

CONGRESO DE LA REPÚBLICA

TERCERA SESIÓN ORDINARIA DE 2020-2021

COMISIÓN DE COMERCIO EXTERIOR DE TURISMO

3.ª SESIÓN

(Vespertina)

MIÉRCOLES, 03 DE Junio DE 2020

PRESIDENCIA DEL SEÑOR EDWARD ALEXANDER ZARATE ANTON

*-A las 8:04 AM*

Buenos días vamos a dar inicio a nuestra tercera sesión ordinaria hoy día miércoles 3 de junio de este período anual de sesiones el 2020-2021 se va a pasar lista para comprobar el Quorum correspondiente, señor secretariado técnico por favor sírvase a pasar lista.

**EL SECRETARIO TECNICO PASA LA LISTA:**

Buenos días Señor Presidente, buenos días señores congresistas;

Congresista Pérez Ochoa: (Presente), Congresista Fabián Díaz.(ilegible), Congresista Azcona Calderón(Presente)buenos días con todos, Congresista Benavides Gavidia(Presente), Congresista Machaca Mamani(Presente),Congresista Zarate Anton (Presente) Congresista Sánchez Luis Orestes: Buenos días a todos, presente. El secretario Técnico dice: Gracias señor congresista.

El Congresista Lozano Inostroza, está con licencia, Congresista Fernández Flores Matilde(presente), Congresista Acuña Peralta(presente), congresistas de acuerdo para la presente reunión es de 5 congresistas, tenemos quórum señor Presidente, puede iniciar la sesión.

**EL SEÑOR PRESIDENTE:** Muchas gracias, han registrados su asistencia 5 señores congresistas y se cuenta con una licencia comunicada con el quórum reglamentario, y siendo las 8:04 de la mañana, del día 3 de junio del año 2020, damos

inicio a nuestra Tercera Sesión Ordinaria de la Comisión de Comercio Exterior y Turismo.

Primera aprobación de la acta, se da cuenta de la acta de la segunda sesión ordinaria de la sesión realizada el día miércoles 27 de mayo último que fue enviada a través de sus correos electrónicos, señores congresistas para su aprobación se va a someter a aprobación.

Señor Secretario Técnico, pase lista para la aprobación.

Señor Secretario Técnico, por favor pase lista para la aprobación del Acta.

**SECRETARIO Técnico:** Si, si señor Presidente, señor Congresista Pérez Ochoa (aprobado) a favor, Congresista Fabián Díaz, Congresista Ascona Calderón (a favor), Congresista Benavides Gavidia (a favor), congresista Machaca Mamani (a favor), Congresista Zarate Anton (a favor) Congresista Sánchez Luis (a favor), Congresista Fernández Flores (a favor), Congresista Acuña Peralta (a favor). A favor por unanimidad señor Presidente.

**PRESIDENTE:** No habiendo observación al acta se da por aprobado en unanimidad por los congresistas participantes, estación de despacho, señores congresistas será remitida vía electrónica un cuadro de documentos, enviados por la comisión a diversas instituciones.

### **Informes**

**El señor Presidente.-** Si algún señor congresista, quisiera realizar algún informe tiene el uso de la palabra, recomendando como ya lo hemos dicho en las primeras sesiones tenemos el cuadro chat para las intervenciones requeridas por los congresistas, las puedan solicitar por este medio. Algún congresista que quiera hacer informe, tiene el uso de la palabra.

No habiendo participación en este momento de los señores congresistas la presidencia informa; como parte del plan de

trabajo se acordó conformar un Consejo consultivo ad honorem con las representantes de los gremios vinculados a los sectores de comercio exterior y turismo a fin de que puedan aportar sus opiniones sugerencias y propuestas en el enriquecimiento de la labor de la comisión, para tal efecto se ha enviado un oficio solicitando que nombren a un representante a las siguientes instituciones al CONFIEP, Cámaras Cancún Piura Perú, ilegible Conatur, Sociedad Nacional Industrias, Anaf, Altai Axpór ilegible, Cámara de comercio Lima, Asociación de hoteles y restaurantes, Universidad Nacional de hoteles, y a las Universidades como a la Universidad Nacional de Piura, universidad "Hermilio Valdizan" de Huánuco, Universidad Nacional de Cajamarca, Universidad Nacional Faustino Sánchez Carrión de Huacho, Universidad Nacional de San Antonio de Abad del Cusco y la Universidad de San Ignacio de Loyola, además debo de informar que hasta el momento han comunicado la asignación de sus representantes para conformar el Consejo Consultivo, las siguientes instituciones, han designación como representantes al señor Carlos Gutierrez Laguna, Gerente General de esta Empresa, La Universidad Jose Faustino Sánchez Carrión de Huacho han designado como Representante a la doctora Bertha Luz Mamani Salcedo, Directora de la Escuela Profesional de Gestión Turismo y Hotelería, asimismo la aceptación de la doctora Norma Aguilar Jara, docente Universitaria en el Programa de Turismo de la Universidad Nacional Hermilio Valdizan de Huánuco. Es lo que la presidencia tenía que informar y pone en reconocimiento a los señores miembros de esta comisión. Pasamos a la estación de pedidos, si algún Señor congresista quisiera formular algún pedido en esta estación queda en uso de la palabra.

**Congresista ACUÑA PERALTA (APP).**.- Gracias señor Presidente, un saludo a todos los colegas congresistas, mi pedido es que en la sesión anterior yo pedí para que si cite al Presidente de la Asamblea de Gobierno Regionales, que es el Gobernador de Piura sino me equivoco, para que nos haga un informe sobre cuál es su plan de trabajo de mancomunidad con respecto al turismo especialmente al proyecto que habías de segundo eje turístico del Norte del país Espero que el día de hoy podemos

programar la fecha para su participación, porque hasta el día de hoy no está programada. Gracias presidente.

**El señor PRESIDENTE.-** Vamos hacer la coordinación y comunicación para la invitación y programación del señor gobernador Regional de Piura igual presidente de los gobernadores del Perú se comunicara con anticipación asistencia previa coordinación.

**Congresista ACUÑA PERALTA (APP).-** Señor Presidente, como el día de la asamblea invitar al gerente de la mancomunidad Oriental, o en todo caso al Presidente de la Mancomunidad Oriental que esta por 7 regiones de Iquitos, de las zonas **San Martín tumbes, Piura, Lambayeque Cajamarca.**

**El señor PRESIDENTE.-** Anotado su pedido señor congresista para hacer la gestión y tener al gerente de la mancomunidad nuevo Oriental en una próxima reunión con nosotros. Algún otro señor congresista hace la palabra.

**Congresista ASCONA CALDERÓN (APP).-** Igual, buenos días... el tema de las zonas francas. Históricamente son importantes, yo tengo una opinión obviamente particular, en nuestro país desde hace mucho tiempo, cuando la zona franca es tenía pues mi ubicación por hablar en América Latina que cobraba mucha vigencia para el desarrollo de algunos puntos en territorio, como le digo en América Latina y nosotros como peruanos. A finales de los ochenta se crea la zonas francas, ese gobierno como parte del desarrollo es decir, siempre llegamos tarde a la historia de manera que de allí hasta hoy han ocurrido muchos hechos como las aperturas de las fronteras, A Raíz de la globalización, qué es todo un acontecimiento pero llegamos a esta época donde esté nuevamente va a cobrar en vigencia, por eso mi pedido va en función para iniciar una presentación de repente de los responsables de las zonas especiales en el caso del puerto de Ilo Moquegua, tenemos una zona especial de desarrollo yo lo que plantearía es una invitación a su responsable para que este pueda hacer una exposición en relación a lo que ha estado hoy en día la pandemia, entonces la verdad que sería importante escuchar en esta zona el cual

es su respectiva relación Pues a lo que estamos viviendo, gracias!.

**El señor PRESIDENTE.-** Gracias, señor Congresista Ascona Calderón.

**Congresista ACUÑA PERALTA (APP).-** Presidente una interrupción, en mi pedido anterior es la presencia del Presidente de la mancomunidad, con el Gerente, no el Presidente de la Asamblea Nacional de Gobiernos regionales, sino el Presidente de la Mancomunidad y el Gerente

**El señor PRESIDENTE.-** Congresista para tomar nuevamente su pedido.

**Congresista ACUÑA PERALTA (APP).-** Que se le envié al Presidente de la Mancomunidad Nororiental y al gerente, a los dos de la mancomunidad.

**El señor PRESIDENTE.-** Ya, aclarado señor congresista, agradecerle la participación del congresista Ascona Calderón, con respecto a su pedido, vamos a iniciar las gestiones con el propósito de poder identificar a los responsables de estas zonas especiales económicas denominadas zonas francas para que en su momento puedan informarnos sobre la realidad actual y el impacto que estas zonas estas zonas especiales económicas han tenido con respecto al covid 19. ¿Algún otro señor congresista que quiera dar uso de la palabra?

**CONGRESISTA.-** Señor presidente por el chat pido la palabra por favor.

**El señor PRESIDENTE.-** Tiene uso de la palabra el congresista Machado Mamani, luego el congresista Fernández.

**Congresista FERNÁNDEZ FLOREZ (SP).-** Presidente, esta haciendo ya uso de la palabra.

**El señor PRESIDENTE.-** Tenemos un procedimiento que nuestra participación la hacemos por el chat, el Congresista Machaca Mamani, por favor hizo uso de su derecho por el chat, el tiene el uso de la palabra, luego tiene usted señora Congresista. Adelante Congresista Machaca Mamani.

**Congresista MACHACA MAMANÍ (FREPOP).-** muchas gracias señor Presidente. Primeramente saludar a la mesa directiva y al mismo tiempo señor presidente que usted preside este importante comisión de comercio exterior y turismo, y disculpe señor presidente que voy a retroceder en estación de informes. Quiero informar que el pasado domingo tuve una mesa de trabajo virtual con representantes de los sectores de comercio exterior y turismo de la región de Tacna, quienes manifestaron su gran preocupación por la grave situación económica que vive la región de Tacna. Señor presidente a raíz de la cuarentena y el Estado de emergencia, el país y como no mencionar la región de Tacna, en este estado de emergencia. el pueblo de Tacna, su frontera está cerrado señor Presidente y es necesario atender las necesidades urgentes del sector por estar en riesgo mucha inversión y puestos de trabajo es así señor Presidente. Los días domingos desde la tarde mi persona como congresista de la república y que representó a la región de Tacna. Cabe mencionar que los sectores importantes de comercio exterior y también representado por la señor Korina Flores, quien representa la Cámara de comercio de Tacna tiene profunda preocupación señor Presidente, de que las actividades económicas todavía no hay indicio de reactivación económica en el sector turismo hoteles, restaurantes mercadillos y ferias donde suelen la población desarrollar sus actividades económicas, señor presidente por favor Señor Ministro del Comercio Exterior y Turismo, que por favor Inicié de una vez por todas la reactivación económica en la región de Tacna. Muchas gracias señor presidente.

**El señor PRESIDENTE.-** Gracias señor Congresista, la congresista Fernández Flores, tiene uso de la palabra por favor.

**Congresista FERNÁNDEZ FLOREZ (SP).**- gracias señor presidente, tengo fallas con el sistema para el chat, por eso es que estoy haciendo el uso de la palabra en forma directa, discúlpeme, si... un saludo muy cordial a usted y a todos los colegas congresistas de la Comisión, felicitarle Presidente, la decisión que haya tomado de convocar a entidades, institución que tienen que ver mucho con el tema de comercio, el turismo a nivel del país, yo soy representante de Cusco y yo solicitaría de que se puede convocar también en este equipo de trabajo a la cámara de comercio de cusco porque ellos en global todo ese trabajo que se tiene que reactivar a nivel de la región cusco, sabiendo aun de que Cusco es el destino turístico importante que tenemos a nivel del País, es el segundo lugar... donde los turistas tanto extranjeros como nacionales ven como una buena opción y como vera usted actualmente estamos en una crisis bastante fuerte, el tema de turismo, el tema de hotelería, transporte, artesanía, todo ello está englobado ahí y creo que es importancia de materia que participe en este equipo de trabajo es la cámara de comercio cusco por favor. Gracias presidente.

**Señor PRESIDENTE.**- Gracias congresista Matilde Fernández, efectivamente lo que se trata en función a estos pedidos de cada quien de su centro de Jurisdicción Regional, vamos hacer una calendarización, una reprogramación de invitaciones y adecuaciones de los Presidente de la Cámara de Comercio para tenerlos en esta Comisión y puedan informarnos del Impacto en su economía y básicamente de la estrategia para poder desarrollar cada quien dentro de su Jurisdicción regional y que pueda realizar la reactivación económica de sus pequeñas medianas y grandes empresas. Gracias! ¿Si hubiera otro pedido por favor, algún congresista? sino para seguir con nuestra...

**Congresista MACHACA MAMANI (FREPA).**- Señor Presidente pido reconsideración en cuanto a la sección de pedidos por favor señor Presidente, estimados colegas congresistas quiero trasladar el pedido de la Asociación de Empresarios y Emprendedores de Turismo y afines de la región de Tacna. **Primero** condonación de la facturación por energía

eléctrica los negocios no funcionan y sin embargo les vino unos recibos con incremento, señor Presidente. **Segundo** lo pedido exigen que reactiva Perú llegué a Tacna a las micro y pequeñas empresas. **Tercero** Señor Presidente pide que se congelen las deudas de los bancos 90 días que no trabajan. Los pequeños microempresarios, ni mucho menos los hoteles, restaurantes, mercadillos que por esta pandemia han sido paralizado, todas las actividades económicas señor presidente y a nivel nacional... como también la Región de Puno es un departamento que se encuentra con la hermana República de Bolivia o el pueblo desaguadero, dónde se ha paralizado a todas las actividades económicas, señor Presidente... provincia de Yunguyo también se encuentra, provincia De la Paz también está paralizado, señor presidente, y también provincia de San Pedro Demo en la Región de Puno, que es frontera con Provincia de Achacachi Bolivia, están paralizados no hay. Ingreso, ni salida del sector turismo y como no! también por departamentos de Tumbes, Piura, Cajamarca, San Martín, Loreto, Iquitos, todas las fronteras paralizados... Pucallpa también Madre de Dios, todas las regiones que se encuentran señor Presidente. Fronteras con las hermanas. Vecinas como Chile, Bolivia, Brasil, Colombia y Ecuador, están paralizados. Muchas gracias señor Presidente. Señor Ministro que reinicie por favor las actividades como es la reactivación económica del sector turismo, muchas gracias señor Presidente.

**PRESIDENTE.-** Gracias señor congresista Machaca Mamani, hemos tenido la diligencia de anotar, los pedidos que usted a realizado, vamos en esta semana a realizar la gestión con el propósito por ejemplo de solicitar a ASBANC, la Asociación de Bancos. No se si me escuchan, parece que hay fallas, si me escuchan por favor? Señor Secretario Técnico, parece que tengo problemas en mi señal.

**SECRETARIO Técnico:** Se le escucha muy bien, señor Presidente, siga no más adelante.

**PRESIDENTE.-** Gracias, entonces lo que nosotros vamos hacer es solicitar los informes correspondientes a los sectores, a donde deben aterrizar los pedidos, Congresista Machaca Mamani, con el propósito de que las próximas reuniones

podemos informar el resultado de las mismas, no habiendo otra participación de los señores congresistas, nos lanzamos a la orden del día. Tenemos como primer tema de la orden.

El día la exposición del señor Eric Fischer Llanos presidente de la asociación de exportadores de Perú Adex para informe sobre las Importaciones en el contexto del covid 19. Primero sobre el comportamiento de las exportaciones 20 20 evolución y proyecto de la Situación del Sector Textil Confecciones, situación de la exportación de Artesanías. Segundo consecuencias del Confinamiento del covid 19, dentro las que tenemos la paralización de la producción y de la cadena de suministros. Segundo el rompimiento de la cadena de pagos y del problema de liquidez. Tercero la dificultad de los procesos de exportación y las dificultades logística, el Comercio Exterior en perspectiva el panorama económico global, las nuevas normas en el comercio exterior. Los desafíos para la economía peruana, cuarto las medidas para la supervivencia y la reactivación del sector exportador, medidas de urgencia y medidas para construir una nueva plataforma de Comercio Exterior, este link de información de parte nuestra, ha sido puesto de conocimiento a ustedes con anticipación en sus correos electrónicos. Siendo así se da uso de la palabra a nuestro invitado al Señor Eric Fisher Llanos, a quien por favor pedimos se pueda ya contactar con nosotros, para que exponga por favor exponga sobre los puntos antes mencionados. Bienvenidos Señor Eric Fisher Llano, queda en uso de la palabra.

**SEÑOR Erick Fisher Llano.-** Muy buenos días señor presidente, señores congresistas, es un gran honor como presidente de la Asociación de Exportadores Adex, tener esta oportunidad de transmitir algunos temas que son de gran relevancia para el sector, exportador, para el sector Productivo Nacional, porque las importaciones, las exportaciones son el motor de desarrollo y son la cúspide que todos los empresarios pretendemos alcanzar, cuando colocamos nuestros productos nacionales en los diversos mercados del mundo, están bien en su pantalla o en el proyector, la presentación que vamos a iniciar por favor, si fuera tan gentil quién está operando la presentación la siguiente lámina. El comportamiento de las exportaciones en este año 2020 en el período de enero a abril, a ver para empezar tiro. El contexto esta crisis que estamos viviendo del covid es una

crisis global todo el planeta está complicado y todos los aparatos productivos se han complicado. Tuvimos una crisis importante en el año 2008, en que fue la crisis inmobiliaria, el Boom inmobiliario, la burbuja inmobiliaria. Y golpeo al Perú en el 2009 pero no pudimos recuperar, relativamente rápido porque primero fue una crisis moderada localizada al sector de construcción, Bienes raíces, hubo un juego de crédito que alteró la economía pero todo eso se fue subsanando rápidamente, no había un componente sanitario, este componente sanitario no sólo ha hecho que nos tengamos mucho de los casos en el mundo que quedarnos en casa y guardar una cuarentena, sino principalmente está poniendo un juego o en algunos casos hasta destruyendo el tejido productivo de los país. Si vemos en el cuadro que tienen ustedes en pantalla, fíjense como nuestras exportaciones comienzan a caer de manera dramática, en enero. 3% febrero -1. Pero Marzo, abril... marzo -28, en abril -56. Tenemos estimados muy complicado fíjense en el sector textil hemos tenido en la caída de marzo 38%, pero la caída de abril 89 casi 90%, en el sector de metales industria de los metales vemos caída de 44% en marzo y el 75% en Abril. En la mano derecha ven cifras de cómo nuestras exportaciones han ido cayendo en términos de dinero, que cada vez exportamos menos. Si hacemos una referencia con diciembre del año pasado estábamos reportando un régimen de 4000. 682 millones, para Abril hemos caído Mil 60016millones, como volumen total de nuestras exportaciones, el Perú hace más o menos un promedio de más de 40 mil millones de dólares al año. Si nosotros exportáramos a un promedio de 1600 no vamos a alcanzar este los 40,000 mil millones de dólares. Vamos a quedarnos con mucho menos eso es lo que nos está diciendo eso, esto nos está diciendo que estamos viviendo una etapa muy grave hay y una afectación muy severa a nuestra economía y en sectores importantes en sectores como la agroexportacion que son sectores que demanda mucha mano de obra o el sector textil o el sector artesanal al que nos vamos a referir con más detalle en adelante. En la siguiente lámina por favor, en la siguiente lámina estamos viendo las proyecciones, fíjense por favor, hemos hecho las proyecciones, escenarios para ver cómo nos puede ir a las exportaciones en este año y hemos puesto una columna que se dedique en la primera de la mano izquierda

Septiembre 2009, septiembre 2008 y por qué? Al 2008- 2009 en este cuadro, porque en la crisis inmobiliaria, la crisis de la burbuja del 2008- 2009 afectó al Perú y tuvimos una caída del 22%, O sea casi 23, pero esa caída fue lo máximo,

ahí nos quedamos sin embargo hoy día cuando hacemos el análisis de cuánto puede afectar esta crisis a la economía del Perú, las exportaciones, tenemos tres escenarios que hemos calculado con nuestro departamento de Estudios económicos y qué dicen esto, en un escenario optimista podemos caer las exportaciones 29% o sea podemos en el escenario más optimista, ya estamos peor que del año 2008-2009 que caímos 23, en un escenario moderado podemos llegar a caer 32% de las exportaciones y en un escenario pesimista podemos caer hasta casi 37% de nuestras exportaciones el sector tradicional o no tradicional, en dónde está la exportación, en donde se concentra la mayor Cantidad de mano de obra industria de la Agro exportación en el campo de manera descentralizada, generando puestos de trabajo en las provincias al interior, lo cual tiene un valor agregado mayor, también está amenazado imaginense en la crisis del 2008-2009 caímos 15% casi 16 pero hoy día en un escenario optimista vamos a caer en un 24 en Agro exportación y en un escenario pesimista casi 30%, O sea nos enfrentamos a un escenario muy complicado para la proyección de nuestras exportaciones ¿y eso por qué?, porque cómo dije al principio no es sólo el Perú el afectado, es todo el mundo que ha dejado de producir, la gente ha dejado de consumir, las economías se han contraído la capacidad de gastos de los países, ha bajado, la gente está buscando el ahorro, no está buscando como gastar, por lo que la demanda a todo el mercado internacional se contrae, la gente está en una situación de economía de crisis. Entonces es muy difícil suponer que en unos pocos meses todo vuelve a la normalidad, porque además de ya hay afectación al negocio, que no van a poder superar la crisis, iban a quedarse en el camino, van a quebrar van a ver negocios que están trabajando con su capacidad productiva mermada, porque tienen menos personal, porque las normas sanitarias son mucho más estrictas, complicadas que además impide que uno tenga el 100% a sus trabajadores e instalación, produciendo entonces ante un mundo contraído de una demanda contraída tenemos escenarios. No son muy buenos por lo tanto el trabajo y ustedes señores congresistas y una Comisión tan importante como es la Comisión de exportación digital, tenemos que tener una respuesta técnica, tenemos que salir adelante desde una perspectiva técnica, no podemos hacer medidas que suenen bien, pero que no tengan un efecto técnico a real en el Perú,

va a salir de la crisis económica siempre y cuando recupere su capacidad de exportar, los países crecen y se desarrollan exportando, trayendo divisas a su país, trayendo dinero del cajero, nosotros si podemos colaborar con el mercado Interno. Pero acuérdense nosotros tenemos un mercado nacional pequeño. no tenemos una economía que no está en su mejor momento. No es el aliado más fuerte que tenemos, el aliado principal y yo diría el más importante es el Perú vendiendo en el extranjero, el Perú produciendo, el Perú reactivando su economía a partir del esfuerzo de colocar sus exportaciones y tratar de recuperar los niveles por lo menos del año pasado, acercarnos lo más posible, por favor la siguiente lámina.

Por favor, gracias.

En el sector, aquí hay sectores que están muy afectados que ustedes pueden y van a ver por ejemplo; el sector de prendas de vestir ha caído el mes de abril, o sea desde exportar en febrero en diciembre del año pasado 88 millones mensual, cayó en febrero a 76 pero en el mes último de abril hemos podido exportar solo 5 millones, en el caso de la prenda del sector textil, la primera referencia que les hecho a sido de las prendas de vestir, las prendas de vestir han caído dramáticamente, y en vez de haber exportado un promedio, cómo se siente de 88 millones de dólares mensuales, hemos exportado 5, en los textiles hemos exportado 6 millones, o sea tenemos una caída muy muy grave ¿Y por qué es tan grave? porque hacemos referencia de este sector, el sector textil y de prendas de vestir son sectores de gran capacidad, de generar puesto de trabajo, mucha mano de obra se canaliza a través de desarrollo de estas industrias. Por lo tanto tenemos que poner una preocupación especial en este sector porque hay una gran cantidad de masa de trabajadores que están en riesgo de perder su puesto de trabajo. Si vemos la evolución desde la caída del sector textil es de 81% Para abril y en prendas de vestir 92% los mercados principales de nosotros. Son mercados, como Colombia Estados Unidos y China para textil prendas de vestir son Estados Unidos Brasil y Alemania. ¿Pero qué ha pasado en el mes de abril y cuál es la tendencia que no parece ser muy bueno? en abril Colombia qué es un gran mercado y vecino cercano de nosotros, ha caído 80% su consumo, Estados Unidos -85. China en -71, Estados Unidos para prendas de vestir ha caído en -93, Brasil -63 y Alemania -91, estamos bien mal, imagínense, si podemos tener, recuperar producción, pero eso no significa necesariamente que vamos a vender, que mi cliente me va a comprar, porque está comprando menos, eso nos va afectar la economía y hay

que tenerlo presente porque hay normas que se dan, que pueden creer que tiene un efecto positivo para los trabajadores y no lo tienen, porque las empresas están muy muy ahorcadas económicamente con demandas contraídas y si nosotros generamos sobrecostos a las empresas por alguna disposición o reglamentación, vamos a desafortunadamente a contribuir con la quiebra de las empresas pero peor aún con la pérdida de los puestos de trabajo, hay que entender tenemos que salvar las empresas, por qué en las empresas están puestos de trabajo y tenemos que proteger a nuestros trabajadores que son célula vital. La siguiente lámina por favor.

En este grafico vamos a ver el comportamiento del sector Artesanía, el sector Artesanía, no es un sector que venía bien, es un sector que estaba en caída en los últimos cinco años, el año pasado cerramos con 40 millones de dólares, pero Perú, un país, con hartísima cultura con grandes artesanos, el artesano peruano tiene en el ADN la capacidad artística, nosotros somos un país milenario, de una cultura maravillosa, de miles de años de antigüedad, por lo tanto si vemos que Perú exporta 40 millones de dólares en artesanía en el 2019, nos dice que es un sector que no está en su potencial, que no está creciendo, y ahora un sector que esta golpeado, enfrenta al igual que el sector textil que tampoco venían bien históricamente, enfrenta esta crisis de covid, si ustedes se dan cuenta el año pasado, en enero, abril, habíamos vendido 8.5 millones de dólares ahora en Enero - Abril hemos vendido sólo 6 millones hay una variación de -28%. Esto muy malo para el sector, pero es muy malo para el tejido productivo, el tejido productivo o de artesanía es un tejido, donde hay familias, grupo familiar es más o menos 1 millón 200 mil peruanos que trabajan en esta actividad, son las que trabajan en un pequeño taller, que trabajan en su casa, somos por lo tanto unidades productivas muy frágil, que sobreviven porque muchas veces están encadenadas a otras empresas que tienen el mercado en el extranjero, que le permiten llegar al mercado extranjero que son compradores de Artesanías y enfrentan el mercado internacional, situación que no es fácil y que la mayoría de los casos no puede hacer él pequeño artesano. Entonces entender la artesanía como un frágil motor productivo pero de gran impacto social hay que fijarnos, tenemos que tener mucho ojo, porque aquí hay muchos pequeños trabajadores muchos artesanos, unidades productivas Independientes, qué dependen de la exportación y también hay que resaltar que dependen del turismo, un sector que esta gravísimamente afectado y que no va a ser fácil de poner en marcha nuevamente porque el turismo implica que se restituya el tráfico aéreo para atraer

turistas, que se abran las fronteras, que allá esté la gente más segura de viajar, que no tengan miedo al covid, que esta pandemia esté mejor controlada en todos sus aspectos. Para todos esos aspectos van a influir, para que se puede reactivar el turismo por lo tanto la reactivación que es muy importante pero va a ser lenta, hay que tener eso muy en claro, con el turismo el sector de artesanías también va a sufrir mucho, si ustedes ven los principales mercados de las artesanías en Perú Estados Unidos, Reino Unido y en todos los mercados como Estados Unidos hay una contracción de -29%, -42, -23% mientras la demanda en los países mientras la economía en todos los países que nos compran no se estabilice, siempre vamos a estar trabajando en números negativos por lo tanto hay que pensar qué hacemos con estas unidades productivas, que hacemos también con el turismo, hay que incentivar el turismo interno, hay que incentivar el consumo interno, **hay que ver de proteger a estas unidades productivas y que la asistencia en estos productos de productos que ha desarrollado como el FADEMYPE, como el reactiva estos esquemas de reactivación lleguen directamente y de forma rápida a estos pequeños artesanos, necesitan asistencia económica, necesitan como todos los empresaria, el pequeño, el grande y todos necesitamos que la ayuda económica llegue, solo se trata de tener una norma que impulse buenas medidas, sino tienen que llegar de manera oportuna y eso por la mecánica de implementación y no está sucediendo. La siguiente por favor.**

Consecuencias del confinamiento del covid, miren las consecuencias que vamos esquematizar las fases para que que sea de fácil entendimiento. Un segundito por favor

Cuando empezó la cuarentena y hay restricciones y todos nos quedamos en casa ¿Qué es lo que sucedió? el primer problema tenemos, ¿porque? porque nos paralizado la producción hemos interrumpido las cadenas de abastecimiento yo ya no recibo insumos importados y nacionales, se detuvo la producción y además tengo restricción para exportar e Importar desde alimentos hasta medicina entonces comienzo a tener el gasto administrativo, tengo que seguir pagando planillas ya no tengo ingresos, ya no tengo materia prima, tampoco tengo la certeza de que voy a tener pedido en una siguiente etapa, cuando se Comienza el reinicio progresivo cae la inversión porque, porque comienza activarse la economía pero ustedes creen que alguien va a invertir en un Hotel, ahora a un restaurante, tampoco en una fábrica para prendas de vestir tampoco, entonces se cae la inversión preocupa, hay una gran preocupación por aumentar el ahorro, la gente no quiere

gastar, la gente quiere cuidar su dinero, entonces el mercado comienza a enfriarse la demanda comienzo enfriar, cae el consumo, no con ello cae el consumo, yo estoy bien hacia adelante el show de la oferta en la demanda negativos, este es un escenario muy complicado y al que nos podemos enfrentar, por eso tenemos que tener presente si se cae la demanda, si se cae la oferta, comienza a ver lo que se llama la depresión, la gente no consume, yo puedo producir, pero no vendo, dejo de producir se caen las empresas, se cae el mercado y pasamos periodos como la gran depresión que hubo en estado unidos en los años se cae la bolsa de valores y es un escenario dramático, no digo que va a suceder, pero hay que tomar conciencia, y que tenemos que hacer nuestros mejores esfuerzos, para evitar llegar a esta situación y si llegase tomar las medidas suficientes, para pasar, soportar la ola, este un problema que el mundo va a superar, el Perú va a superar, el problema es que nadie sabe en tiempo, ni cuando nos va a golpear, por lo tanto tenemos pensar no en mañana, sino en hoy, tenemos que hacer las cosas lo más rápidos posibles y de la manera más técnica posible, por favor si me ayudan con la siguiente lámina.

Las dificultades para la importación, yo quiero hacerles un pequeño listado que ha salido a partir de las encuestas que hemos hecho con los asociados y exportadores de Adex, tenemos dificultades para obtener certificado de origen, tenemos dificultades para cumplir requisitos técnicos, tenemos dificultades por la falta de capital de trabajo, tenemos problemas por la imposibilidad de atender pedidos pendientes y no estoy produciendo, yo no puedo atender pedidos pendientes, tenemos un grave problema porque hay que destacar, que el tráfico de tanto aéreo, como marítimo está muy reducido, el tráfico aéreo está muy complicado las tarifas han subido, hay menos cantidad de buques, inclusive los servicios del puerto para que yo importe o exporte están contraídos, hay menos personal, están afectados por el sanitario entonces reprogramar un embarque, ¿Cuándo puedo volver a exportar, cuando puedo volver a atender? Pero tú te puedes demorar porque no tienes la nave o porque hay problemas en el puerto, ¿pero tu cliente en esta situación tan grave te va a esperar? No! el cliente va a buscar desesperadamente el primero que le venda y si tú no eres el primero pierdes el cliente, pierdes el mercado, dificultades para mantener la plantilla completa o la planilla completa, perdón... aquí es bien importante casi el 70% de los empresarios dicen cómo para no producir y para todo mi todo mi colaboradores, como hago, yo no produzco, no estoy ganando un centavo, pero tengo que

pensar en pagar muchas veces hay un criterio que lo grandes empresarios tienen mucha plata y no... una cosa es tener maquinarias tener edificios, pero otra cosa es tener dinero en la mano las empresas en el Perú, no somos una economía empoderada, son pocas las empresas que tienen mucho dinero en las manos mucha caja, por lo tanto todos trabajamos con los bancos, trabajamos con créditos, esperando que nos hagan un adelanto la caja, podemos tener maquinaria, camiones, herramientas, edificios pero yo no voy a vender un camión para pagar una planilla, no voy a vender una máquina para y si lo tuviera que hacer comienzo a destruirlo la empresa, entonces entender que una cosa es tener en maquinarias tener propiedades el edificio o lo que fuera y otra cosa es tener la capacidad económica, el cash, el dinero en la mano para que yo pueda pagar a mis colaboradores, si nosotros no tenemos una visión racional y nos damos cuenta que tenemos flexibilizar la relación laboral Yo puedo pactar con mis trabajadores bajar un poco en su salario pero garantizarles el puesto de trabajo o pagarles completo unos meses y quebrar, y después todos a la calle, quiebra la empresa y quiebra el país, y se pierden los puestos de trabajo, se pierden los puestos de trabajo de los trabajadores, pero también se pierde el tejido productivo, se algo que hay que tener presente cuando uno empieza una empresa quiebra no se recupera, se acabó, perdiste, perdiste tus clientes, tus contratos, te recuperas económicamente, a lo mejor abres otra empresa, pero en otro rubro porque en ese rubro ya no tienes como recuperar lo que perdiste. Dificultades También tenemos para el abastecimiento de los insumos nacionales e internacionales o sea estamos desabastecidos, hay artesanos que no pueden recibir productos porque no hay tráfico de camiones, porque no hay ómnibus para mover. no tenemos embarques de materias primas o están muy reducidos porque no hay la productividad de materias primas digamos para hacer medicamentos no es la mejor, entonces todo eso esta afectando, y cuando hablo de desabastecimiento, estamos hablando que en 65 % de los exportadores tienen problemas, barreras, ahora hay que tener cuidado con el covid, hay una serie de reglas, que va a hacer más difícil llegar, también hay que tener presente que los gobiernos van a proteger su mercado, van a querer que se compren los productos nacionales, entonces decimos cómprale a Perú, hay que estimular al consumo de nuestros productos nacionales, pero lo mismo lo van hacer los productores de otros países, Estados Unidos hoy día le está diciendo a su gente, señores consuman vegetales, productos del Agronorteamericano, y eso aunque ustedes no crean afecta por ejemplo la exportación de

espárragos, de palta peruana, el mercado de estados unidos, entonces nuestra situación es complicada, tenemos que hacer muy creativos y tenemos que pensar en medidas técnicas para solucionar de manera rápida, las medidas que vamos a ver en las próximas láminas, por favor si me ayudan con la siguiente lámina.

Dificultades logísticas, nosotros por problemas generados por el covid 19, tenemos dificultades en los puertos, para empezar los puertos están trabajando con menos cantidad de personal e incluso mas reducidos, el ingreso de los barcos no es el mismo por el flujo tienen menos frecuencia para exportar o para recibir sus insumos, y este es un tema bien importante señores congresistas. El Perú, así como hay temas que no se pueden detener como la productividad, tampoco podemos detener la calidad del despacho en los puertos, pero refiriéndonos específicamente en los puertos, que son donde salen el gran volumen lo que exportamos, si nosotros tenemos un cuello de botella o dificultades, así mejoremos nuestra actividad, así hagamos nuestros grandes esfuerzos económicos, así mejoremos nuestras empresas, y si lo que producimos no puede salir de manera razonable por los puertos, estamos muy complicados, entonces tenemos que repensar que pasa con el puerto del callao, que pasa cuando tenemos menos personal, que pasa cuando tenemos dificultades logística, hoy día en los puertos hay maquinarias para manejar, hay grúas inmensas especiales, para manejar los contenedores, para hacer los desembarques y esos técnicos no hay en el Perú o hay uno o dos, entonces tenemos que acércanos a los concesionarios de los puertos, para que ellos tengan un capte profesionales que puedan estar en espera, como lo hicimos en futbol en la banca, esperando si se enferma el operador, estas grúas tienen que tener un remplazo, estos reemplazos, hay que juntarlos con instituciones públicas, privadas para que genere equipos de apoyo al puerto en caso de emergencia, hay que llamar también la atención, por ejemplo hoy día los estibadores del puerto de Callao, están muy preocupados porque no les están haciendo las pruebas de control de covid, entonces ellos quieren tener la certeza de que están sanos, de que pueden trabajar bien, ahí hay llamado de ayuda, una solicitud de ayuda para el Minsa, para que dé soporte al puerto de Callao, si se detiene el puerto la reactivación económica no es posible, por lo tanto es una tarea hoy día imprescindible nacional para proteger el tráfico de los puertos, si vemos el tráfico comercial esta cerrado casi en un 60, se esta operando en un 60°/° o menos en esta proyección el concesionario (ilegible) esta postergando

inclusive (ilegible) del aeropuerto, estos es preocupante porque el aeropuerto no es que este en su máxima capacidad, al contrario si reactivamos, vamos a tener una falencia que vamos a sentir, si bien no es una tarea inmediata la ampliación, es un tema que no podemos descuidar, que además puede generar puestos de trabajo, problemas en los centros de atención fronteriza, desaguadero Santa Rosa, aguas verdes en Ñapari, estructura de nuestros puertos en Ñapari, por ejemplo en el control del fronterizo es muy precario, hay que poner interés en estas regiones y además que son puertas de ingreso al país que son puertos fronterizos, hay dificultades para que se operen en mejores condiciones y creo que hoy con esta pandemia, esta es una tarea imprescindible, la región de Ñapari sobre todo, dificultades para el reinicio de las actividades, hoy día tenemos protocolos sanitarios que nos están obligando a tener un plan, y eso está muy bien, hay que tener un plan de contingencia, de control de salud para los trabajadores, para los procedimientos de operación, esos planes tienen que ser aprobados por el sector productivos, digamos, tiene que ser aprobado por el Minsa, y esas aprobaciones demoran, calificar demora, deberíamos haber arrancado una cantidad importante de empresas, en esta última reactivación y hemos arrancado probablemente el 15°/°, el 20°/°, porque los procedimientos administrativos para calificar dicha empresa, y salir nuevamente, son lentos y lo entendemos, que los Ministerios están en un escenario que nadie había previsto que están además sobrecargados de trabajo con menos personal, pero hay que solucionar rápido, las dificultades se van a presentar, pero lo que tenemos que hacer es solucionar rápido, mapear las dificultades, decir aquí no esta no operando rápido, este trámite es innecesario, este procedimiento no está bueno y recuperar rápido, salir, rectificar y correr es lo que nos queda, la siguiente lámina por favor.

La perspectiva en el mundo, adelante la siguiente por favor, si ustedes ven Estados Unidos, el fondo Monetario Internacional anuncia que puede tener una caída de su PBI, no va a crecer estados Unidos, siendo una potencia mundial, una caída del 6°/°, Alemania una caída de 7, Italia 9, España 8, China 1,2, Japón -5, Latinoamericana y Caribe, se cree que en promedio podemos caer en PBI en un 5°/°, pero si vemos a Perú puede caer nuestro PBI, solo que no solo no vamos a crecer, sino que podemos tener una contracción de -4.5°/°. La siguiente por favor.

El nuevo comercio internacional, el nuevo estándar, que es lo que va a pasar, vamos a tener que enfrentar, por favor creo que podría retroceder una lámina por favor... nosotros vamos a tener que enfrentar una nueva forma de hacer comercio, una nueva forma de producir, una nueva forma de realizar el comercio internacional y la productividad nacional inclusive, el comercio nacional, vamos a tener que enfrentar nuevas certificaciones, protocolos de seguridad, sanitarios, tenemos que procurar avanzar y correr en la sistematización de los procesos aduaneros, llegar a ceros papeles, o sea tenemos que hacer, si queremos recuperar la velocidad, y restituir nuestra economía rápidamente, tenemos que mejorar los procesos y los trámites, la digitalización de los trámites es importante, digitalizar la logística, ver de manera seria, impulsar el comercio electrónico, las plataformas electrónicas, ya estamos viendo hoy en día nos ofrecen alimentos, bebidas, ropas, artículos de todo tipo por el comercio electrónico, el mundo ya está en esa perspectiva, ya estamos trabajando como los canales, pero hoy día es una necesidad vital, antes estaba como un medio un canal paralelo, hoy día probablemente sea un canal vital, lo importancia de los servicios, los proceso la producción y el comercio, tenemos que entender que las cadenas productivas es ella, vamos a permitir que una determinada empresa, se lance a producir pero tienen una cadena de servicio en otras industrias, que si no están estos procesos de reactivación no estas articulados, la empresa sale pero no tiene el proveedor de servicio, notarios, contadores, servicios de distribución, servicios de abastecimientos que no están activos, entonces cuando miremos la reactivación, miremos cadenas productivas completas, para que el sector turismo, que es lo que necesita como cadena productiva completa. Siguiendo lámina por favor.

Quiero hacerles mención a un tema importante, la crisis que vivimos de la burbuja inmobiliaria, en el 2008 y 2009, tuvimos un factor muy importante que sirvió para recuperar nuestra economía, la evolución de la exportaciones, caímos -23, pero nos recuperamos en 11 meses, y fue muy claro que fue una crisis bastante menor, ahora tenemos un escenario, que estamos cayendo en 37°/°, podemos tener una recuperación en 17 meses, Si!, pero hay que hacer un comparativo, cual fue una medida extraordinaria, que nos permitió, permitió al Perú que sus exportaciones fueran competitivas el DRAWBACK, que es una tasa que repone impuestos de productos gravados, que es una tasa de estímulo a los exportadores, de 5°/° que estaba en el 2008-2009 se subió a 8°/°, esos tres puntos que fueron temporales, después se bajó a 5°/°, era un premio a la

exportación, nos hizo creer, que no solo salimos rápido, sino que en LATINOAMERICA en el 2009 fuimos en el único país, que crecimos aunque sea el 1°/°, ¿Yo les pregunto que la crisis es mayor, yo diría que el mundo completo se ha enfermado, que la demanda ha caído, la productividad ha caído, ustedes creen que los gobiernos de otros países, no están haciendo medidas de estímulos de exportaciones porque peleando desesperadamente, retomar sus mercados o conquistar nuevos mercados? Claro que sí, están tomando medidas de apoyo la pregunta ¿Qué medida debería pasar con el DRAWBACK? Aquí en el PERÚ, este estímulo en el Perú, que hoy en día es una compensación a todo sobre costo que tenemos, si levantamos la tasa de DRAWBACK a 10°/°, podríamos dar un aire para que las empresas puedan tener compensar un poco los sobrecostos, compensar la caída de los mercados, preservar la empresa, no para ganar mas plata, para sobrevivir, y sobreviviendo la empresa hacer que sobrevivan los puestos de trabajo, y por ende los trabajadores, por favor quiero dejarles como un punto muy importante, que entiendan la relevancia y la gran importancia de contar con un DRAWBACK temporal de 10°/°, el sustento técnico se lo vamos hacer llegar. La siguiente por favor la reformulación de las ayudas financieras. Hoy día tenemos algunos resultados, el fondo de mypes, el apoyo de las pymes a las microempresas, si tenemos un escenario de 2 millones de posibles beneficiarios, yo no creo que hayamos llegamos más que a un 10°/°, tenemos el dinero pero no ha llegado a la pymes, tenemos que trabajar, pero reformular para que el dinero llegue a las pymes, hay riesgo, pero hay que controlar cuando se dé un crédito, pero el peor riesgo es que quiebre la empresa, pyme, un centro productivo, que se pierden los puestos de trabajo, por lo tanto hoy día tenemos que tener mayor amplitud de criterios, para otorgar los créditos a las pymes y tenerlos los operadores financieros, los bancos grandes tradicionales no trabajan muchos con las pymes, con el microcrédito menos, hay cajas rurales, hay instituciones de crédito pequeñas, que entienden al microempresario, que entienden a esa persona que se acerca un pequeño crédito , y que lo único que tiene es su DNI, y le prestan dinero, porque conocen el negocio, entonces no solo poner el negocio, sino ponerle en manos del operador financiero, que haga posible (ilegible), otro tema que tenemos que prever, el programa de rescate financiero, las empresas que han recibido alguna ayuda económica, igual es pequeña, igual es pequeña y no va alcanzar para toda las crisis, las empresas como ha mencionado el congresista Machaca, digamos hoteleros, las empresas de restaurantes, que están endeudados, sino hay una restructuración de sus deudas,

si alguien no los ayuda a reestructurar la deuda, para que se recupere la empresa, simplemente el cobro de las deudas a ciegas, va acabar con la empresa, y va acabar con los puestos de trabajos y eso no va ayudar a la recuperación, tenemos que pensar hoy día en colocar dinero en crédito, pero también atender a las empresas que se han afectado tan gravemente, y lo que necesitan no solo es dinero, principalmente la reestructuración de sus deudas, ese es un trabajo importante, en que puede apoyar mucho el congreso, desde todas las Comisiones, desde esta Comisión, como también la Comisión Económica. Siguiendo por favor

Medidas de carácter estructural, miren tenemos muchas tareas por hacer... pero hay que hacerlas todas, es como una caminata, mientras caminamos tenemos que amarrarnos los zapatos, es complicado pero tenemos que hacerlo, tenemos que tener fortalecimiento, del sistema de salud, desarrollo de una seguridad sanitaria nacional, y ahí eso tiene que ver con una importante cambio, una reingeniería de nuestras instituciones públicas que tienen que ver con estos, instituciones como el MINSA, tenemos que tener acciones inmediatas para ganancias rápidas en competitividad, tenemos que revisar los procesos administrativos, para que todas las normas que nos impiden que son trámites innecesarios, que generan barreras burocráticas, tenemos que desmantelarlas, la creación de un sistema nacional de calidad, hoy día no solo tenemos que producir, sino que también tenemos que producir mejor, con más calidad, porque vamos a requerir más enfrentar más certificaciones orgánicas, de calidad de nuestros productos, de calidad sanitaria, hay que repensar, como producimos y de que calidad producimos y de igual forma tenemos que repensar nuestra competitividad logística, los sobrecostos logísticos en el Perú son altos, los costos de transportes son altos, el costo de energía, el costo de combustible es alto, no son iguales que nuestros vecinos Chile, Colombia, México, por hablar de socios de Alianza del Pacífico, entonces si no somos competitivos logísticamente como nos recuperamos, como peleamos en ese momento que las cosas son cada vez más complicadas, también tenemos que mirar un nuevo entorno para los negocios y eso significa la digitalización de los procesos, menos papel, menos asistencia persona, entrar a una computadora y resolver un trámite, revisión del desarrollo de los protocolos de seguridad, tenemos que convivir con el covid, no lo hemos podido vencer como queremos, desafortunadamente el Perú tiene el 70°/° de informalidad, hay un principio por favor que tengan muy en cuenta, señores Congresistas, a mayor informalidad, menor gobernalidad, que quiere decir, es muy difícil gobernar para los informarles,

un informar no lee el periódico, un informal no tiene un negocio que pague impuestos, un informal no se entera de las normas, un informal puede estar aislado en una provincia, al interior del País, al interior de la Amazonia, y ese señor actúa libremente, actúa y trata de sobrevivir como puede y ese es una tarea pendiente en la historia de este país, la informalidad, entonces que quiero decir no pudimos controlar el covid, como quisimos porque, obviamente tenemos gente que tiene que salir a la calle todos los días para buscar su sustento, que no puede quedarse en la casa, gente que tiene que movilizarse, gente que vemos que está en un puesto ambulatorio, o tratando de que su puesto en el mercado no se cierre, eso es una necesidad humana, importante, pero que afectado el control de esta pandemia, que bueno hubiera sido que todos los peruanos hubiéramos guardado cuarentena, pero eso no ha sido, entonces que quiero decirles con esto.. las medidas de control sanitario tienen que pensar en forma de la realidad, no podemos suponer que las empresas son una burbuja maravillosa, impecable, pero nuestro colaboradores, tienen que subirse a un transporte contaminado, andar en un barrio contaminado, ir a un mercado que no esté en las mejores condiciones, entonces el problema es global, es estructural, tenemos que hacer lo mejor que podamos, pero con lógica, con inteligencia, porque sino las medidas van hacer complicadas que no vamos a poder cumplir y no vamos a poder a salir de esta crisis, porque no vamos a recuperar la capacidad productiva, claro que tenemos que preocuparnos de los trabajadores por su salud, ninguna empresa con trabajadores enfermos va a poder producir pero tenemos que ver que nuestros colaboradores, también tengan un mercado limpio, que tengan un servicio básico limpio, un transporte limpio y eso es tarea del gobierno en su conjunto, la construcción de un nuevo entorno de negocios, y con esta lamina terminaría para no agotar todo el tiempo y la paciencia de ustedes, adelante van a tener la presentación de los anexos logísticos, con mayor información, tenemos que construir nuevos procesos electrónicos digitalizar los procesos, menos papel, menos tramites presenciales, mas tramites en línea, tenemos que hacer una revisión de los protocolos de seguridad, para construir nuevos negocios y comenzar a tomar muy en serio el comercio electrónico, porque es la nueva forma en la que el mundo se va a relacionar, con esto termino la exposición y agradezco su gentileza, y agradezco la atención que les haya merecido, muchas gracias.

Señor PRESIDENTE.- Muchas gracias por su participación señor Eric Fisher Llanos, habiendo concluido de uso de la

palabra algunos señores Congressistas, que quieran plantear, alguna pregunta a nuestro invitado.

Señor Eric Fisher Llano.- Perdón una súplica, yo le pediría con el permiso de la presidencia si fuera posible darle la palabra, muy cortita, serán 3 minutos por orador a mi Director del Sector Textil, prendas de vestir, y al Sector Artesanía, porque me gustaría que escuchen de los actores directos, temas que son muy relevantes, con el permiso de la presidencia.

**Señor PRESIDENTE.-** con todo gusto Señor Eric Fisher, presente al primero usted por favor.

**Señor ERIC FISHER.-** Muchas gracias señor Presidente por su venia, por favor señor Cesar Tello, perteneciente al Comité Textil de Adex, Cesar por favor.

**Señor CESAR TELLO.-** Gracias Eric, señores congresistas muy buenos días, y muchas gracias por la invitación y su tiempo, nosotros representamos a un sector de confecciones del Perú de exportaciones, que involucra un trabajo directo de más allá de 100 mil personas, para ponernos en referencia el año 2007, el sector confecciones exportó, más allá de 2 mil millones de dólares, hacia diferentes países del mundo, hoy en día como los cuadros que mostró Eric, la exportación están muy complicada, definitivamente que aquí hubo un tema, un problema de oferta, porque estuvimos varados, o sea la mitad de Marzo y Abril, estuvimos varados, sin embargo ya a partir del mes de Mayo, ya hemos podido reactivar las actividades, pero como también lo menciono Eric, no hemos sido acompañados con toda la cadena productiva cosa que vamos a ir resolviendo en el día a día, creo yo que para este mes de Julio, ya deberíamos tener una vuelta de producción, lo normal, porque definitivamente esta enfermedad no esta afectando, en la planta que yo dirijo estamos trabajando al 70°/° porque definitivamente hay personas afectadas por el coronavirus, pero estamos haciendo todo lo posible, para cuidar, para preservar su salud, con protocolos sanitarios, que hemos garantizado para que el trabajo sea de excelencia, también debemos recordar de que somos el sector después del Agro que contribuye, con más mano de obra, por cada millón de dólares exportado, de acuerdo a cifras del MEF, podemos estar hablando que por cada millón de dólares exportados en el sector de confecciones contribuye, con más de allá 369 millones puestos de trabajo, entre directos e indirectos inclusive, por lo tanto somos una de las industrias urbanas,

porque estamos en Lima, y básicamente en Ica, trabajando de la mano para mejorar esta industria, tenemos un algodón, reconocido mundialmente, tenemos que explorar esa marca Perú, porque estamos ahora en una competencia, difícil porque los países del Asia, ya abrieron, ya se reactivaron hace un mes, tratando de producir, y están entrando a vender, Estados Unidos, ya mencionó que ya van a reactivar su economía, que van a abrir los centros comerciales, por lo tanto estamos en el momento oportuno, para engancharnos en esa cadena productiva y poder recuperar los pedidos que hemos sido perdiendo en el Camino, los clientes nos han postergado, y lo que necesitamos ahora mismo es estar al 100%°, para eso requerimos de que todos los trabajadores, estén bajo el protocolo, cuidados que es debe nuestro, pero también necesitamos ciertos apoyos, para que parte del gobierno, podamos recuperar parte de la competitividad a lo largo de este estos años, solamente un dato, en el año 2007, fue record, que hicimos 2 mil millones de dólares, el Perú exportó 50 mil toneladas en prendas, 50 mil toneladas en peso, las prendas de vestir, el año pasado exportamos 27 mil, y este año con el problema que hemos tenido estos meses, no creo que llegemos a los 20 mil, pero que quiero referirme, que tenemos la capacidad instalada, preparada para poder crecer necesitamos solamente, impulsos de parte de nuestro gobierno, para recuperar esos puestos de trabajo, y dicho sea de paso estos puestos de trabajo son complemente formales, están orientadas básicamente a jóvenes, y jóvenes de extractos económicos de niveles inferiores, sectores económicos (ILEGIBLE)por lo tanto creemos que nosotros podemos contribuir positivamente en la recuperación de los puestos de trabajos, que se han perdido en estos meses, podemos nosotros si tenemos el tema del DRAWBACK por ejemplo ayudaría mucho para que las empresas puedan recuperarse esa competitividad y enganchar a todo el empleo que habíamos perdido, y recuperar aun más, para nosotros es muy importante, que esa reactivación se de en todas las formas y por eso necesitamos el apoyo de ustedes como congresistas para que cuando discutan internamente, puedan ver que otras medidas está pensando el gobierno, para poder reactivar rápidamente esta parte del sector económico del Perú, porque es imprescindible contar con el, muchísimas gracias.

Señor PRESIDENTE.- Gracias señor Cesar Tello, presente a su entrevistado señor Fisher.

Muchas gracias señor Presidente, Orlando Vásquez por favor, muchas gracias él es nuestro Presidente del Comité de Artesanía, adelante por favor,

**Señor ORLANDO VÁSQUEZ.-** si muy buenos días señores congresistas, yo quisiera un poquito concretar la información que nos ha dado nuestro Presidente Eric Fisher, sobre las ultimas que tenemos, nosotros alrededor entre 2005 como dijo, digo del 2015 hasta el 2020, venimos perdiendo alrededor de 20°/° en las exportaciones, bueno ahorita estamos en 40 millones, también tenemos que ver las cifras que tenemos en el Sector de turismo, si pensamos que llegan alrededor de 4 millones de personas, de turistas al Perú, y ponemos que cada persona debe estar gastando alrededor de 100 soles o 30 dólares, ahí tenemos alrededor de 120 millones de dólares, que son gastados en el País, en la artesanía, entonces si nosotros exportamos 40 millones, sumados a esos 120 millones, pensamos que realmente el sector debe estar produciendo alrededor de 160 millones, por supuesto que la parte formal de esto a parte de los 40 millones queda (ilegible) queda ver realmente dentro del movimiento económico, pero si tenemos 1 millón 200 a 1 millón quinientos, de artesanos en realidad, es una masa bastante grande de personas que se dedican a esta actividad, y tenemos que decir que es una actividad prácticamente de un 70°/° de mujeres que están dedicada a esta actividad, la artesanía en realidad es una de las principales actividades de muchas señoras que a veces en el campo trabajan en parte de su tiempo, en las chacras y la otra parte llegan a su casa, y tejen un tipo de artesanía, en Huacho, en Chíncha, trabajan canastas, en Puno, en Cusco, trabajen en chompas, tenemos muchísima historia, lo raro y se puede decir anecdótico por ejemplo que tenemos a México, que tiene una historia parecida a la nuestra, se puede decir que nosotros somos mucho más antiguos, pero México vende al mundo más de 800 millones de dólares, en exportaciones con un Perú alrededor de 40 millones, o sea tenemos que alguna vez despertar y darnos cuenta, que como un país como el nuestro es imposible que pueda seguir así, o sea hay un montón de temas que tiene que ser cambiados y eso lo digo antes del covid, ahora con el covid, realmente el golpe va hacer bastante duro, y ya hemos visto las caídas que hemos tenidos bestial los primeros meses, y creemos que esto va a continuar, tenemos un par de temas que realmente que quisiéramos decirlo, no sé si alcanza el tiempo, hay una en el registro nacional de artesanos, tenemos 72 mil artesanos, mientras que no hemos dicho la poblacional totales es más de 1 millón doscientos, hay 8 privados y 3 públicos en

Chulucanas, en Piura, en Catacaos, en Chulucanas tenemos un cite de cerámica, Chulucanas es un lugar muy especial, es el único lugar en el mundo que tiene cerámica, con un proceso (ilegible) con hojas de mango, único realmente en el mundo, tuvo una época en la que se pudo vender muchísimo y este por falta de un poco de ayuda, de mejorarla la ópticas de los cites no se ha podido llegar más allá, pensamos que esos cites, tienen que cambiar, que tendría que ser más articulador comerciales, tener más procesos adecuados, pero tener sobre todo una moderna y clara lo que innovación y comercialización, para que esta nueva posibilidad de comercialización pueda ser buena, otro tema por ejemplo es cites Cajamarca, creo que el que tiene mineral, sin embargo el precio del mineral es más caro, y este es bastante duro, porque este cite que tenemos joyería en Cajamarca, pudiera ser unos de los grandes motores de la reactivación de este sector, tenemos un plan estratégico nacional, este plan estratégico nacional lamentablemente ya tiene 10 años, era con miras al 2021 y nos sería un poco tratar de informarnos, que cosa realmente lo que se ha hecho dentro del sector, creemos que ahí en este plan estratégico, se basa en un montón de medidas que podría dar el gobierno, incentivar nuestro sector, bueno quiero agradecer por estos minutos y pedirles también que sean conscientes realmente este sector, es un sector que cobija a muchísimas personas, están dentro (ilegible) que es necesario que realmente nos preocupemos por ellos, para una última cosa, como se dice la cereza en el pastel, el 20°/° del total de las exportaciones que se realizan al mundo, son hechas en productos de alpaca, y acaba de pasar el día de ayer, una cosa muy grave, que es una organización que se llama PETA, que quiere decir gente para el tratamiento de los animales ha firmado en un lugar llamado Malquini, maltrato en el proceso de esquila y esta difundiendo por todo el mundo un video que se ha hecho viral, y que le están pidiendo al mundo que no compren alpaca, eso realmente sería muy grave para el Perú, porque dejaría muchísima gente, 100 mil alpaqueros, que se dedican a esto, normalmente viven debajo de la línea de la pobreza, y que se van haber realmente afectados con este tema, estamos tratando hacer mañana una reunión conjunta, si tomamos una posición pero sería que también de parte del congreso, hay una posibilidad de podernos apoyar en este tema, porque realmente va a perjudicar a muchísima gente, porque se está entendiendo que alrededor de este fundo tiene 3500 alpacas, y en el Perú existe una cantidad muchísima mayor, esto no es ni el 5°/° de la cantidad del total de alpacas que existe en el Peru. Muchísimas gracias.

**Señor Presidente.-** Gracias señor Orlando Vasquez, habiendo concluido la participación de los socios invitados, especialmente del Presidente de Adex, el señor Eric Fisher Llanos,, nuestros colegas congresistas, quedan en uso de derecho para hacer las preguntas que consideren a nuestros invitados.

**Señor PRESIDENTE.-** queda en uso de la palabra señor Ascona Calderón.

**Congresista ASCONA CALDERÓN (APP).-** Muy muy importante la exposición que nos abre los ojos, en todo caso de temas tan, tan importantes para nuestro país, para nuestra ciudadanía, yo quisiera opinar y de repente también hacer alguna especie de pedido, en relación a lo que ha hecho dicho el señor, al tema de una comparación que ha hecho México Perú, mientras existía allá, una generación de 800 millones, comparado con Perú con 40 millones, podemos fácilmente entender ¿Qué nos falta, que está sucediendo en nuestro territorio?, y no solamente este escenario del covid 19, sino al mismo tiempo también en lo que es exportación, yo recuerdo hace algunos años, se hablaba de una comparación de exportaciones de madera, ejemplo, el Perú tenía una exportación sino me equivoco el 18, pero bueno algunos años atrás, que tenía una producción en términos lo que es madera, algo de 24 millones de dólares, debe ser comparado con Chile, que tenía, igual de 800 millones, y todos conocemos que Chile, que Chile, no tiene la madera que tenemos en Perú, entonces eso me llama mucho a recuerdo, y miren... entonces en el Perú, tenemos el paiche y en Chile, ya están por lograr en términos de crianza, y de producción y convertirse, en uno de los primeros en el mundo, como así lo han hecho en Chile lo que es el Salmón, el Salmón no es de Chile, no es de Perú, no es de América, sin embargo lo han traído, han desarrollado sus proyectos, se ha convertido el salmón en Chile, como el primer productor de Salmón en el mundo, miren lo que está pasando no, entonces por eso digo, es importante la participación de aquí de los amigos, de Adex, y yo tendría que decir que en la década del año pasado 2008, tuvo una crisis, había caído la textilera, estaba en 9 y 10 soles, a fines del año pasado, ha estado en 20 soles, es decir hoy de hecho ha caído, perdón eso es ahora, lo que ocurre el año pasado y hoy, entonces hemos llegado a 20 soles la libra de textilera, la fibra... huacaya blanca le llaman, entonces estamos para enfrentar una situación muy difícil, porque en el 2008 en la crisis que hubo, esta crisis cayo de 11 a 3

soles, o sea más o menos vamos a tener ese precio, entonces la pregunta es que aquella oportunidad en el 2008, nadie los apoyo, solo salieron adelante, entonces no hubo programas de apoyo por parte de gobierno, entonces hoy tampoco podemos en esa carencia, no podemos dejar a la textilera, que haga lo propio que el 2008, que vean como salen adelante, creo que el gobierno tienen que apoyar, el estado tiene que ver la forma como aliviar esta situación y eso tiene que ser con una demanda obviamente, y evitar que los señores que vendan estos pues, lo vendan a cualquier precio, y ahí viene lo que es el hambre, la miseria, y todo lo que podemos señalar, y cuando hablan de la alpaca, quien no conoce que esto más allá de su potencial producto, la lana, la fibra, su carne nutritiva, muy valorada en el mundo, entonces igual ya viene las heladas, el frío, la nevadas, que apoyo le está haciendo el estado para que esto tampoco se vayan a morir y perjudicando pues, hay que pedir campañas sanitarias de prevención, a mí me da mucho gusto que hayan estado los señores aquí, para que nos puedan ilustrar, y abrirnos un poco la mirada, en concreto el estado tiene que hacer algo. Gracias.

**Señor Presidente.-** Gracias congresista Ascona Calderón, queda en el uso de la palabra el congresista Perez Ochoa.

**Congresista Pérez Ochoa.-** Gracias Presidente, por su intermedio agradecerle a los colegas, hacerle llegar mi saludo a los colegas que forman parte de la Comisión, a nuestros invitados, efectivamente cuando se inauguró por la primera sesión que tuvimos de la Comisión, hablando de la importancia de la gran responsabilidad que teníamos en esta Comisión, porque la pandemia, vamos a tener que unir bastante nuestros esfuerzos para reactivar la economía, y todo sabemos que el Perú, muchos de los tienen provienen de las exportaciones en sectores muy importantes, incluso como la exportación, escuchando a los invitados presentes algunos de ellos menciono el tema de los artesanos de Cajamarca, en orfebrería y me parece contrasentido, siendo esa zona minera, tengan que venir los artesanos hasta Lima a comprar sus artesanos sus materiales, nuestro país, tiene historia en este tema, cuando uno va por ejemplo al norte y llega a tumbes reales al señor de Sipan, trabajos muy bien hecho inicien entonces esa producción de orfebrería que también tiene muy buena demanda en el mercado internacional, deberíamos promover, deberíamos incentivarlo, y si es que hay que tomar alguna acción legislativa, propiciar desde esta comisión Presidente, para que nuestros artesanos puedan acceder de forma directa a estos materiales, no puede ser que

esto se vaya en bruto y nuestros artesanos que le pueden hacer con sus finas manos, una transformación, tremenda increíble muy valorada en el mundo, no tengan esa oportunidad. Luego Presidente quería a nuestro invitado señor Fisher, que nos pueda comentar respecto a los TLC, tenemos 22 TLC vigentes, 5 que están por entrar en vigencia, y 5 en negociación, que nos comenten cual ha sido el efecto de estos TLS, como desde el congreso de la Republica, y muy particularmente, nuestra comisión, nosotros podemos tender a fortalecer estos acuerdos comerciales, que permitan la apertura de mercados nuevos, luego de una crisis todos sabemos Presidente de que se destraban los mercados, hay un periodo de (ilegible), pero nosotros como país, tenemos que estar preparados, listos en el partidador, para darles impulsos que nuestros emprendedores peruanos necesitan para llegar a mayor número de mercados en el mundo, era eso, gracias Presidente.

**Señor Presidente.-** Gracias señor congresista Pérez Ochoa, que haga uso de su tiempo, luego de que los congresistas hagan uso de su palabra, queda en ejercicio de la palabra el congresista Humberto Acuña.

**Humberto Acuña.-** Gracias Presidente, primero han hecho una brillante exposición, felicitarlo porque la exportación ayudo bastante con el desarrollo del país, ahora es un sitio importante, después de mucho tiempo, el Perú se ha puesto en una expectativa de la exportación, entendemos que esta crisis de esta pandemia como es un dicho, tiene mucha dificultades y la exportación ha caído considerablemente, vemos que la situación económica, como ellos mismos han dicho, como han se aceptado los tejidos productivos, pero también hemos hablado de un tema importante, es el tema de la artesanía, que hace 5 años, la artesanía, no tiene un mayor impulso, y que no es un tema de la pandemia y es un tema que viene constantemente hace 5 años, y lo más grave es que la cifras, tenemos cifras diversas, porque la semana pasada, que quedo una exposición con usted, nos hablaron de 100 mil artesanos, el día de hoy nos hablan de un 1 millón trescientos mil artesanos, entonces... pero cuales son las propuestas que ellos han tenido para reactivar la artesanía, que vienen caídas desde hace 5 años, como decía... si bien es cierto la exportación, el día de hoy está sufriendo como todas las empresas del país, pero yo creo que también ellos deberían hacer un análisis el día de hoy, que el pequeño y mediano agricultor, que la agricultura familiar ¿qué pasa con las personas que tienen, la parcela menos de 3 hectáreas, o sea que hacer para reactivar, también

no solo la agroexportación? Sino ellos como responsabilidad social también debe hacer un estudio de como refrotar el tema de la agricultura familiar, esos agricultores que ni siquiera tienen sus tierras legalizadas y que no tienen acceso a un préstamo, ni siquiera del banco agrario, menos de la banca comercial, el que vive, siembran y cosechan solamente para sobrevivir, entonces yo tengo que decir, no es con el ánimo de molestarlos, sino con el ánimo de que tienen que pensar en ese sector, en el sector más abandonado que es la agricultura familiar, muchas gracias señor Presidente.

**Señor Presidente.-** Gracias congresista Humberto Acuña, por favor tiene el uso de la palabra la congresista Matilde Fernández.

**Congresista MATILDE FERNÁNDEZ (SP).-** Muchas gracias señor Presidente, saludar a los ponentes, muy importante la disertación del tema de Adex principalmente, sé que este problema de covid lo ha perjudicado, no sé si el término cabe, pero todos hemos sido golpeados por esta pandemia a nivel nacional y a nivel internacional, y creo que el sector mas sensible de esta es el sector comercio exterior y turismo, en ese entender, quiero hacer algunas interrogantes, bastante precisas, considerando que el Perú es dueño de una cultura milenaria, actualmente es multicultural y pluricultural, en ese sentido, en el tema de la exportación de Artesanías, si la institución de Adex tiene algún plan para poder mejorar el tema de la producción, porque es muy poca la producción que se tiene, pero pensando en que un tiempo, meses posiblemente, se va a reactivar el tema de comercio, que pueda salir fuera del país, y que también pueda promover el comercio interno, porque lo que van a liderar este tema, es la parte económica y también una vez que se abra las fronteras, seguramente vamos a poder exportar en escalas pequeñas seguramente, pero nos tenemos que preparar, porque en algún momento esto va a llegar un punto importante donde de repente nos vaya a faltar los productos para exportar, en ese termino quiero preguntarle en el rubro de artesanía, menciona que es una actividad mayoritariamente femenina y familiar, y en ese entender si la institución ¿Tiene planificado alguna parte de capacitar a mayor número de personas, o sea no solamente que esta actividad económica, se mueva solo en un lado familiar, sino que vaya más allá? Esa es una de mis preguntas y el otro es ¿Cuántas personas trabajan por ejemplo en la parte de puertos marítimos, me refiero específicamente en el Callao, quienes están en espera de que se les pueda hacer las pruebas

rápidas? Se puede gestionar a nivel del Ministerio de Salud para que esta pueda ser atendidos, en vista por la prioridad laboral que tienen. Esa nada mas es la pregunta señor Presidente.

**Señor Presidente.-** Muchas gracias congresista Matilde Fernández, tiene el uso de la palabra el congresista Machaca Mamani.

**Congresista MACHACA MAMANI (APP).-** Muchas gracias Presidente, gracias estimados congresistas, quiero agradecer al señor Eric Fisher, por su participación en esta comisión, señor Fisher es muy preocupante altas caídas en las exportación, hoy exportamos 22.7°/° menos que el año pasado, considerando además que las caídas más grandes se dieron en los sectores, pesca con -49.7% textil con -35.4%, industrias de metales con -30.7%, todos los sectores presentan cifras en rojo, el sector agroforestal es el único sector que muestra un crecimiento respecto al año 2019, pero este es mínimo, solo un 0.8%, en el turismo también tuvo un retroceso bastante importante, afectando al sector artesanía, que hoy representa -28.9%, respecto al año pasado, lo más preocupante señor Eric, por su intermedio Presidente... es la pérdida de empleos que se estiman entre 680820 mil empleos a consecuencia de la caída de las exportaciones, así mismo señor Presidente la región de Tacna no es ajena a este grave problema de recesión económica que estamos viviendo a nivel nacional, hoy vive uno de sus peores momentos, su ubicación estratégica, fronteriza con Chile y Bolivia, ha generado un sector turismo bastante intenso, que hoy esta paralizado, así mismo señor presidente la sobra Tacna, ha permitido dinamizar nuestra economía, pero que hoy esta paralizada, el sector agrario exportador esta pasando grandes dificultades con más restricciones y sin ninguna apoyo del estado, en esta dura situación me permito formular algunas preguntas a nuestro invitado con su venia Presidente, señor Fisher nos trajo una exposición bastante dura y real de la grave situación con la que atraviesa el sector, un mensaje muy diferente a lo que nos expuso el Ministro de Comercio Exterior y Turismo, pareciera dos mundos paralelos, pregunto Presidente... a nuestro invitado ¿Las medidas que viene tomando el gobierno, no es suficiente, no es lo que necesite el sector exportador para defender los puestos de trabajos del sector, si es así que medidas urgentes, necesita el sector para proteger? Y el sector evitar la quiebra de nuestras empresas nacionales, de los principales problemas que afecta al sector, me llama la

atención que los dos primeros se refieren a trabas del gobierno, como son la dificultad para obtener certificado de origen y cumplir con los requisitos técnicos, al respecto el gobierno hace muchos años que ha emprendido la reforma del estado, y modernización de la región pública, señor Fisher, la pregunta es esta ¿Está reforma y modernización del estado no llego al sector exportador, cuanto de competitividad nos resta tener sistemas burocráticos, un estado lento y con muchas trabas? me pregunto ¿Qué fue del gobierno digital, no llego al sector exportador? Un gobierno que pasado casi un año no llego, que la publicación de la ley 30976, que modifica la ley de zona franca y zona comercial de Tacna, aun no es capaz de promulgar su reglamento, es decir el mayor enemigo de un peruano emprendedor, es su propio estado, muchas gracias Presidente y muchas gracias a nuestro invitado.

**Señor Presidente.-** Gracias congresista Machaca Mamani, queda en uso de la palabra Benavides Gavidia.

**Congresista BENAVIDES GAVIDIA (APP).-** Muchas gracias presidente, saludar a los colegas, y un saludo afectuoso a nuestros invitados, es muy interesante la presentación, hemos podido escuchar algo preocupante que esta pandemia a puesto al mundo de rodillas, y esto mas ha sido el sector de comercio exterior, es algo preocupante para nuestra economía, entonces en esa línea, quisiera, mi estima señor Fisher, usted ha mencionado que una de las consecuencias de esta pandemia, en cuanto a exportaciones, es la pérdida de 800 mil empleos, ha mencionado también que Cajamarca tiene una riqueza minera muy grande, pero comprar los precios de ese metal, es más barato en Lima, que en mi región esa variedad afecta principalmente a nuestros artesanos, la pregunta sería ¿Cuál sería sus carencias de Adex para poder revertir esta situación? Y la otra pregunta sería el covid que ha puesto en cuestionamiento a la globalización, entendida principalmente como un fenómeno de interdependencia económica y de relaciones comerciales entre los países, hoy existe un panorama oscuro para las exportaciones debido a un sin número de factores ahora bien ¿Cómo debemos el Perú, que siempre se ha caracterizado por ser un país agroexportador, sin embargo los mercados internacionales, han entrado en recesión, en ese sentido cual es el plan estratégico, que propone Adex, para que la economía peruana no siga debilitándose más de lo que ya está, cuáles serían también el rol, especifico del ejecutivo y legislativo en estos escenarios? Muchas gracias Presidente.

**Señor Presidente.-** Muchas gracias congresista Benavides Gavidia, no veo en el chat otra anotación, pido participación al señor dejamos Fisher Llanos, Presidente invitado para que pueda por favor formular las soluciones de las preguntas, tiene el uso de la palabra señor Fisher.

**Señor Presidente.-** Señor secretario técnico, parece que informa que el señor Fisher no esta conectado con nosotros.

**Señor Secretario Técnico.-** si parece que hay una dificultad con el señor Fisher, parece que hubiera abandonado la conversación, pero debe ser un problema técnico, ahora me comunica en línea baja con el señor, un momento por favor.

**ORLANDO VÁSQUEZ.-** Si pudiera yo por favor, responder algunas preguntas

**Señor Presidente.-** ¿Señor Cesar Tello o el señor Orlando Vásquez?, sobre el punto correcto, tomando como referencia el nombre de los de los congresistas que han preguntado, por favor.

**ORLANDO VÁSQUEZ.-** Bueno como el congresista Acuña Peralta, escuche sobre el tema de los montos México 800 millones, Perú 100, ese es una realidad que se está dando en el mundo, hay países que empezaron mucho más atrás que nosotros, y tienen mucho más historias, Colombia está vendiendo casi lo mismo que nosotros, en el mundo ahorita, en la comunión europea, se vende alrededor de 16 mil millones de dólares, y en Estado Unidos tenemos alrededor de 4000 millones de dólares, o sea solamente en la comunidad europea y en estado unidos hay alrededor 100mil millones de dólares, que están vendiendo en este momento, en este sector, o sea la posibilidad compra, de estos países es bastante grande, y nosotros no estamos aprovechando eso, ahora el número de donde sale, que le han dicho que hay solo 100 mil artesanos, en el único se dijo que había alrededor 500 mil artesanos, y en el ultimo censo tiene la cifra de 400 mil, nosotros decimos que en cada estos artesanos, existen 3 o 4 personas, participan dentro de estos talleres, por lo tanto damos esas cifras de 1millón 200, lo hemos conversado con diferentes personas que están en sectores. Ahora le dejo la palabra a Eric

**Señor Eric Fisher.-** con su venia señor Presidente, discúlpeme tuve un problema técnico, por eso me desconecte, muchas gracias, haber respondiendo rápidamente a los señores

congresistas, agradezco por su intervención, el congresista Ascona Calderon, hace un comparativo de México, también del sector forestal con respecto a Chile, bueno así como tenemos grandes oportunidades, en el sector de artesanía por la cultura, por la calidad de nuestra gente, porque tenemos un ADN de artistas, que no logramos los niveles de México, porque México tomo como un proyecto nacional de incursar sus artesanías y colocarlas en el mundo, entonces ellos han invertido en tecnología, diseño, capacitación, los artesanos ya no hacen artesanías tradicionales, el sombrerito de charro mexicano, básicamente hoy día podemos ver artesanía de alto nivel, con tecnología y formas de negocio, distinto, hoy día venden por plataformas más este electrónicas, entonces hay un respaldo del gobierno porque toman en serio como política de estado poner valor a la artesanía, lo mismo es un muy comentario con respecto forestal, miren el Perú en toda la vida republicana, hemos vendido 218 millones de dólares en el 2009, exportando 219 millones de dólares, Chile ese año 3500 millones de dólares, el año pasado ha superado los 7100 millones de dólares, el Perú hemos hecho 129 millones de dólares, Chile ha sembrado bosques, 4 millones de bosques de pino, una madera barata, pero que crece rápido en abundante, pero Chile no hace 7 mil millones de dólares vendiendo maderas baratas, ellos han desarrollado hace 50 años una superindustria forestal, que venden partes y piezas, muebles, la sartén que nosotros quemamos, Chile los convierte en tablero, entonces eso que significa el desarrollo del Perú como potencia, debería ser evidente el 70% de nuestro territorio es la amazonia, el bosque tropical más importante del mundo, tenemos 18 millones de hectáreas dedicadas a la industria forestal sostenible, solo con esas millones de hectáreas, el Perú debería ser una potencia, pero uno no hace esa potencia vendiendo maderas, vendiendo nuestra industria forestal que poner valor a las maderas, ese es un tema.

El siguiente tema con respecto al congresista Pérez Ochoa, y esta llamada de atención porque... entre las cosas que el Perú no hace bien el tema del soporte a la artesanía, las joyerías, hay joyeros peruanos que compran en el oro en el extranjero, pudiendo comprarlo acá, y porque no los venden el oro, porque si venden el oro acá, no pueden recuperar el IGV, o sea hay normativa que dificulta a la orfebrería, a la joyería nacional y favoreciendo q que se salga a comprar en el extranjero o hay fenómenos como empresarios que producen oro, plata, que la venden a precio de mercado el oro, en vez de venderlo a precio nacional, entonces hay temas que hay que trabajar de manera conjunta, hay normas que debemos mejorar, y respecto le podemos hacer llegar una ayuda memoria, con

algunas sugerencias técnicas, con respecto también a los TLC, creo que hemos tenido una buena política, una buena apertura de mercado, hemos diversificado nuestros mercados, unión europea, Estado Unidos, China, son mercados que no han permitido crecer, desarrollar, y en su momento había muchos temores, no que Estados Unidos va a destruir las industrias nacionales, o que las grandes potencias no van a excluir de sus productos, si bien es ciertos que nosotros competimos en desventajas con las grandes economías, pero también tenemos temas que son que únicos, somos de un país megadiversidad maravillosa, que nos permite colocar productos nutritivos, sanos de calidad, únicos como nuestros granos andinos, y vender a los mercados de manera diferenciada, somos un país que tenemos una minería polimetálica no solo dependemos del cobre, tenemos oro, plata, zinc, entre otros minerales, entonces tenemos una posición geográfica muy buena, claro TLC es bueno, pero eso significa que tú lo estés aprovechando correctamente ¿porque? Porque vendemos en lo que eres competitivo, miren yo quiero por favor llevarlos una reflexión súper importante, el Perú ha logrado un boom en el tema de las agroexportaciones ¿porque? Porque tenemos una ley de promoción a las exportaciones, he leído bastante, si si, pero ahora tenemos que pensar distinto, ya este régimen de promoción, ha dado mucha plata los empresarios, ahora hay que hacer algunas correcciones tienen que contribuir más, pagar más, entonces la pregunta es ¿eso es cierto? Los grandes empresarios, los grandes grupos en el sector agroexportador, serán 10,12, 15 el 95% son pymes, y esas pymes no son millonarias, tienen el punto de equilibrio que les permite el régimen no para poder ser competitivos, tu les cambias los porcentajes, les cambias las normas y los sacas de competencia, y tú crees que al mejorar al trabajador, no no ha mejorado el trabajador, has matado la industria que le ha dado el trabajo, hay que tener una respuesta muy técnica en el anterior congreso, se hicieron ya modificaciones a la ley de promoción agraria, pues hoy en día en el congreso actual tienen iniciativa para seguir modificando y haciendo mas costosas la producción, el tema como les digo, no tienen ser como un enfoque populista, mucho menos, tienen que tener un enfoque técnico, un enfoque populista, digo que hay medidas que el ejecutivo toma, que son populistas, pero que no son técnicas y nosotros lo que tenemos que hacer es preservar la parte técnica, saber haber con este régimen, estas empresas pueden competir, porque sus gastos, sus costos le alcanzan, y pueden llegar al mercado con buen precio, hoy día si yo en esta situación, que ya cambiaron las condiciones para este sector, agroexportador, les pongo más cargas, y los hago

menos competitivo, cuando hay menos mercado, cuando hay más competencia, cuando mas competencia, en fletes, en el mundo , hay menos naves, menos busques, mover las cifras de cálculo, ¿Ustedes creen que le va hacer bien a la exportación?, no le va hacer bien, ¿ustedes creen que va a mejorar? No va a mejorar, vamos a retroceder, y la caída de las empresas va hacer la caída de los puestos de trabajo, cuando hablamos de la pérdida de puestos de trabajo entre 680820 mil es poniéndonos en un escenario que no hagamos las cosas bien, que no apoyemos a las empresas, para que estas puedan sobrevivir, y con ellos sobrevivir los puestos de trabajo, tener TLC es muy importantes pero hay que ser competitivos, hay que tener un buen rol para investigar los mercados y ahí en el MINCETUR a través de PROMPERU y oficinas comerciales tienen que tener roles distintos, hoy día nos tienen que decir, mira el PERÚ le puede ofrecer paltas a Australia, con el que acabamos de inaugurar un TLC y es cierto le podemos vender granos andinos, consumen mucha quinua, pero no me digas eso... tú dime ¿Cuál es la empresa en Australia, con nombre y apellido que le puede comprar a Perú? Ese es el trabajo que demandamos la socio, no me digas para que podemos ser buenos, dime quien me compra ¿Para cuándo quiere? ¿En qué momento le vendo?, ¿En qué puerto tengo que llegar, cual es la ruta que tengo que utilizar? ¿Cuál es la empresa logística que me puede apoyar? Ese el trabajo que demanda de las oficinas comerciales, no me digas que hay grandes oportunidades en paltas, artesanías, metales, no no... tú dime quien, tócale la puerta, que tienes que hacer un promotor o un vendedor del Perú, con respeto al congresista Humberto Acuña, que sí que nosotros estamos preocupados por el desarrollo de la pequeña y unidad productiva agraria, hoy día gracias a este beneficio de la ley agraria, hemos podido impulsar nuestras exportaciones, hemos podido tener un boom, llegar a mas mercados y mas demanda, necesitas más proveedores, por eso que hoy día se ha podido beneficiar en mangos, bananas, en maracuyás, agricultores pequeños, agriculturas familiar de una hectárea, media hectárea, hoy día hay exportadores que se están acopiando con ellos, y que están logrando encadenarlos a este boom y a este desarrollo, si se está haciendo, claro que hay hacer más pero también hay que diferenciar de agricultor, pequeños, chiquito, está cerca en la costa, cerca en las regiones del norte, donde hay éxito en el boom de la agroexportación, a esos yo los puedo jalar, pero como hago con la gran masa de agricultores que están sobre los 3500 metros de altura, en el espacio andino, aislados, carreteras, si no hay una unidad productiva que este vendiendo y comienza a jalar la demanda como los

reincorporo, ahí hay un trabajo del ejecutivo, ahí hay dos niveles, hay que trabajar con los que se puede encadenar, pero como hacemos para que mejore su productividad, ese pequeño que tiene media hectárea, una hectárea, que está aislados, que tiene baja productividad, sus productos no son de buena calidad, si yo se los voy a comprar, no voy a poder vender, esta tan aislado de mí que no hay forma que yo pueda llegar, esa es la gran tarea del Ejecutivo, esa es la gran tarea de ustedes como legisladores, tenemos que llegar a esas unidades y empoderar sus unidades productivas, sus capacidades de asociatividad, hoy en día en Huancavelica tenemos una relación cercana, en tratativas con el gobierno regional de Huancavelica y Adex, tienen una muy buena palta, pero se está organizando, tienen región inmensa de potencialidad, para plantas ornamentales y tienen una zona que produce maravillas en orquídeas, hay países de asiáticos que exportan 5 millones 6 mil en orquídeas, pero solo van hacer solo oportunidades y no éxitos, hasta que no tengamos la política (ilegible) las normas que pongan en estos temas, yendo a la congresista Matilde Fernández, que habla del turismo, nos recuerda que se hacer con respecto al comercio exterior y turismo, como promocionamos; miren yo soy Cusqueño de nacimiento y muy orgulloso de ser cusqueño, mi familia tuvo un pequeño fundo en el valle fundo, conozco desde niño, las dificultades del campo, y dificultades de la agricultura, y dificultades de los pequeños productores, amor al Cusco es una de las joyas del mundo, pero hoy día estamos enfrentando un problema que demanda mucha imaginación y mucha respuesta de nuestras autoridades, haber en el turismo y la artesanía como la gastronomía, los restaurantes, todos van a estar afectados y no se van a recuperar rápidamente, porque el turismo viene de afuera, este principalmente es extranjero, ¿entonces qué hacemos? Bueno en la medida, lo posible lo más rápido, estimular el turismo, haber al turista que viene del extranjero, se le exonera en muchos casos el IGV, pero este es el momento... al turismo interno, al turismo nacional, exonerarlo del IGV, voy a un hotel hacer turismo en Cusco, y en mi factura va a estar sin IGV por un tiempo, ese 18% menos puede ser un gran estímulo, para ser más atractivo al turismo, el movimiento con ómnibus, con calidad, con protocolos sanitarios importantes, y eso va a facilitar el turismo, entonces hay que preocuparnos como hacemos de que lleguen de manera segura los turistas, el turismo con los vehículos propios de las personas, favorecer el turismo familiar con vehículo propio, exonerar el IGV como le digo a los servicios turísticos, durante un periodo, hasta que haya una recuperación, incentivar el uso de hoteles, para

congresos, para fines distintos, exposiciones, reuniones de trabajo de instituciones del gobierno, ayudar a la conversión de los hoteles que se pueden convertir en otro tipo de negocios, y en este camino preocuparnos del artesano, preocuparnos del crédito, preocuparnos de darle visibilidad, de verdad ahí hay un millón probablemente de artesanas que no están mapeados, porque esta no es la única actividad que tienen, entonces entender la masa social que involucra es llegar a ellos, es tenerlos mapeados, es saber como apoyarlos y les digo, el Perú tiene que pensar tanto el Ejecutivo, como todos los poderes del estado, en que tiene que haber asistencia social, tenemos a llegar a ciudadanos que no producen, ciudadanos que tienen una baja capacidad de productividad, pero que tienen que vivir, tienen que estar sanos, que tienen hijos, que tienen que comer, entonces la asistencia, a través de las organizaciones, comedores populares, alcaldías, tienen que llegar con un apoyo, el Perú gracias a Dios tiene un colchón financiero, un colchón que nos permite dar asistencia social, pero esta no está llegando, como están viendo ustedes los créditos no están llegando, como se esperaba que llegara la cobertura, no ha llegado en la pymes, no ha llegado ni siquiera el 10 o 15% y ese tejido es muy sensible, ese tejido no tiene colchón para esperar, la empresa mediana, más grande puede esperar, pero también la mediana y grande empresa tienen un tiempo, no podemos emitir que el tejido productivo, caiga... teniendo la posibilidad de tener un crédito, que no se ejecuta porque la norma burocrática o los parámetros del control, le cierran las puertas a los más necesitados y ese es un tema que quisiera que ustedes lo tengan presente. Con respecto al puerto del Callao, yo les puedo hacer llegar toda la información técnica al congresista para que usted sepa cuál es la demanda, y no sé si el día de hoy, ya Minsa se ha movido y esta trabajando en llegar con estas pruebas al Puerto de Callao, ahora mire un terminal como un puesto de trabajo como esta (ilegible), puede requerir en personal de balanza, de movimientos de grúas, 15 personas un poco menos, o sea no es mucho, por eso preocuparnos en plan de contingencia, es una tarea imposible, claro hay puestos específicos, como las que manejan grúas, haces el descargo, de los marcos, de los contenedores, que son técnicos que no hay en el Perú, pero hay que pedirle a los concesionarios del Puerto, que traigan de otros países y que tengan un backup de uno, dos o tres personas que puedan evitar una paralización porque ahí sí, sin la paralización del puerto, si un puerto eficiente, la reconstrucción de nuestra economía y el salir delante de esta crisis, va hacer prácticamente imposible,

entonces hoy día hubo un tema de necesidad estratégica nacional, así como es tener un buen abastecimiento de medicina, no solo para covid, sino para todo las enfermedades, hablamos de covid, pero el Perú tiene tuberculosis, tiene dengue, tiene guillain barré, la presión para tener surtido y bien abastecido, el sector de medicamentos, un puerto capaz de moverse, asistencia social, programas de reactivación, realmente efectivos, a mí no me digas quien no me digas este programa ha puesto 10, 5, 3 mil millones de dólares, tú dime cuantos beneficiarios tenemos, esa es la pregunta ¿Qué porcentaje de tu 100% 50,100,70 si tu porcentaje de efectividad es 10, 15, 20, 30%? quiere decir que el 70% no lo recibió, no resolviste el 70% de la tarea, hoy día no hay tanto preguntar qué programa se puede ir desarrollando, cuánta plata estoy poniendo, que llego a las empresas, que llego a las unidades productivas, que llego a la microproductor, no que el bono de asistencia social, ya no me digas que símbolo de 500, 100 o 200 soles, tú dime a cuantos llegó, y si no llego suficiente hay que trabajar los cuellos de botella y hay que reformular, procesos porque si no la ayuda, porque si no llega la ayuda no sirve, con respecto al congresista Machaca Mamaní, la región Tacna es realmente un tema importante, que hay que ponerlo encima, porque el vecino Chile, dinamiza la economía generando las visitas en el hotel, los restaurantes, los consumos en servicio de salud, dentistas, oculistas, médicos en general, eso se ha detenido, entonces si nosotros no tenemos un plan, para estimular el turismo interno, no tenemos un plan para darle asistencia a las empresas, sobre todo a la que tenga una reestructuración de su deuda, le puedan soportar sin quebrar, si yo no produzco, no genero, tengo un hotel en Tacna, restaurante y tengo una deuda con el banco, el gobierno no me ayude para que yo reestructure mi deuda y pueda cumplir con las obligaciones de los bancos, porque los bancos son empresas privadas, y también tienen obligaciones, y también tienen que pagar, habrán algunos bancos más solidarios, habrán algunos que no lo son, el tema que hacemos como gobierno, para en condiciones de libre mercado hacer que los bancos más solidarios pero también como hacemos para que la ayuda económica que pueda dar el gobierno central llegue a las empresas y ayude en este momento seguramente a reestructurar la deuda, porque ya ha pasado muchos meses, ya yo no puedo, así mañana me des plata para que comience a producir tengo la deuda vencida ya en el banco, si yo no reestructuro mi deuda con el banco, voy a quebrar, ya no produzco o sea por más que tú me quieras dar plata, por más que me den pedido nacional o extranjero, entonces la

reestructuración de las empresas, saber cómo salvar la salud de las empresas, y saber cómo ayudamos aliviar este problema, es la tarea más grande y eso lo vamos a ver en Tacna lógicamente por su afectación, por su relación con Chile y Cusco, básicamente por el tema de la falta de turismo internacional, que no se va a recuperar rápidamente, los aviones que vengan con turistas, seguramente aquí en el Perú, lo empezaremos a ver a comienzos del próximo año, por lo tanto estos meses, ¡que! La tarea es muy grande, por eso yo les pido de corazón, como peruano, tenemos que atender los problemas pero de forma técnica y decir no no, no se puede despedir a nadie, no no hay que subir el sueldo mínimo, no no tenemos que hacer que los contratos... estos temporales ya no sean temporales, los trabajadores tienen que operar sus trabajos todo el tiempo ¿Y con que les pago? Si no produzco, entonces en vez de achicar la planilla, si yo antes tenía 50 colaboradores, ahora voy a tener 25, no es que quiero despedir a nadie, no es que la gente se quede sin trabajo, pero esos 25 que se quedan y van a permitir que no mueran la empresa, cuando la empresa comience a recuperarse, vuelve a contratar, porque nosotros necesitamos la mano de obra y pero si creemos que por preservar las condiciones del trabajador, colabores, decimos no nos los toques, no los muevas, a final se cae la empresa, y en ese suelo, en ese piso esta amarrado el trabajador, si se cae la empresa, se van a caer los puestos de trabajo, y ya no se recuperan, un puesto de trabajo que se pierde, pero que se mantiene la empresa, después se recupera porque vuelves a los niveles de productividad y comienzas a necesitar mano de obra, y en el Perú no hay la mano de obra calificada de los empresarios formales, no es la que abunda, o sea la mano de obra de nosotros... nadie quiere despedir un trabajador textil, porque tiene una calificación, consigue rápidamente mañana, entonces ese trabajador a lo mejor se va a quedar uno o dos meses sin trabajo, pero al tercer mes vuelve, porque la empresa no quebró le permitimos retirarnos de la empresa, si hablábamos con respecto al comentario Benavides Gavidia, las pérdidas del empleo como le digo lo que acabo de explicarle, tenemos que evitar esa gran pérdida de empleo, que puede llegar hasta 800 mil puesto de trabajo, o más, por estas crisis, sino sabemos acompañar a esta empresa, sino sabemos llegar al trabajador independiente, sino sabemos llegar a las pymes con la ayuda, en el momento preciso, y hay otra cosa que es muy complicada, pero que hay que hacerlo, no existe la formula generales, no existe el remedio santo para todo, no por favor... empresa chica problema chico, empresa grande problema grande, no es lo mismo atender una empresa forestal y

ayudarla, que atender una textil o a una de artesanía, o a una de turismo, entonces la formula tiene que ser por sectores, y tratar de dar oxígeno, lo que tiene más potencia, a lo que puede vender, a lo que está vendiendo, textil, la agroexportación, minerales, la industria minera, la industria de alimentos, la industria farmacéuticas, todo lo que tiene todavía, dale punche, ayúdale, a lo que esta grave, que todavía no está avanzando, protéjelo, atiende sus necesidades, al pequeño productor, a la mype, al micro, está llegando el microcrédito, el operador financiero es el correcto, a lo mejor el banco de crédito no sabe cómo llegar, no tiene ni interés, un microcrédito no está en su rubro de negocio, pero una operativa rural, una caja de crédito municipal, ellos si y conocen entienden al microempresario, entonces son recetas a la medida, son recetas por sectores, tenemos que tener una visión técnica, no podemos hacer demagogia, a veces podemos dar una norma desde el congreso, que sea antipopular, ¡no como es eso! La gente se pone contenta, pero estamos haciendo lo que necesita, el aparato productivo, para que haya puestos de trabajo, para preservar el tejido productivo, para preservar al trabajador, si el trabajador hoy día, pierde la empresa, desaparece la empresa, ya no va a tener donde trabajar, hoy día un trabajador, puede quedarse viviendo de un subsidio, viviendo de un soporte y recuperar los dos o tres meses, pero para eso tiene que haber una empresa funcionando, y si nuestro tejido productivo comienza agarrar tracción, también tenemos que tener presente, vamos a salir de la crisis, teniendo solamente al mercado interno, va ayudar vender el mercado interno ¡claro que si!, pero el país, como todos los países del planeta crecen y se fortalecen soportando, trayendo divisas, trayendo monedas dura de otros países, trayendo dólares, convirtiéndoles en economía, nosotros no vamos a salir de la crisis, esperar con la maquinita, imprimiendo soles, eso no funciona, nosotros lo que tenemos que hacer es atraer el dinero extranjero, vendiendo nuestras exportaciones, atrayendo la inversión privada, el Perú ha desarrollado y hay que entender dos cosas, el 80% de lo que se invertido para que el Perú crezca es inversión privada, no es del gobierno, ha sido dinero de los capitales privados, y ese 80%, el 90% de lo invertido es capital nacional puro y duro, peruanos apostando por el Perú, entonces preservar las condiciones para la inversión extranjera, atraer tecnología, atraer desarrollo en capitales es muy importante, en este camino preservar la exportación, sin exportación no existe el crecimiento en los países, y en este caso menos una recuperación de una crisis tan grande, por favor antes de

tomar una medida, que pueda cambiar el régimen económico de un sector productivo, o de una medida contrarrestar de un comercio internacional, los costos del comercio, hay preguntarnos, hay que sentarnos de manera colaborativa, pública y privada y decir con toda la transparencia, mire a mí me cuesta esto, le cuesta Chile, le cuesta Colombia, le cuesta México, hoy día la moneda peruana, la moneda de un sol, es muy dura por una política muy estricta, en el control monetario y tenemos una moneda que es cara, si comparamos con Chile ha devaluado su moneda, Colombia ha devaluado su moneda, Brasil ha devaluado su moneda, entonces sus monedas al ser más baratas, su mercadería cuando llegan a los mercados internacionales, son de mejor precio, tienen monedas más baratas, pero monedas que llegan en la conversión de la moneda del otro país, llega más barata. Entonces una moneda dura, tener sobrecostos de energía, de transporte, tener mayores complicaciones ahora en los puestos, en el transporte aéreo, tener sobrecostos en la materia prima, que traemos del mundo productivo, que todo el mundo está con sobrecostos, este es una crisis global, estos sobre costos están afectado a nuestra materia prima con la que producimos y después exportamos, tener sobrecostos por el covid, por el régimen, hoy día tenemos que tener protocolos que son costosos, para tener sanos a nuestros trabajadores, para que haya distanciamiento social en las empresas, no puedes tener al 100% a tus trabajadores, entonces está trabajando unos 40 o 50% menos de trabajadores, entonces eso que implica, que no voy a poder producir lo mismo que con un 100% de trabajadores, tengo menos trabajadores pero tengo más sobrecostos logísticos, energía de transportes, energía sanitarios, tengo menos demanda, tengo el mercado internacional contraído, en esta crisis ¿Qué hacemos?, tenemos que ser muy inteligente, tenemos que afilar el lápiz y el papel, tenemos que recibir toda la ayuda posible, porque ayudar a las empresas exportadoras, es ayudar a salvar al país, es ayudar a la patria, hoy día por favor no piensen, o sea nadie debe pensar en los intereses uno... de mi billetera, yo quiero ganar mucha plata, yo soy empresario, yo meto mucha plata, para ganar mucha plata, eso ya no existe, hoy día en el mundo ya nadie puede estar pensando en que yo voy a ganar mucha plata, porque no tienes la demanda, el mundo se paraliza, hoy día las empresas están pensando básicamente en economía de guerra, ¿Cómo sobrevivo, como no pierdo mi capacidad productiva, como no pierdo mi mercado, como hago para cubrir mis costos, como hago para sobrevivir? Por favor, el Perú no es un país industrializado, la gran industria, como la tiene Brasil, o México, somos un país, que esta

desarrollando la industria, pero que tiene muchos problemas por delante, y ustedes lo conoce perfectamente señores congresistas, por eso me invocación es a pensar que en el Perú, no hay un solo empresario que este bien, y eso afecta ¿A quien principalmente? Al trabajador, tenemos que preservar a las empresas, para preservar los puestos de trabajo, tenemos que preservar al trabajador, y el trabajador tiene que tener un puesto de trabajo formal, ahora el sector informal, está teniendo problemas porque hace competencia desleal, ustedes ven las prendas falsificadas, prendas sin factura, no pagan impuestos, bueno es una realidad que también necesita apoyo y que hay que trabajar para formalizar a todo ese sector, pero ese sector va a formalizarse, si en las leyes de los formales no son buenas, si yo por ser un trabajador formal o tener una empresa formal, pago mucho impuestos, hago muchos trámites, me cae la Sunat, me ponen multa, me cae la inspección de trabajos, Sunafil, que te pongo una multa, porque no tienes casco, ahora se enfermó de covid, tú tienes la culpa, ¿Ustedes creen que alquilen en esta circunstancia tan difícil, va a querer no tener buena situación económica, meterse a un régimen formal, para estar peor? No pues, hay un trabajo... preservemos la formalidad y hagamos estímulos para que el informal, lentamente porque va hacer lentamente se integre a la formalidad, ¿Por qué no hemos sido exitosos?, con esto termino con el covid, porque a pesar de este aislamiento tan severo, de tantos meses que tenemos, de aislamiento muy importante a nivel del mundo, un esfuerzo que ha hecho Perú, porque hemos tenido una población informal flotante, que no podía esperar en su casa, porque no tiene refrigerador en su casa para almacenar alimentos, y tienen que salir a comprar todos los días su comida, otros porque viven del día a día y tienen que salir a trabajar como sea o hacer lo que sea, sino ese día no comen, entonces esa informalidad no ha pasado la factura, por eso tenemos este régimen de contagios tan alto, a pesar de esta cuarentena, y a pesar del sacrificio que ha generado la cuarentena, el sacrificio de la cuarentena es de acabar con puestos de trabajo, es dañar empresas, dañar sectores productivos que alimentan la vida, que le dan la sangre al país, por favor les ruego trabajemos de manera unida, pública y privado todos los peruanos, lo único que queremos y debemos querer es salir de esta crisis, solo lo vamos hacer si trabajamos juntos, y si nuestras medidas son técnicas, habrán medidas que todo el mundo va aplaudir, habrán medidas que mucha gente no este de acuerdo, pero si son las necesarias, es como un médico le dice al diabético, discúlpeme pero esa llaga esta infectada, no lo puedo controlar y le tengo que cortar el

pie, le cortan el pie, para salvarle toda la vida, igual en este momento nos tocaran algunas medidas que no pueden ser muy simpáticas, o que no son muy populares o que son las necesarias para preservar la vida del país, y de todos los peruanos. Muchísimas gracias por su tiempo, por la gentileza de habernos escuchado.

**Señor Presidente.**- Si no hubiera alguna pregunta por favor de algún congresista. Buenos si no lo hubiera, yo quiero agradecerle al señor Eric Fisher Llanos por su disposición de tiempo a nuestra invitación, por favor seguramente hay algunos temas que han quedado ahí sin plantearlos, permítanos hacer la coordinación, para hacerle llegar algunas preguntas por escrito, por el tema y espacio del tiempo, seguramente, no nos han permitido podernos ampliar y explayarnos un poco más, envíenos por favor el proyecto, la propuesta técnica correspondiente respecto al DRAWBACK, vamos hacer algunas preguntas, que la vamos a escribir, somos conscientes, que la leyes son hijas del tiempo, que seguramente una de las preguntas que le vamos hacer por escrito, por favor ¿En qué medida los tratados de libre comercio podrían revisados y actualizados con el propósito de que sectores productivos? Hoy día por la gran producción que han llegado a Perú se han visto afectados, y hablo exactamente de la agricultura y parte de la agroindustria, pero eso le haremos llegar, y le informaremos a nuestra Comisión, señores Eric Fisher muy agradecido, a sus invitados que nos han acompañado en esta mañana, le damos nuestro cordial agradecimiento, tienen tiempo para poderse despedirse. Muchas gracias.

**Señor Eric Fisher.**- Muchas gracias señor Presidente y por intermedio suyo agradecerle a todos los señores congresistas, sus importantes preguntas, el interés que han mostrado, ojala que esto sea el primer escalón para seguir desarrollando una relación cercana con su comisión , nos ponemos a su disposición para la información que usted requieran en el momento que requieran, y siempre dispuestos a colaborar, nosotros entendemos que ustedes están haciendo un gran esfuerzo en un momento muy difícil, y le agradecemos a todos ustedes también por el trabajo, empeño, las ganas de hacer las cosas bien, muchas gracias, no sé si mis directores quieran despedirse, Cesar, Orlando.

Si, gracias señores congresistas, por este amplio tiempo que nos han dado para mostrarles una parte de cómo va el Perú, quisiéramos más adelante poder ya exponerles con amplitud de tiempo, cual es la situación real de la

industrial textil y confección, la industria como menciona contribuye con muchísimos puestos de trabajo, y a los que quisiéramos que el estado les pueda dar un poco más atención, necesitamos un poco más de apoyo, para poder sacar esta industria adelante, hemos sido porcentualmente una muy buena parte de las exportaciones en años anteriores y este porcentaje ha ido disminuyendo, creemos que con ciertas medidas podemos recuperar ese espacio perdido, muchas gracias por su tiempo.

Debo comunicarles que hemos tenido una comunicación interna con nuestro invitado el señor Javier Bereche Álvarez Vice Presidente de la Cámara de Comercio de Piura, nos ha manifestado que por problemas estrictamente de cuestiones técnicas, no ha podido enlazarse con nuestra comisión, en esta reunión, pide las disculpas del caso y solicita una nueva reprogramación, y una nueva invitación, damos por concluida la participación de los señores invitados.

Con la finalidad de ejecutar los acuerdos tomados en la presente sesión, solicito la dispensa de trámite de la aprobación del acta y su lectura respectiva y se somete a su votación.

Señor Secretario Técnico, por favor pase lista.

Congresista Pérez Ochoa, a favor, congresista Fabián Díaz, a favor, congresista Ascona Calderón, a favor, congresista Benavides Gavia, a favor, congresista Machaca Mamani, a favor, congresista Zarate Antón, a favor, Congresista Sánchez Luis Orestes, a favor,  
Congresista Fernández Florez, a favor, congresista Acuña Peralta, a favor.

Secretario Técnico, aprobado por unanimidad señor Presidente.

PRESIDENTE, La dispensa ha sido aprobada por unanimidad no habiendo otros temas que tratar siendo las 10 de la mañana con 39 minutos del día 30 de Junio, se levanta la sesión.

