancavelica tenemos ocho mil hectáreas de palta Hass, pero lo que falta, es tratar de coordinar para que ellos tengan la cadena productiva, es decir, llegar hasta la exportación.

Porque lo curioso es que la Hass en Perú, no le gusta, acá ha conseguido más fuerte que Hass. Pero el Hass es el más fácil, el mejor para exportar por su cascara que resiste más, todo.

Y, bueno, nosotros, increíble somos segundo; segundo productor está bien, pero yo me basaba, como podría ser Holanda el tercer productor del mundo, hay leche procesada y en Holanda y las vacas, producción láctea, las flor de los tulipanes.

Pero nunca pensé que fuera la palta, porque la palta tiene buen dividendo, tienen muy buen mercado, y Huancavelica tiene los ejemplos, de que hay seis mil hectáreas que están asociados, pero ellos lo que necesita que es cadena productiva. La ayude a exportar, porque a veces también, nosotros ignorar a los pequeños, por eso la responsabilidad que tiene usted es grande, en el sentido de que no pues todo no es valle Redondo, todo esto, porque ellos exportan gran cantidad

Y cuando va nuestro pequeños empresarios, no le dan bola, no, no, tu espérate o le ponen pero.

Esta manchita más, entonces, eso también tenemos que cortar, porque si no solamente son los grandes el círculos exportadores, y no saben que hay unas pequeñas empresas, donde tenemos que dar.

Huancavelica es una en realidad para darle ejemplo, el Sistema de trabajo, nos dan por lo tanto gente detrás de telares, de ropa

Usted sabe que ropa no estoy convencido los de Corea, me dice, nosotros le damos todo, hasta la máquina, no se pongan agenda, para que trabaje.

Ya podemos hacer ropa con sensores, para que sepa cuantas calorías tiene, cuánto tienes que caminar, porque estas gordito, así que necesitas una cuadra más te falta, una cuadra más para que bajemos y controle tu peso ideal.

Entonces, con eso le podemos desarrollar, tiene lugares que podemos desarrollarlo, es finalmente Huancavelica.

Porque entonces, genera puesto de trabajo, entonces, hay que hacer bien, marchas, ya no todo, yo voy a cuidar, voy a cuidar mi empleo, voy a cuidar mi trabajo, mi propiedad.

Gracias, presidente.

El señor PRESIDENTE. - Estimado colega Wong, señores viceministro les agradecimientos infinitos por esta exposición, y sobre todo, los lineamientos que les hagas conocer, y reamente algunas palabras complementarias usted ya, estimado viceministro.

EL VICEMINISTRO DE MYPE E INDUSTRIA DEL MINISTERIO DE LA PRODUCCIÓN, señor Javier Enrique Dávila Quevedo.— No, reiterar mi agradecimiento a este dialogo que siempre es importante, y reiterarles el apoyo del Ministerio de la Producción, en particular desde el viceministerio de Mype Industria, en trabajar. En trabajar por el bien de la mypes, del país en su conjunto, y potenciarlas, yo tengo claro, el crecimiento el tejido empresarial del país, es lo que nos va a sacar hacia adelante y nos va a generar el bienestar.

Entonces, trabajemos, abramos esta dialogo y sentarse a buscar que resolver los temas de desarrollo productivo, que son urgentes, y es la necesidad más importante que tiene nuestro país.

La gente necesita empleo, la gente necesita ingresos, necesita mejorar sus niveles de vida y es lo que debemos hacer.

Entonces, desde mi lado, todo el apoyo y una vez que hayan condiciones, señor congresista, o señores congresistas, todo el apoyo para hacer viajes y conocer la realidad y ver que se puede hacer de manera efectiva en el más corto plazo posible.

El señor PRESIDENTE. - Muchas gracias, señor viceministro, Javier Dávila, entonces, pronto estaremos en Huancavelica.

Están nuestros colegas

Muchas gracias.

Gracias, señor.

Bien, suspendemos unos minutos para poder dar despedida al señor viceministro.

-Se suspende la sesión.

-Se reinicia la sesión.

el señor PRESIDENTE.— Bien, estimados colegas congresistas, continuando con la sesión, vamos a recordarle para el día 3 de febrero, vamos a tener igualmente la presencia del señor ministro de Comercio Exterior y Turismo, para que también igualmente nos diga, cuáles son sus lineamientos y cómo podemos hacer los trabajos de trigos.

Bien, en ese contexto, estimados colegas, consulto a cada uno de ustedes, la autorización para ejecutar los acuerdos adoptados en la presente sesión sin esperar la aprobación del Acta. Si no hubiera oposición, damos por aprobado.

Estimados colegas, siendo pues exactamente 12 del día con 25 minutos, vamos a dar por levantada esta sesión programada para el día de hoy.

Se levanta la sesión.

Buenas tardes.

El SECRETARIO TÉCINICO.- Buenas tardes, señor presidente; señor presidente, señores congresistas.

Se agradece la participación.

-A las 12:25 h, se levanta la sesión.